



*Réseau national
d'appui aux entrepreneurs*



CV des intervenants

**MALLETTE DU
DIRIGEANT 2018**



COMPETENCES

Domaine d'Intervention	Formation et Conseil en Création, Reprise et Développement d'entreprise
Informations Spécifiques	Généraliste de l'entreprise / Formations SIMULECO en milieu scolaire
Publics concernés	Demandeurs d'emploi / Dirigeants d'entreprise / Étudiants / Salariés
Prestations Individuelles	Accueil, Accompagnement et Suivi d'entreprise / Validation de projets PDI, Bilan de Compétences Entrepreneuriales, Activ'créa, Entrepreneur#Leader
Prestations Collectives	Formations, Modules en Marketing, Comptabilité, Gestion, Étude financière, Reprise d'entreprise, Présentation de projets avec caméra Animation des jeux de simulation Animation de la formation : Recruter et former ses 1 ^{er} salariés Animation de l'atelier : Méthodologie de création d'entreprise, Animation des ateliers d'aide à l'émergence : J'ai envie de créer (outil Balise), Émergence de son idée (outil Cartes en main)
Interlocuteurs	Pôle Emploi, Collectivités territoriales, Banques et autres organismes de financement

EXPERIENCES

Date : Depuis 1999	Entreprise BGE PaRIF	Secteur d'activité Conseil et formation en création d'entreprise	Poste occupé Conseiller en création d'entreprise et gestion, Formateur
1996-1998 1993-1996	BECON (Allemagne) GFT France (Paris)	Mode haut de gamme Mode haut de gamme	Agent commercial Directeur Administratif et Financier
1992-1993	GFT France (Paris)	Mode haut de gamme	Responsable régional des ventes
1991-1992	COMELP	Distribution vêtements sur mesure – Projet E-commerce	Gérant
1979-1991 1977-1979 1974-1977	ASTRUM France (Paris) DEA (Turin Italie) ARTHUR ANDERSEN (Italie)	Mode haut de gamme Tissus et mode haut de gamme Audit comptable et financier	Responsable administratif Responsable commercial Auditeur financier

FORMATIONS / DIPLOMES

FORMATIONS EXTERNES :

Date :	Intitulé	Etablissement
2014	Cartes en main	BGE Réseau
2013	Bilan de Compétences Entrepreneuriales	Prestataire extérieur
2005	Financements Européens	BGE Réseau

FORMATIONS INTERNES :

Date :	Intitulé	Etablissement
2016	MAEL et BGE Pro	BGE PaRIF
2013	Développement durable	BGE PaRIF
1999	Conseil individualisé en création et reprise d'entreprise	BGE PaRIF
1999	Progiciel de gestion	BGE PaRIF

DIPLOMES :

Date :	Titre ou diplôme	Etablissement
1996	Formation en administration, finance et contrôle de gestion	ESCP (Paris)
1974	Licence en administration des affaires, option finance	SAA – ESC (Turin Italie)



COMPETENCES

Domaine d'Intervention	Formation et Conseil en Création, Reprise et Développement d'entreprise
Informations Spécifiques	Généraliste de l'entreprise – Formations
Publics concernés	Demandeurs d'emploi / Dirigeants d'entreprise / Etudiants
Prestations Individuelles	Accueil, Accompagnement et Suivi d'entreprise – Validation de projets PDI, DUCA, Activ'Créa, Entrepreneur#Leader Financement Participatif
Prestations Collectives	Atelier de sensibilisation et de méthodologie à la création d'entreprise Atelier d'aide à l'émergence : J'ai envie de créer (outil Balise)
Interlocuteurs	Pôle Emploi, Collectivités territoriales, Banques, organismes de financement

EXPERIENCES

Date :	Entreprise	Secteur d'activité	Poste occupé
2013	BGE PaRIF	Conseil en entreprise, formation	Conseiller en création d'entreprise
2012-2013	ALIP	Ecole préparatoire de langue	Professeur d'anglais d'affaires
2011	TECH COAST ANGELS	Business Angels californien	Angel Investor Intern
2011	PRIVATE CAPITAL NETWORK	Fonds d'investissement californien	Chargé de pré-sélection des business plans
2008	F.C.B.C.	Importateur distributeur de vin - Californie	Executive support
2007	YOKOWO FRANCE	Electronique	Assistant des ventes

FORMATIONS / DIPLOMES

FORMATIONS INTERNES :

