

**Dominique SEVERE**

6 bis Avenue Jean Schoumacher 54300 Jolivet

Tel 06 81 95 42 03

dominiquesevere@yahoo.fr

**EXPERIENCE PROFESSIONNELLE**

Ma vie professionnelle s'articule autour de trois domaines de compétences : la formation, la gestion, le marketing et le commercial.

**De février 96 à ce jour** gérant de **DIAGEST Sarl**, j'interviens dans différents lieux en tant que conseil ou formateur dans les domaines de la gestion.

**1. Le conseil en gestion** : interventions dans différentes entreprises de la région. Prestations de comptabilité jusqu'au bilan et à la liasse fiscale, conseil en gestion, en ingénierie financière, relations avec les banques des clients, montage de dossiers de demandes de crédits bancaires, de dossiers de demande de subventions...

**2. Les prestations de formation :****En enseignement classique :**

Groupe	Cours	Statut et lieu
Master Audit et développement de l'entreprise	Audit du contrôle de gestion	Enseignant vacataire à la Faculté des Sciences économiques de Nancy
Master TPE et microfinance	Création et reprise d'entreprises	
APP ST Dié	Comptabilité, paie, analyse financière	Intervenant Greta ST Dié
Instituts des Forces de Vente Supérieures de la CCI de Nancy (Assurances, Sup Sports...)	Gestion commerciale Gestion d'entreprise Analyse financière	Intervenant à la Chambre de Commerce de Nancy
Secrétaires médicales	Comptabilité générale	

**En formation continue, sans être exhaustif :**

Formations	Statut et lieu
Gestion et suivi budgétaire, contrôle de gestion	Intervenant à la Chambre de Commerce de Nancy
Comptabilité générale	
Perfectionnement à la comptabilité générale	
Pratique de l'analyse financière	
Ciel Comptabilité	

**D'octobre 94 à janvier 96** Conseiller **ENTRED Alsace-Lorraine**. Fonction exercée en profession libérale dans le cadre d'un accord de partenariat avec le GIE Entred. Conseil en gestion/finance auprès de dirigeants de PME-PMI en difficultés financières de la région lorraine. Cette fonction cumule les activités

-d'auditeur financier et humain, pour déterminer les alternatives : restructuration et poursuite de l'activité, cession ou procédure collective.

-de l'ingénierie financière : recherche de crédits, de moyens de financement, de restructuration financière...

**De novembre 93 à septembre 94 Directeur commercial** d'Infoconseil Lorraine SA à Nancy, en charge de la commercialisation de prestations de formation et de la gestion générale d'un petit centre de profit de 6 personnes.

**De juillet 88 à octobre 93 Agent commercial** chargé de racheter, vendre ou financer des matériels informatiques de moyenne ou grande puissance, neufs ou de seconde main auprès d'une clientèle de grandes entreprises et d'organismes de la région grand Est. Fonction occupée successivement sous contrat avec Continental Leasing SA puis sous contrat Comparex France SA.

**De 1986 à 1988 Ingénieur d'affaires** chez UNISYS France SA. Chargé de la commercialisation de stations de travail bancaires, des logiciels, périphériques et services associés auprès de la Banque nationale de Paris (commande de 4000 postes de travail ).

**De 1983 à 1986 Attaché de direction marketing et promotion des ventes** au siège d' UNISYS France SA à Cergy-Pontoise (95). Responsable du marketing et de la promotion d'une gamme de systèmes de gestion de réseaux et de terminaux. Egalement chargé d'une gamme de périphériques et des logiciels de stations de travail d'origine Convergent Technology (850 imprimantes Laser vendues dès l'année de lancement).

**De 1979 à 1983 Ingénieur commercial** chez UNISYS France SA . Chargé de la commercialisation de petits systèmes informatiques de gestion auprès de PME-PMI de la région Est dans un premier temps, promu après un an et demi en région parisienne pour prospecter et suivre une clientèle d'établissements bancaires à caractère coopératif (Crédit agricole, Crédit mutuel... ) et la Caisse des dépôts et consignations.

**De 1977 à 1979 : Assistant technique** au Bureau d'Etude des Fluides et des Structures Engineering SA à Laxou. Responsable de l'élaboration et de la mise en place de prix de revient de chantiers informatisés. J'ai dû, pour assurer ce poste, suivre une formation à la programmation informatique sur grand système IBM et écrire moi-même les programmes.

**De 1975 à 1977 : Comptable** Différents postes de comptable dans plusieurs PME-PMI. Missions consistant à mettre en place ou à mettre à jour des comptabilités générales, analytiques commerciales ou industrielles. Ces missions duraient quelques mois et étaient effectuées dans le cadre de contrats à durée déterminée.

## FORMATION, DIPLOMES

---

1992 - DESS CAAE (Certificat d'aptitude à l'administration des entreprises) à l'Institut d'administration des Entreprises de Nancy, Pôle lorrain de gestion. Professeur principal Monsieur Gilardi

1974 - Certificat de Maîtrise de sociologie du travail, Université de Nancy II

1973 - Licence en sociologie, Université de Nancy II

1970 - Brevet supérieur d'études commerciales, option comptabilité