

GROUSSET Elie

39 route du Colombier
36260 REUILLY

Tél. 06 38 20 65 09
egbefor@gmail.com



31 ans (né le 07/12/1982)
Pacsé, 2 enfants

Permis B (en possession d'un véhicule personnel)

DIRECTEUR COMMERCIAL

DIPLÔMES

2001

Baccalauréat Économique et Social

2000

Diplôme INITIATEUR 1
Entraîneur de football - District du Cher

LANGUES

Anglais et Espagnol scolaires.

LOGICIELS

Notions de base Word et Excel.

AUTRES INFORMATIONS

Bénévolat associatif :
"les ch'tis drôles" - Reuilly (36).

Sports pratiqués : rugby et football.

COMPÉTENCES ACQUISES

Management

- Encadrer, animer et former une équipe au quotidien. Coordonner, contrôler, restructurer...
- Animer en public une formation, une présentation, une réunion.
- Ressources Humaines : droit du travail, recrutement, licenciement.
- Participation aux audits financiers (TAC) et jury pour oraux BTS.

Commercial

- Définir, respecter et faire respecter les objectifs commerciaux quantitatifs et qualitatifs (zone, secteur, magasin, collaborateur).
- Prospector, sélectionner, négocier et suivre les clients et distributeurs.
- Analyser les résultats (volume, contrôle des marges, évolution du CA) et mettre en place des indicateurs d'évaluation et de suivi.
- Constater et élaborer un plan d'action, mettre en oeuvre des mesures correctives.
- Élaborer des formations commerciales.

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Mars 2014 à aujourd'hui

Gérant fondateur - EURL EGBEFOR - Indre (36)

Agent commercial formation coaching consulting particulier et professionnel.



Juin 2013 à aujourd'hui

Coach commercial et formateur

BGE INDRE INITIATIVE - Châteauroux (36)



Juin 2011 à mars 2013

Directeur Régional - TÉL AND COM - Région Centre (41, 45, 18 et 36)

Directeur de 5 magasins puis de 8 (2 ouvertures à La Châtre et Le Poinçonnet).
Progression du résultat financier + 28% : objectif fixé 570 K€, réalisé 730 K€.
Recrutement des responsables magasins, adjoints et vendeurs.



Novembre 2006 à mai 2011

Responsable de magasin

TÉL AND COM - Saint-Doulchard et Bourges (18)

Missions principales : redressement du magasin, restructuration et remotivation des équipes.
Remplacements ponctuels du Directeur Régional.
Réalisation des objectifs commerciaux (+ 20%) et financiers (+30%).
Magasin TOP 30 France (200 boutiques) les 2 premières années et TOP 15 les derniers mois.



Juin 2005 à octobre 2006

Vendeur en téléphonie mobile - TÉL AND COM - Bourges (18)

Premier vendeur à atteindre les 100 actes de vente en 1 mois.



Juillet 2003 à mai 2005

Vendeur en prêt-à-porter homme - DEVRED - Bourges (18)

Premier vendeur magasin Chiffre d'Affaire, Indice de Vente et Panier Moyen.



Janvier 2002 à juin 2003

Responsable rayons Homme et Layette - EURODIF - Bourges (18)

Sélectionné dans la région Grand-Ouest pour la réalisation
du nouveau concept à Blois (41).



Juillet à décembre 2001

Préparateur de commande

BROSSETTE BTI - Saint-Germain du Puy (18)

