

Eric MONTMUREAU
64 Avenue Dauphiné Provence
26540 MOURS ST EUSEBE
04.75.80.56.07
06.79.33.93.68

PARCOURS

INSTITUT FORCE DE VENTE
LICENCE MANAGEMENT DE PROJET
BTS BANQUE ASSURANCES

FORCES ET COMPETENCES

Sportif de haut niveau dans 3 disciplines.
Expertise en développement de structure.
Adaptabilité à toutes circonstances.

EXPERIENCES

1990 à 1996 – GROUPE SOFICAS

DEVELOPPEMENT CABINET COURTAGE
DIRECTEUR COMMERCIAL
RESPONSABLE FORMATION

Effectif de 8 à 90 collaborateurs.
Production de 80 à 450 dossiers / mois.
Turn over > 15%

1997 à 2005 – GROUPE SEFICO BERGER

RESPONSABLE SERVICE FINANCIER
DIRECTEUR COMMERCIAL
RESPONSABLE DU DEVELOPPEMENT
DIRECTEUR DE CONCESSION
CREATION SERVICE LOCATION LONGUE DUREE

Rentabilité de 450.000 à 2.500.000 €.
Réalisation de 100 à 110% des objectifs.
Ouverture de 4 sites MINI et BMW.
Atteinte de 95% de satisfaction client
Objectif atteint de 150 contrats/an.

2006 à 2011 – GROUPE PGA

RESPONSABLE SERVICE FINANCEMENT
DIRECTEUR COMMERCIAL
RESPONSABLE DU DEVELOPPEMENT
RESPONSABLE FORMATION

Augmentation de 30% à 65% de financement.
Reprise en main équipe Agent + 150% de volume.
Réorganisation du secteur de 4 concessions.
Restructuration de -420.000 à +130.000€.

2011 à aujourd'hui – STE A.B.C.D / FORMACOM

RESPONSABLE DU DEVELOPPEMENT
FORMATION COMMERCIAL & MANAGEMENT
SPECIALISTE BILAN DE COMPETENCE

Réorganisation de la structure.
Composition d'une équipe pluri-compétences.
Ouverture d'un première agence (26).

COMPETENCES

Issu du dernier bilan de compétence effectué le 15 Septembre 2013 :

- . Dynamique
- . Indépendant
- . Faible anxiété
- . Animateur d'équipe
- . Développeur
- . Organisé
- . Structuré
- . Sociable
- . Gestionnaire de projet
- . Forte capacité de non verbale