

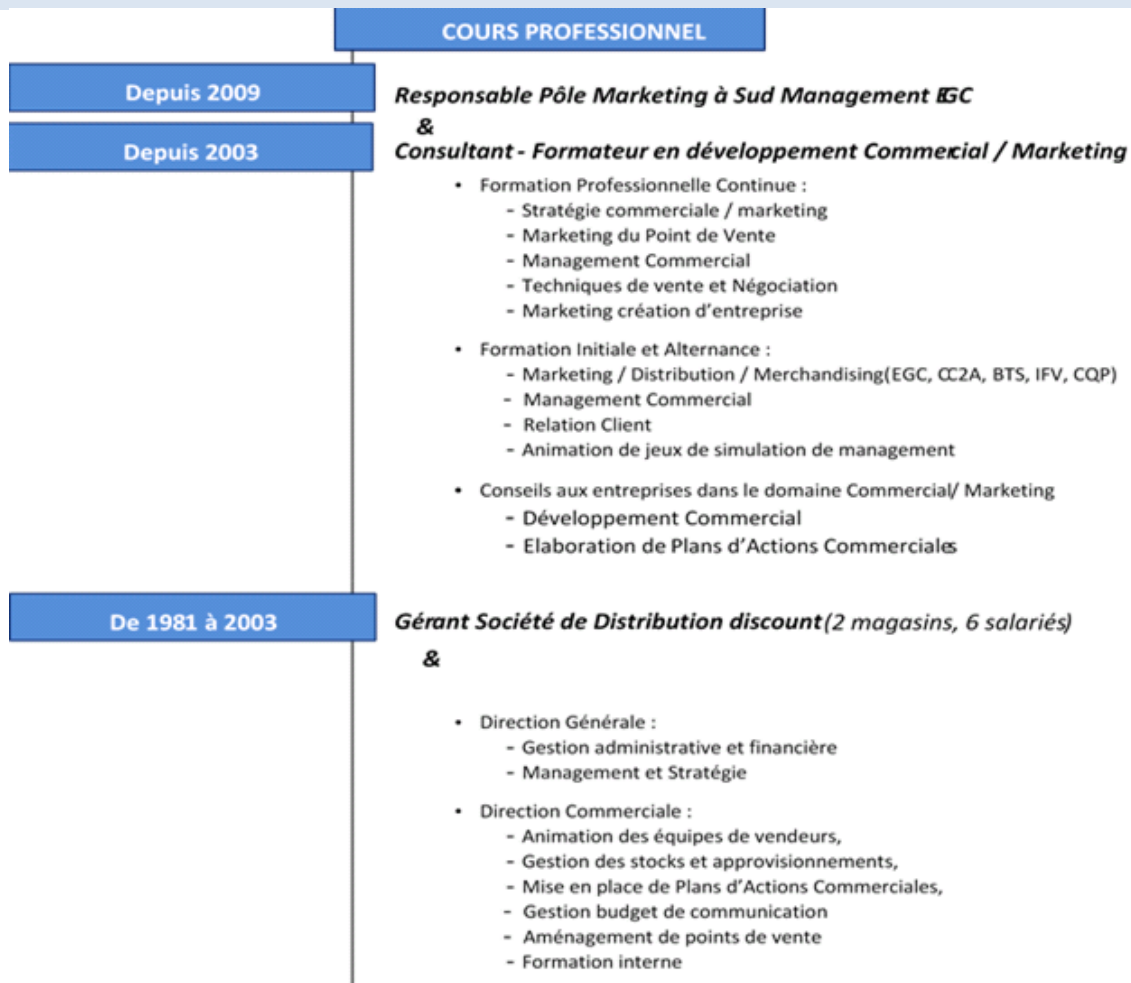
CV des intervenants

PHILIPPE ROBERT

DOMAINES DE COMPETENCES

Management et animation d'équipes de vendeurs
Recrutement et Gestion des Ressources Humaines
Animation de points de vente, élaboration et mise en œuvre de Plans d'Actions Commerciales
Gestion des stocks, gestion de budget d'approvisionnement
Gestion administrative d'entreprises et d'associations
Gestion d'une Entreprise Individuelle de Conseil et Formation
Recherche de clientèle et Gestion de la Relation Clients
Organisation et réalisation de Formations Professionnelles
Conception et Animation de Cours de Marketing et Management Commercial
Animation de formations de groupes ou en face à face
Consultant - Formateur en Développement Commercial / Marketing

EXPERIENCE PROFESSIONNELLE



FORMATION INITIALE

DESS « Administration des Entreprises » Grade de Master (Université de Bordeaux- IAE)

DPGA : Diplôme Perfectionnement Gestion des Affaires (Université de Bordeaux- IAE)

IUT « Techniques de commercialisation » (Bordeaux)