



Marie-Pierre MENIGOU

EXPERIENCE PROFESSIONNELLE :

Experte de la relation clients et du développement commercial auprès des entreprises d'Occitanie depuis de nombreuses années je suis reconnue pour mes capacités d'écoute, de négociation et d'accompagnement.

J'interviens sur la partie commerciale, RH, recrutement, mais aussi la formation, le conseil et l'optimisation des méthodes et ressources.

J'aime travailler en équipe et partager mes expériences afin d'atteindre les objectifs tant individuels que collectifs.

STATUT : Fondatrice de CROISSENS – Formatrice.

PARCOURS ET COMPETENCES

- **2014-03/2018 : Ingénieurs des ventes comptes stratégiques - RICOH France**
Gestion d'un portefeuille de clients et prospects nationaux et de leurs filiales sous protocoles (Midi-Pyrénées) – 530M€
Ingénieurs des ventes Grands Comptes - RICOH France
Prospection des entreprises Grands Comptes de plus de 100 salariés (Midi-Pyrénées)
- **2011-2015 : Chefs des Ventes Toulouse – SFD Entreprise**
Encadrement, animation d'une équipe de 9 personnes, les commerciaux, supports, assistante (Midi-Pyrénées)
- **2008-2011 : Responsable d'Agence – SUPPLAY INTERIM**
Gestion du centre de Profit, stratégie commerciale, développement du portefeuille de prospects et clients. Recrutement, management équipe agence.
- **1999-2005 : Animateur des ventes – TNT JET SERVICE**
Accompagnement et formation de 67 collaborateurs de la force de vente sur 44 départements.
Formatrice nationale interne
Chef des ventes : encadrement et animation d'une équipe de 8 commerciaux sur 12 départements.
Attachée commerciale : Gestion d'un secteur de 9 départements, prospection, conseil, vente de services auprès d'entreprises
- **1992-1997 : Représentante commerciale – EUGENE PERMA**
Développement et gestion commerciale du portefeuille de prospects et clients.

FORMATION INITIALE ET CONTINUE

- **Formation continue au cours de mes différents postes :** Techniques de vente, Relation clients, Phoning, Management, Encadrement, Gestion des conflits
- **Formation initiale :** BTS Commerce

PLUS ...

Membre active au sein d'une association de femmes touchées par le cancer du sein. Travail en partenariat avec l'IUCT ONCOPOLE TOULOUSE ;
PARTENARIATS SOCIAL MANAGER – Organisation évènements
Gastronomie – Cuisine – Tourisme – Social Media