



**John A. ANDELE**

**EXPERIENCE PROFESSIONNELLE :**

**2015- A ce jour – Chargé de clientèle / Maître d'apprentissage, Toulouse (31000)**  
AXA France : Réseau AXA Epargne et Protection – Toulouse

**2014- A ce jour – Formateur – Toulouse (31000)**  
Institut Supérieur Vidal / ESA : Approches Actuarielles ; Mathématiques appliquées aux assurances ; Solvency II ; Tarification

**2013- A ce jour – Directeur J2A Conseils\_– Togo** : Apporteur et gestionnaire d'affaire en banque et assurances

**2003 – 2013 – Gestionnaire Sinistre / Assistant Actuaire - Nantes**  
CBP Solutions : Courtage d'assurances et de réassurances

**STATUT : FORMATEUR**

*Accompagner la transmission des savoir-faire en entreprise*

**COMPETENCES**

**Formation**

- ✓ Rédaction de supports de formation
- ✓ Développement d'ingénierie pédagogique
- ✓ Animation de sessions de formations
- ✓ Mise en place de dispositifs d'évaluation de la formation

**Thèmes :**

- L'assurance et son contrat. / Assurance de Personne (la fiscalité en assurance vie selon l'événement ; son optimisation par des montages spécifiques selon les objectifs du client)
- Approches actuarielles / Mathématiques des assurances / Statistiques
- Vente conseil / Gestion du temps / Conduite de réunion / Directeur de projet / Confiance et délégation / Développer le leadership / Former et animer sans ennuyer / Méthodologie Gestion de projet / Téléphoner : l'art et la manière / ...

**Technico-commercial**

- ✓ Création et développement de portefeuille
- ✓ Analyse des besoins et recommandation de solutions : protection sociale et patrimoniale
- ✓ Gestion des sinistres, des contentieux
- ✓ Service après-vente et contact avec la clientèle institutionnelle (Banques, Assureurs) et les adhérents.

## Etudes actuarielles

- ✓ Suivi des contrats emprunteurs (Prévision, suivi de risques, analyse et suivi de portefeuille, synthèse des contrats par génération,)

## FORMATION INITIALE ET CONTINUE

---

- **2010 - FORMATION BANCAIRE SUIVIE AU CFPB – NANTES**  
*Les fondamentaux de l'activité de crédit : les grandes activités de la banque de réseau – l'identification des risques bancaires – les besoins du client et la connaissance du client – les différents crédits et les garanties – du montage de dossier au remboursement du prêt.*
- **2007 – 2008 - TECHNICIEN SUPERIEUR D'ETUDES ACTUARIELLES - PARIS**  
*Institut Supérieur d'Etudes Actuarielles Appliquées (ISEAct) - ENAss AEA*
- **2001 - LICENCE PROFESSIONNELLE ACHETEUR INDUSTRIEL -TOULOUSE**  
*(CCI 82 – université d'Arsenale)*
- **1997- DEUG SCIENCES ECONOMIQUES ET DE GESTION - TOGO**  
*(Université du Bénin)*

## PLUS

**Informatique** : Access, Excel, PowerPoint, AS400, POC SI, ODISEA, OSCAR, VIVA, Outlook, etc....

**Anglais** : intermédiaire

### **2006 – 2013 : Membre actif de la Jeune Chambre Economique**

- **Vice-président** en charge de la formation à la fédération de JCE des Pays de la Loire 2010
  - ✓ Analyse des besoins en formation,
  - ✓ Choix des formateurs
  - ✓ Organisation et coordination des Journées Régionale de formations
  - ✓ Evaluation des formations et des formateurs
  - ✓ Rapport de la session
- **Formateur JCE depuis 2008**
  - ✓ Rédaction des supports de formation
  - ✓ Développement d'ingénierie pédagogique
  - ✓ Mise en place de dispositif d'évaluation de la formation
- **Secrétaire et Trésorier 2008** : compte rendu des rencontres, mémoire du mouvement, mise à jour des fichiers des partenaires, appel des cotisations,...
- Organisation des événements JCE : budgétisation, recherche du lieu, prospection des prestataires et négociation des tarifs

**1997 – 2000** : Capitaine Equipe Universitaire de Basket-ball (Togo)

---