

## COMPETENCES

- **Management commercial**
  - Négocier avec tout type de clientèle
  - Gérer et dynamiser une force de vente
  - Gérer et dynamiser l'administration des ventes
  - Former et manager les assistantes commerciales
  - Analyser les objectifs de vente
  - Mettre en place la stratégie commerciale
  - Former et organiser les commerciaux
  - Optimiser l'interface entre els différent services
- **Gestion d'entreprise**
  - Implanter et développer une filiale en Espagne
  - Analyser le marché
  - Gérer un budget
  - Créer des tableaux de bord
  - Recruter et manager des commerciaux
  - Créer des supports de vente
  - Négocier des partenariats
  - Mettre en place la logistique
  - Gérer des stocks
  - Gérer un SAV logistique
- **Formation**
  - Analyser les besoins d'une entreprise
  - Elaborer une action de formation
  - Valoriser une action de formation
  - Concevoir un plan de formation
  - Produire et animer des séquences
  - Adapter une formation à différents publics

## DOMAINES D'INTERVENTION

**Conseil : diagnostic, stratégie commerciale, recrutement, suivi et formation**

**Formation : techniques de vente, gestion commerciale, négociation commerciale, management**

**Public : managers, commerciaux, assistantes, étudiants**

## EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

Depuis octobre 2004	<p><b>Consultant formateur en commerce</b>            Ref : CCI La Rochelle – Ateliers « Jeune entreprise », animation sur la thème du commerce et du marketing            CCI de Rochefort – Formations commerce et technique de vente – Autodiagnostic Action Commerciale            CCI de Bordeaux – Centre de formation du Lac GIC/FO et IPE            J2C à Tarbes – Formations management et commerce, évaluation des risques professionnels            GECOG – Formations en commerce            Consultant – WYNN'S AUTONOMIE France, Bordeaux</p>
2002 – 2004	<p><b>Directeur de l'administration des ventes</b> - WYNN'S France Industrie, Bordeaux</p>
1996 – 2002	<p><b>Responsable filiale Espagne</b> - WYNN'S France Industrie, Barcelone</p>
1991 – 1996	<p><b>Technico Commercial</b> - WYNN'S France Industrie</p>
1989 – 1991	<p><b>Attaché commercial</b> – Ets CARCAU Concession JCB - Idron</p>

## FORMATION

1988	BTS Technico Commercial Génie Mécanique – Lycée Saint Cricq – Pau
1985	Bac Construction mécanique