

ATTACHE COMMERCIAL



Jérôme FRANCOIS

1, rue Saint André
57000 Metz

jerome079@yahoo.fr

29 ans – célibataire

Nationalité Française

Permis B

Tennis en compétition
Classé 5/6

Formation

- 2003** Obtention du DESS Marketing de l'Innovation à Metz (mention assez bien).
2002 Diplôme d'Ingénieur Commercial (option communication).
2000 BTS Action Commerciale à l'Institut De La Salle à Metz (mention assez bien)
1998 BAC E.S. à l'Ensemble scolaire Jean XXIII à Metz.

Expériences professionnelles

Avril 2005 à ce jour

CHRISTAL TELESERVICES – Centre de formation professionnelle – à Metz
Technico-commercial

Assurer l'ensemble de la fonction commerciale pour le centre de formation :

- Trouver de nouveaux clients et les fidéliser d'une année à l'autre.
- Gérer le porte feuille clients existant.
- Conseiller les chefs d'entreprise dans le choix de leur formation.
- Traiter les demandes auprès des OPCA.
- Mettre en relation les clients avec les formateurs correspondants.
- Clôturer les budgets avec les OPCA.

Janvier 2005 à Mars 2005

INNOTECH – Fournisseur produits pour les garagistes – à Lille
Technico-commercial

Constituer et entretenir son porte-feuille clients sur le secteur de la Moselle :

- Rencontrer les garagistes sans rendez-vous.
- Faire des démonstrations des produits de mécaniques et de carrosserie.
- Convaincre de l'innovation de ces produits.
- Négocier les commandes avec des produits gratuits.
- Traiter les impayés, les échanges et les retours de marchandises.

Stages

Février 2003 à Juin 2003

LILADS – Start Up de publication d'annonces sur Internet – à Metz
Assistant chef de projet

Elaborer le business plan de l'entreprise pour participer à un concours européen d'innovation :

- Rechercher les points forts/faibles de l'activité.
- Rechercher par comparaison les meilleurs axes de développement de l'activité.
- Rechercher des financements auprès de capitaux risqués.

Février 2002 à Juin 2002

LE REPUBLICAIN LORRAIN – Journal régional – à Metz
Assistant chef de produit

Dynamiser le secteur de la vente au numéro :

- Mise en place d'animation de vente chez les ruralistes.
- Encadrement de dix télévendeurs pour prospecter sur la zone de Talange.

Langues

Anglais - Lu –écrit –parlé

Septembre 2003 à Décembre 2003

- Immersion linguistique en Irlande, en tant que technicien de surface dans un hôpital.

Informatique

- Word, Excel, Power point, Dreamweaver, API gestion.