

Eric de WIET

Chemin des écoliers

30650 Rochefort-du-Gard

Tél : +33 4-90-15-62-42 / +33 6-75-17-42-37

Âge : 49 ans. Né à Boulogne-Billancourt (92)

Divorcé, 3 enfants.

e-mail : conseiletpartage@gmail.com

**Plus de 20 années d'expérience
en référencement/achat et gestion**

**DIPLOMATE, ADAPTABLE
RIGOUREUX, PRECIS**

APTITUDES PROFESSIONNELLES

Référencement / Achat :

- ↳ élaboration de la politique en adéquation avec les besoins du consommateur et la stratégie de la société.
- ↳ recherche de nouveaux produits (salons, rendez-vous avec les fournisseurs.).
- ↳ réunions avec les adhérents (indépendants) afin de définir les gammes.
- ↳ négociation avec les fournisseurs (prix, contrats, promotions, reprises de marchandises).
- ↳ élaboration des collections saisonnières et ajustement des collections permanentes.
- ↳ création d'une marque de distributeur en terreaux, gants, outils et graines de gazon.

Vente :

- ↳ prospection commerciale
- ↳ réunions avec les adhérents (indépendants) afin de présenter la politique, les nouveaux référencements et la communication (externe: tracts, catalogues pour le consommateur ; interne : plan d'achat pour les magasins).
- ↳ sensibiliser les fournisseurs sur leur intérêt à travailler avec la centrale.
- ↳ forum : salon interne avec présence de fournisseurs et de stands de marques propres.

Gestion :

- ↳ accompagnement des patrons de T.P.E., aide à la création d'entreprise.
- ↳ élaboration des méthodes et des outils de référencement pour les magasins.
- ↳ création d'un contrat de référencement pour les fournisseurs.
- ↳ traitement des dossiers des fournisseurs (notamment, suivi des contrats et des conditions).
- ↳ interface entre les adhérents et les fournisseurs afin de gérer toute situation particulière.
- ↳ pilotage des marges

PARCOURS PROFESSIONNEL

**Trophée d'Or du meilleur acheteur jardin de France pour les qualités relationnelles en 2002,
1 Trophée de Bronze en 2000 & 3 nominations en 1999, 2001 et 2002.**

CONSEIL & PARTAGE (Conseil et formation de dirigeants d'Entreprise) à Rochefort-du-Gard (30)

Depuis 07/2010 **Chef d'entreprise, Dirigeant** (Accompagnement personnalisé et formation des dirigeants d'Entreprises en gestion et organisation / Réalisation de Prévisionnels, de Business Plans et de diagnostics de rentabilité) / **Formateur** (N° d'enregistrement) / **Expert TOPS CONSULT** (Cabinet de Business Développement à Paris) / **Vice-Président du Bureau Régional PACA** (2012-2013) pour RIVALIS / Membre du Comité d'agrément France INITIATIVE à Orange (84) / **Directeur-Consultant** de 4 Clubs de recommandation d'affaires **B.N.I.** Orange, Pertuis, Bagnols/C et Beaucaire.

ZOLUX (Fournisseur de produits pour les animaux de compagnie) à Domazan (30)

12/2004-06/2010 **Directeur du site logistique d'Avignon** (gestion du dépôt, du personnel, animation de la force commerciale). **29 personnes, 7000 références gérées pour être expédiées quotidiennement vers les magasins spécialisés du Sud-Est de la France, C.A. 10 M€.**

SAISONS ET JARDINS (ex-V13) (Centrale de référencement de Jardineries indépendantes) à Rungis (94)

04/2003-11/2004 **Directeur de la Centrale** (responsable des référencements et du développement)

07/2001-04/2003 **Directeur des achats / Responsable de file** jardin manufacturé / plein air-loisirs pour **C.R.J. (Centrale de référencement Jardin)** centralisant les négociations pour Delbard, Côté Nature et Saisons & Jardins, **achats 40 M€** (définition des procédures / en charge du fonctionnement de C.R.J. avec les directeurs généraux des centrales partenaires / gestion des dossiers C.R.J. avec les éléments créés pour Saisons & Jardins).

09/1998-07/2001 **Responsable des référencements** en jardin manufacturé (Terreaux, engrais, phytosanitaires, outillage, arrosage, pulvérisation, protection de la personne et des cultures, contenants, aménagement de jardin, bassin, plein-air, bulbes, semences, graines de gazon) et en animalerie inerte (Alimentation et accessoires pour : l'aquariophilie, les oiseaux, les petits mammifères, les chiens et les chats). **120 fournisseurs, 7000 références, achats 14 M€.**

DOMAXEL (Centrale d'achats de Grande Surface de Bricolage) à **Roissy CDG (95) : Enseigne WELDOM**

04/1998-08/1998 **Chef de produits/Acheteur** en Décoration (peinture, colles, adhésifs, nappages, tringlerie).
C.A. : 23 M€.

