

Mme Senay Konyali

Responsable d'Action de Formation

Coordonnées

54 Rue Roger Salengro
45120 Châlette sur Loing
06-95-50-30-38
senaykonyali@gmail.com

Permis B et véhicule

Formations

- Master 2 Ingénierie de la formation Professionnelle 2013/2014
Université Val d'Essonne, Evry
(mention bien)
- IUFM (niveau CAPET Gestion Commerciale) 2003/2005
- Master 1 AES 1999/2003
Université François Rabelais, Tours
(mention assez bien)
- Bac ES 1999/2003
Lycée en Forêt, Montargis
- Formation Anglais (2012/2013)
- Certification Voltaire

Logiciels

- Windows XP, 7, 8 et 10
- Pack office ,Prezi, MOOC FUN
- Apple iOS et Android
- SAP
- Google plus et drive

Loisirs

- Danse orientale, Salsa
- Zumba

Expérience professionnelle

Responsable d'action

Janvier 2015 à Aujourd'hui

VIA FORMATION Montargis

- Conception, organisation et animation d'une formation vente (ECM, VCM, MUM), et service à la personne
- Accompagnement des stagiaires de la formation professionnelle dans le cadre de l'élaboration de la validation d'un projet professionnel
- Création de partenariats et développement des relations avec les entreprises, et collectivités

Chargée de Mission RH

Mars 2013 à Janvier 2015

FAP (Formation Accueil & Promotion) Montargis

- Proposition du service et négociation d'offres d'emploi durables
- Appui au recrutement et mise en relation
- Appui à l'intégration et au maintien en emploi
- Animation et développement du réseau d'entreprises
- Mission de coordination avec les partenaires de l'insertion
- Missions d'organisation interne et évaluation de l'activité

Responsable Coordination

Mai à Juillet 2012

CONFORAMA Istanbul

- Mise en place de la stratégie commerciale Conforama Turquie
- Recrutement, formation des cadres commerciaux
- Interface politique commerciale France/Turquie

Responsable de Secteur (Meuble et Décoration)

Sept 2005 à Avril 2012

CONFORAMA Moulins, Orléans, Dijon

ENCADREMENT :

- Recrutement, animation, formation d'une équipe (De 2 à 15 personnes)
 - Répartition, planification et organisation du travail
- ##### **COMMERCIAL :**

- Information et conseil des clients, gestion des litiges
- Application du merchandising et référencement proposé par le siège
- Application des campagnes nationales de publicité
- Veille concurrentielle

GESTION ET SOCIAL:

- Gestion des litiges auprès des fournisseurs
- Application de la politique sociale définie avec la direction

Responsable Adjointe

Mars 2004 à Septembre 2005

OKAIDI Orléans

Conseillère Clientèle

Juillet à Aout 2003

CREDIT MUTUEL Montargis

Assistante Commerciale

Mars à Juillet 2003

KELLY SERVICE Tours