Date :	Intitulé	Etablissement
2016	MAEL et BGE Pro	BGE PaRIF
2015	Financement participatif	BGE Réseau
2013	Conseil en création d'activité des entrepreneurs accompagnés individuellement	BGE PaRIF
2013	Conseil individualisé en création et reprise d'entreprise	BGE PaRIF
2013	Progiciel de gestion	BGE PaRIF

DIPLOMES :

Date :	Titre ou diplôme	Etablissement
2011	MBA	C.U.I. Californie
2009-2010	MBA majeure finance	E.S.L.S.C.A. Paris VII
2007-2008	Licence professionnelle en commerce international	Université de Cergy Pontoise
2007	Certificat des conseillers du commerce international	



COMPETENCES

Domaine d'Intervention	Formation et Conseil en Création, Reprise et Développement d'entreprise
Informations Spécifiques	Généraliste de l'entreprise – Formations
Publics concernés	Demandeurs d'emploi / Dirigeants d'entreprise / Etudiants / Salariés
Prestations Individuelles	Accueil, Accompagnement et Suivi d'entreprise – Validation de projets PDI, Bilan de Compétences Entrepreneuriales, Activ'Créa, Entrepreneur#Leader
Prestations Collectives	Atelier de sensibilisation à la création d'entreprise Formatrice en Comptabilité, Gestion Animation des ateliers Fongecif Animation des ateliers : Prévisions Financières Animation des formations : Comptabilité – Gestion - Arguments commerciaux Animation des ateliers d'aide à l'émergence : J'ai envie de créer (outil Balise), Émergence de son idée (outil Cartes en main)
Interlocuteurs	Pôle Emploi, Collectivités territoriales, Banques, organisme de financement

EXPERIENCES

Date :	Entreprise	Secteur d'activité	Poste occupé
2008	BGE PaRIF	Conseil en entreprise, formation	Conseillère en création d'entreprise Formatrice
2002-2007	ARIANA Finance	Placements financiers	Comptable unique
1998	UNIL OPAL	Energie	Comptable unique
1990-1993	DIAGEO	Agroalimentaire	Contrôleur de gestion
1989-1990	SOLVAY	Chimie lourde	Auditeur interne

FORMATIONS / DIPLOMES

FORMATIONS EXTERNES :

Date :	Intitulé	Etablissement
2013	Bilan de compétences entrepreneuriales	Prestataire extérieur
2008	Formation des nouveaux permanents BG	BGE Réseau

FORMATIONS INTERNES :

Date :	Intitulé	Etablissement
2016	MAEL et BGE Pro	BGE PaRIF
2016	Outils d'émergence de projets	BGE PaRIF
2014	Trouver des arguments solides pour convaincre ses clients	BGE PaRIF
2013	Parler banquier	BGE PaRIF
2013	Jeu de simulation Simuléco	BGE PaRIF
2013	Suivi de la jeune entreprise	BGE PaRIF
2013	Tableaux de bord	BGE PaRIF
2008	Conseil individualisé en création et reprise d'entreprise	BGE PaRIF
2008	Progiciel de gestion	BGE PaRIF

DIPLOMES :

Date :	Titre ou diplôme	Etablissement
2001	DECF	CNAM
1989	Magistère de Sciences de Gestion	Université Paris IX Dauphine



STEPHANE DE BOYSSON
CONSEILLER FORMATEUR
RESPONSABLE DE L'APPUI AUX
ENTREPRISES

COMPETENCES

Domaine d'Intervention	Formation et Conseil en Création, Reprise et Développement d'entreprise
Informations Spécifiques	Généraliste de l'entreprise – Gestion et développement de projets Formation de formateurs – Encadrement et formation du personnel Spécialiste du financement de projet et de la reprise d'entreprise
Publics concernés	Demandeurs d'emploi / Salariés / Entrepreneurs
Prestations Individuelles	Accueil, Accompagnement et Suivi d'entreprise – Validation de projets PDI, Bilan de Compétences Entrepreneuriale, Entrepreneur#Leader
Prestations Collectives	Animation des ateliers d'enrichissement de projets « Balise » Animation du jeu de simulation Animation des ateliers FONGECIF Animation des formations : Marketing - Etude financière - Etude juridique et Fiscale - J'ai envie de créer (outil Balise) – Les financements d'un projet
Interlocuteurs	Pôle Emploi, Conseil Régional IDF, Collectivités territoriales, Missions Locales, Banques, BpiFrance, organismes de financement, FONGECIF