05/1995-03/1998 **Chef de produits/Acheteur** en Plein-air ; Droguerie-Entretien ; Protection & Sécurité ; Chasse, Pêche, Loisirs verts (redéveloppement de l'enseigne **MANUFRANCE**).
C.A.: 14 M€.

METRO CENTRALE D'ACHATS (Grande Surface Alimentaire) à **Nanterre (92)**

01/1992-04/1995 **Acheteur- adjoint**
- en Electroménager, Aspirateurs professionnels, Traitement de l'air. **C.A.: 14 M€.**
- en Propreté-Hygiène Professionnelle, Droguerie et Parfumerie. **C.A.: 10 M€.**
- en Décoration de la Maison (luminaire, encadrement, miroirs, cadeau, literie, décoration de Noël domestique). **C.A.: 5 M€.**
- en Equipement de Magasins, plantes artificielles et décoration de Noël professionnelle.
C.A.: 9 M€.

05/1990-12/1991 **Assistant-acheteur** en Equipement de Magasins (responsable du concept global).

AUTRES

Avant 1990

- Runner à la Bourse de **Paris** pour **MEESCHAERT-ROUSSELLE** à **Paris (75)**.
- Gestion administrative en Back office à la **SOCIETE GENERALE** (Siège social à **Paris**).
- Mise en place d'une base de données pour **BAIN ET CY** (conseil en stratégie) à **Paris**.
- **Assistant-acheteur** (stage) chez **METRO CENTRALE D'ACHATS** en Cafés Hôtels Restaurants (mobilier), Bureau (mobilier et fournitures) et Equipement de Magasins (responsable du projet pour le consommable : conception et suivi).
- Vente directe (abonnements et formation) pour l'**O.F.U.P.** et **I.T.E.E.M.** à **Paris (75)**.

LANGUES

Anglais : lu, parlé (séjours et déplacements professionnels aux **ETATS-UNIS** et au **ROYAUME-UNI**).
Allemand : lu, parlé (séjours et déplacements professionnels en **ALLEMAGNE** et en **AUTRICHE**).

FORMATION

1990 : Titulaire d'1/2 u.v. de techniques de commerce international au **C.N.A.M.** à **Paris (75)**.
1989 : Diplômé de l'**ECOLE SUPERIEURE DE GESTION** à **Paris (75)**.
1986 : Préparation H.E.C. à **Lyon (69)**.
1985 : Baccalauréat D (Mathématiques, Physique, Biologie) à **Valence (26)**.

ACTIVITES EXTRA-PROFESSIONNELLES

Depuis 04/2013 : **Membre** du Club de recommandation d'affaires **B.N.I. AVIGNON « Un Pont vers les Affaires »**
04/2014-09/2014 : **Secrétaire-Trésorier** du Club de recommandation d'affaires **B.N.I. AVIGNON « Un Pont vers les Affaires »**
10/2013-04/2014 : **Vice-Président** du Club de recommandation d'affaires **B.N.I. AVIGNON « Un Pont vers les Affaires »**.
2009-2012 : **Président** de l'**A.S.A.T.C.** (Tennis-Club **des Angles 30** : 330 adhérents), **Juge-arbitre d'équipe, Arbitre de chaise.**
2008-2010 : **Secrétaire-Adjoint** de l'Association des entreprises de la Zone Industrielle de **Domazan (30)**.
1998-2003 : **Président fondateur** de l'**A.D.I.P.S.** (Association de défense de propriétaires) à **La Queue-en-Brie (94)**.
1988-1989 : **Vice-président** de la **Fédération des Animations Régionales** de l'**E.S.G.** à **Paris (75)** : organisateur d'une opération aéronautique (journée portes-ouvertes et conférence).
1986 : **Membre fondateur** du **C.L.I.P. (Club d'investissement boursier)** à **Lyon (69)**.
Sports : Ski, V.T.T, footing.
Hobbies : Voyages (**EUROPE, ASIE, AMERIQUE, AFRIQUE**), lecture, jardinage, bricolage, recherches généalogiques personnelles, internet, Participation aux **championnats de France de Barbecue** en 2014.
Maîtrise des logiciels : Excel, Word, Power Point.