

## FORMATIONS ET DIPLÔMES

- \* **Formation en psychologie générale** (Praxisa - niveau licence de psychologie)
- \* **Formation à la CNV Communication Non Violente** (en cours avec une formatrice certifiée acnv)
- \* **Diplôme Universitaire en Management d'événements** - Ecole de Commerce de Strasbourg (Bac +4)
- \* **Formations professionnelles courtes avec financement Fongecif** : Conduite de réunion - Gestion de budget - Comptabilité - Business plan
- \* **DEES COMMUNICATION** Diplôme Européen d'Etude Supérieur en Communication (Bac +3)
- \* **BAFA** - Brevet d'Aptitudes aux Fonctions d'Animateur spécialisation Grands jeux et activités exceptionnelles
- \* **Classes préparatoires littéraire** (Bac + 2)

## COMPETENCES

- \* Autonome, rigoureuse, dynamique
- \* Passionnée d'entrepreneuriat, connaissance du réseau des partenaires de la création
- \* Aisance relationnelle, sensible à la communication et au savoir-être

Pratique du théâtre depuis 10 ans  
Animation/ Encadrement de séance

## EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- \* **Chef d'exploitation** - Chèvrerie de Niderviller (2011 à 2017)
  - \* Etude de marché préalable à la création de la Chèvrerie sur le secteur de Sarrebourg
  - \* Montage des dossiers de subventions avec le Conseil Général et la Chambre d'agriculture
  - \* Réalisation du Business plan avec la Chambre d'agriculture, recherche et négociation de financements bancaires, choix du cabinet comptable
  - \* Elaboration d'un mix Marketing cohérent : Produit, Prix, Distribution, Communication
  - \* Démarchage commerciale, recherche de clients, gestion du portefeuille
  - \* Gestion administrative et financière de l'entreprise (saisie comptable réalisée en interne)
  - \* Accueil, gestion, formation du personnel au quotidien : stagiaires et apprentis
  - \* Maîtrise du processus production: gestion de troupeau, transformation, commercialisation
  - \* Négociation et vente du fond de commerce
- \* **Création d'un point de vente collectif** à Sarrebourg : Magasin « de mes terres » regroupant huit associés producteurs ( 2016 / 2017, ouvert depuis décembre 2017)
  - \* Etude de marché et étude de faisabilité du projet en partenariat avec Blezat consulting, Terre d'envie et la Chambre d'Agriculture de la Moselle.
  - \* Elaboration des dossiers de subventions avec la région Grand Est, le GAL Moselle Sud
  - \* Elaboration d'un plan de formation pour acquérir les compétences nécessaires à la gestion du point de vente, dépôt de dossiers auprès de VIVEA (OPCA des agriculteurs)
  - \* Animation de réunions de groupe pour la structuration du projet
  - \* Réalisation du Business Plan, définition de la stratégie commerciale et du plan de communication, plan d'aménagement du magasin
- \* **Membre des organismes professionnels agricoles** (2011 à 2017)
  - \* Conception et organisation d'événements Labour est dans le pré, Phals'bio. Initiatrice du projet, animation de réunion de coordination avec les bénévoles, répartition des tâches.
- \* **Chargée de projet événementiel** - Alsace Bio - *Organisation du salon BiObernai (2006 à 2010)*  
*Gestion de l'ensemble de l'événement : Recherche de Partenariat et d'exposant, gestion du budget de la manifestation, Organisation et conduite de réunion avec l'équipe bénévoles et les stagiaires*
- \* **Lauréat du concours de création d'entreprise CREACC, prix coup de coeur du jury 2005**  
*ApiMarci, projet de commercialisation de ruches innovantes sur le grand Est*
- \* Stagiaire chargée de projet événementiel - Bulle de fête (2005)
- \* Animatrice en centre de vacances - *Organisation d'activité et gestion de groupe (2002 à 2004)*
- \* Théâtre Nationale de Strasbourg - *Découverte des différents métiers du spectacle (2001)*