


Informations personnelles	<p>André Marc DECROIX 98 Rue Florent Evrard, 62980 Vermelles</p>	
Poste	<u>Formateur/ Consultant</u>	
Domaines	Management, Commerce, Communication, Bureautique	
compétences		
Sociales	<ul style="list-style-type: none"> - Savoir prendre en compte la sécurité des biens et des personnes - Maitrise de la communication interpersonnelle (écoute active, Empathie) 	
Managériales	<ul style="list-style-type: none"> - Développement commercial et de la stratégie d'entreprise - Etre capable d'animer une équipe - Maitrise de la prise de parole en groupe - Assurer les entretiens et les échanges, la médiation 	
Techniques	<ul style="list-style-type: none"> - construire l'ingénierie pédagogique à partir d'une demande ou de besoin - Assurer la logistique d'un événement ou d'une formation jusqu'à l'accomplissement - Maitrise des Outils Bureautique (Word, Excel, PowerPoint, Outlook, Accès et des TI - Maitrise des Techniques de ventes - Apporteur d'affaires et Etude de plans de financement - Animation et organisation d'événementiels (soirée, salon, forum, speedating, 	
Artistiques	<ul style="list-style-type: none"> - Création de Power point originaux pour faciliter la communication visuelle - Animation Commerciale (micro, présentiel) dans les magasins, salons, foire-expo 	
Divers	<ul style="list-style-type: none"> - Maitrise de la communication interpersonnelle (PNL, VAKOG) - Aptitudes à la morphopsychologie, et l'observation des comportements. - Sens de l'observation et de l'analyse 	
Expériences professionnelles		
Juin 2012 à aujourd'hui	Prospection et organisation du Développement commercial au sein des entreprises. Après un audit, je recherche les plans de formation Formateur > CLC Formation	
Août 2011 à Aujourd'hui	Conception de programmes et animation de Formation pour les PMI/PME, → Dans les domaines Commerce, Management, Communication/Marketing et Bureautique Consultant / Formateur > ASA Conseil (Carvin) <i>Conception de programmes et animation de formation pour les TPE/PME</i> Dans les domaines du commerce, Management, Marketing Direct, Bureautique et Informatique	
Aout 2011 à Aujourd'hui	Formateur Freelance > ISTEM Lille, CAMPUS PRO Lille, Formation continue pour des BTS NRC, MUC, licence DEES et Master MSE → Dans les domaines Commerce, Management, communication, Bureautique	
Septembre 2011 à Aujourd'hui	Formateur Freelance > IB CEGOS Paris <i>Animation de Groupe en France pour le compte du partenaire</i> → Dans les domaines Management et Bureautique	

Titre de Formateur Professionnel Pour Adultes, Niveau III	Effectué à L'AFPA de Roubaix en .2010-2011 Il était composé de 3 Axes validés : → Préparer et Animer des actions de Formation (ce premier a été validé le 23/11/11 pendant mon stage au GRETA 62 LIEVIN) → Contribuer à l'élaboration de dispositifs et accompagnement des parcours de Formation (Effectué en Février) STAGE au GIP-FICP 59 La Madeleine → La Soutenance Finale a été présenté au jury (le 24 Avril)																								
Septembre 2009 –Juillet 2010 Septembre 2008 – Août 2009 Septembre 2007 – Août 2008 Septembre 2005 – Août 2007 Septembre 2003 – Août 2005 Septembre 2002 – Août 2003 Mars 1991 – Août 2002	Formateur / Consultant (Bureautique, Informatique, Commerce) > Freelance - → Détection des Besoins, création de modules de formation et animation de ceux-ci Les entreprises : IBM, Dell, CFA/Ducretet, DEMOS, Numéricâble, ICGM, ECGD, Capital Formation, MICROPOLE INSTITUT, formateur Commercial, > Microsoft (Informatique)Techsell → Organisation Logistique de Formation en itinérant pour une clientèle GMS (Auchan, carrefour) → Animation de séances de formation collective Chef de Rayon > Auchan (Téléphonie Mobile, Informatique, Multimédia) → Gestion matérielle et humaine (10 collaborateurs) pour un CA annuel de 450k€ → Animation Commerciale et négociation avec les fournisseurs Chef d'agence > SFR (Téléphonie Mobile) → Recrutement de vendeurs, contrat de travail → Gestion administrative de l'agence → Gestion du CA et garant de l'évolution des résultats de l'équipe (15 à 25 vendeurs) Chef des Ventes > ORANGE (Téléphonie Mobile) → Recrutement de vendeurs → Gestion commerciale et humaine d'une équipe de vendeurs itinérants de 40 à 100 Vendeurs → Réalisation de plans d'actions correctives Responsable de la Joaillerie >Le Printemps –Hausmann Paris → Responsable de l'équipe de ventes (9 vendeurs) → Garant du respect de la politique commerciale et des objectifs de ventes → Vente directe aux clients privilégiés Chef de Secteur Commercial > LBD Beauvais Distribution de Produits de grande consommation dans le milieu de la GSA → Gestion d'un portefeuille de 90 clients, CA 150k€ → Prospection et développement de la région Nord de France et de la Belgique																								
Education et formation																									
Dates Langue(s) maternelle(s) Auto-évaluation <i>Niveau européen (*)</i> Anglais Russe Permis de conduire	1981 CAP/BEP électromécanique options électrotechniques 1979 Niveau Bac B (Français, Economie) 2011 Obtention du titre de Formateur Professionnel pour Adultes Niveau III (équivalent BTS) Français <table border="1" data-bbox="507 1547 1501 1749"> <thead> <tr> <th colspan="2">Comprendre</th> <th colspan="2">Parler</th> <th colspan="2">Ecrire</th> </tr> <tr> <th>Ecouter</th> <th>Lire</th> <th>Prendre part à une conversation</th> <th>S'exprimer oralement en continu</th> <th colspan="2"></th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Utilisateur</td> <td>Utilisateur</td> <td>débutant</td> <td>non</td> <td colspan="2">non</td> </tr> <tr> <td>débutant</td> <td>utilisateur</td> <td>débutant</td> <td>non</td> <td colspan="2">on</td> </tr> </tbody> </table> (*) Cadre européen commun de référence (CECR) B avec tous ces points	Comprendre		Parler		Ecrire		Ecouter	Lire	Prendre part à une conversation	S'exprimer oralement en continu			Utilisateur	Utilisateur	débutant	non	non		débutant	utilisateur	débutant	non	on	
Comprendre		Parler		Ecrire																					
Ecouter	Lire	Prendre part à une conversation	S'exprimer oralement en continu																						
Utilisateur	Utilisateur	débutant	non	non																					
débutant	utilisateur	débutant	non	on																					
Informations complémentaires	Ecole de Manager > Auchan (avril 2008) Stage de Formateur > Ajilon (avril 2004) Ecole de Vente > Lbd (Avril 1991)																								