

Joël HOARAU

107 bis Rue Jules Aubert - 97400 Saint-Denis

Portable : 06 92 02 00 02

Mail : joel.hoarau@aj-form.com

Mon CV

Consultant & Formateur Directeur des Opérations d'AJForm Conseil OI

Expériences

- **1981 / 1987 : 7 ans de bureau d'études Aéronautiques et spatial** : hyparcos satellite - ATR42 - A300 - A301 - A320
- **1989 / 1990 : 2 ans de distribution** : Responsable des ventes Grand Sud-ouest en GMS. 3 500 K€ CA
- **1991 / 1992 : 2 ans Co-Gérant** de la Société GBT : Installation électricité courant fort et faible. 23 salariés. 1 150 K€ CA -
- **1993 / 2000 : 7 ans de Profession Libérale** : Formateur en vente, négociation et grande Distribution
- **2001 / 2013 : 12 ans Gérant** : AJ@Form EURL au capital de 12 K€ - Conseils - Ingénieries et Formations - N° SIRET : 439 540 501 00020 - Intervenant Cegos sur le plan national - L'entreprise AJ@FORM CONSEIL a été radiée le 7 octobre 2013.
- **2013 / 2018 : 4 ans Directeur Opérationnel & actionnaire** d'AJForm Conseil O.I. SAS au capital de 24 100 € : Stratégies de commercialisation de eSolutions pour les PME/PMI. Formateur MUM, Licence Management des organisation et GPMS. 90 % de réussite à la Certification Professionnelle. Accompagnements et formations des Hommes à l'utilisation du numérique dans les métiers. - AJForm Conseil OI SAS a été immatriculé le 02 Décembre 2013 – N° SIRET : 798 763 173 00019

Formations

1981 - Bac F1 : Bureau d'étude en construction mécanique

1988 - Bac +2 : Ecole de Perfectionnement au Commerce et à la Gestion d'entreprise (EPCG-CCI Toulouse)

De 1993 à 2010 - bac +3 : Formations professionnelles continues de consultant, Dirigeant d'entreprise et formateur expert auprès de la CEGOS

D'une formation technique de bureau d'études Aéronautique et spatial complétée par une Ecole de Perfectionnement au Commerce et à la Gestion (Bac +2) et des formations continues (Bac +3) auprès de la Cegos en RH, formation de formateur et consultant habilité ISO 9001 pour des missions d'expertises métiers (Marketing - Commercial et Management)

Consultant - Ingénierie de projets formations e-Learning et formateur sur les thématiques :

- Marketing opérationnel
- Formation de formateurs
- Diriger et animer une équipe
- Développer le potentiel de l'équipe
- Gérer votre temps et vos priorités commerciales
- Gagner de nouveaux clients
- Vendre et négocier pour cadres non commerciaux
- Formation pratique à la vente
- Perfectionnement à la vente
- Réseau et digital
- ... *Pour une rencontre, me contacter ou sms directement au 06 92 02 00 02 !*