



Charlotte NICOLAS  
Née le 19/07/1977 35 ans, Mariée, 2 enfants  
2 Chemin de Porraja 20200 San Martino Di Lota  
[charlottethibierge@hotmail.com](mailto:charlottethibierge@hotmail.com)  
06 09 89 73 51

## **FORMATION**

1999-2002 Diplômée EM LYON Ecole Supérieure de Commerce de Lyon (classée 4<sup>ème</sup> au niveau nationale) Domaines : Vente/ Marketing/ RH et Stratégie  
1995-1999 Maîtrise de Droit des Affaires et Droit Social - Université Paris II ASSAS

## **EXPERIENCE PROFESSIONNELLE**

Depuis Septembre 2010 Indépendante : Formation et Conseil Entreprises et Particuliers.  
Conception et animation de modules de formation.

- Formateur à l'IMF pour les étudiants de l'EUROMED BACHELOR - BORGIO  
- Marketing (Etudes de Marché, Marketing opérationnel, Marketing Stratégique)  
- Stratégie d'entreprises (Diagnostic Stratégique, Etude de portefeuille, Stratégies par activités, Stratégies Corporate)  
- Coaching : Aide à la création d'entreprises (Etudes de Marché et Marketing)
- Coaching RH auprès des particuliers : orientation professionnelle, aide à la recherche d'emploi, préparation aux entretiens.
- Formation professionnelle : Vente, Marketing, RH et Stratégie
- Conseil en recrutement auprès des entreprises.

2006- août 2010 Eurosearch et Associés PARIS  
(4 ans) CDI Cabinet de Conseil en Ressources Humaines (30 personnes à Paris)  
Poste occupé : Chargée de Recherches en recrutement -110 missions de recrutement  
Tous secteurs d'activité : Industrie, Commerce, Banque, Assurances etc.  
Pour chaque mission : Etude du secteur d'activité, ciblage des potentiels au sein de chaque entreprise, sélection téléphonique et entretien, relation commerciale avec le client  
Création et Animation de la Formation « Chasseur de tête » pour les nouveaux entrants

2003-2005 (2 ans) SODEXO (Restauration Collective) PARIS  
CDI Poste occupé : Responsable de secteur.  
Responsable de 10 restaurants sur la région parisienne / 90 salariés/ CA : 500k€  
Responsable du centre de profits, Management, GRH, Relation clients, développement commercial  
Formation Vente et management

2001-2003 (2 ans) AIR FRANCE Portugal LISBONNE  
VIE Poste occupé : Adjointe du Directeur local AIR FRANCE Portugal  
Domaines : Développement Commercial et Responsable Qualité

2000-2001 (1 an) ALTRAN PARIS  
Conseil en innovation technologique  
Poste occupé : Consultante RH  
Domaines : recrutement et conseil en recrutement aux filiales parisiennes  
Recrutement de 20 ingénieurs/ Intégration et suivi d'intégration  
Audit RH auprès de 5 filiales/ Recommandations/ Mise en place du plan d'actions  
Formation et formateur à l'IMA : Vente et RH pour les nouveaux entrants

## **LANGUES ET INFORMATIQUE**

Anglais courant (2 ans à Londres). Espagnol Courant (3 ans à Madrid). Portugais courant (2 ans à Lisbonne)  
Maîtrise de Word, Excel, Power Point, Internet (tous sites de recrutement, réseaux sociaux et moteurs de recherche)

## **DIVERS**

Associatif : Ex membre du Club Voile de l'EM LYON (Organisation de 2 croisières de 120 étudiants)  
Sportif : Membre du Tennis Club de Miomo  
Découverte : Voyages sur les 5 Continents  
Ecriture de Contes pour enfants