EXPERIENCES

Date : Depuis 1999	Entreprise	Secteur d'activité	Poste occupé
	BGE PaRIF	Conseil en entreprise, Formation	Conseiller en création d'entreprise, Formateur Responsable de l'appui aux entreprises
1995-1999	Association Promotion économique de Kindia (Guinée)	Financement de projets par micro crédit et formation à la gestion d'entreprise	Responsable de l'association
1991-1995	Chambre de Métiers de l'Ain	Appui aux porteurs de projets de création/reprise d'entreprise, gestion d'une ORAC	Agent de développement économique

FORMATIONS / DIPLOMES

FORMATIONS EXTERNES :

Date :	Intitulé	Etablissement
2013	Bilan de Compétences Entrepreneuriales	Prestataire extérieur
2013	Formation au BGE-Club	BGE Hauts-de-France
2009	Suivi des entreprises	BGE Réseau
2007	Balise	BGE Réseau
2004	La reprise d'entreprise	APCE
2002	La société coopérative de production	URSCOP
2001	Accompagner le montage d'un projet et construire un business Plan	APCE
2000	Formation des nouveaux permanents BG	BGE Réseau

FORMATIONS INTERNES :

Date :	Intitulé	Etablissement
2016	MAEL et BGE Pro	BGE PaRIF
2007	Progiciel de gestion	BGE PaRIF
1999	Conseil individualisé en création et reprise d'entreprise	BGE PaRIF

DIPLOMES :

Date :	Titre ou diplôme	Etablissement
1992	Formation à l'animation économique	Institut supérieur des Métiers de Paris
1988	DESS Banque Finance et Négoce internationale	Université de Bordeaux
1987	Maîtrise de Sciences Economiques et de Gestion	Université de Bordeaux



DAVID LORENZO
CONSEILLER FORMATEUR

COMPETENCES

Domaine d'Intervention	Formation et Conseil en Création, Reprise et Développement d'entreprise
Informations Spécifiques	Généraliste de l'entreprise : accueil, accompagnement, suivi post-crédation
Publics concernés	Demandeurs d'emploi / Dirigeants d'entreprise
Prestations Individuelles	Accueil, Accompagnement et Suivi d'entreprise – Validation de projets Accompagnement individualisé des entrepreneurs à l'essai en couveuse
Prestations Collectives	Appréhender la gestion financière Flash business meeting Initiation aux statuts juridiques
Interlocuteurs	Pôle Emploi, Organismes de financement, Partenaires locaux et régionaux. Acteurs du développement économique

EXPERIENCES

Date :	Entreprise	Secteur d'activité	Poste occupé
Depuis 2015	BGE PaRIF	Conseil en entreprise, Formation	Conseiller, Formateur,
2010-2015	Pacelor (Alexis Lorraine)	Conseil en entreprise, Formation	Chargé de mission
2009	LCL Vandoeuvre Europe	Bancaire	Conseiller accueil bancaire
2002-2004	Ville de Nancy	Mairie	Conseiller municipal jeune

FORMATIONS / DIPLOMES

FORMATIONS EXTERNES :

Date :	Intitulé	Etablissement
2014	Techniques de vente	Institut Français des Affaires
2014	Techniques d'entretien semi directifs	Institut Français des Affaires
2014	Formation de formateur	Institut Français des Affaires
2013	Coaching de créateur d'entreprise	Union des couveuses

FORMATIONS INTERNES :

Date :	Intitulé	Etablissement
2016	Innovation	BGE PaRIF
2015	Flash business meeting (elevator pitch)	BGE PaRIF
2015	Gestion financière	BGE PaRIF

DIPLOMES :

Date :	Titre ou diplôme	Etablissement
2011	Master 2 Ingénierie financière et bancaire de l'entreprise	IUP finance – université Nancy 2
2010	Master 1 Sciences financières	IUP finance – université Nancy 2
2009	Licence sciences économiques et financières	IUP finance – université Nancy 2
2008	Licence sciences économiques	Université Nancy 2



COMPETENCES

Domaine d'Intervention	Formation et Conseil en Création, Reprise et Développement d'entreprise
Informations Spécifiques	Généraliste de l'entreprise – Formations Spécialiste du financement des projets et responsable du progiciel de gestion BGE PaRIF Formation de conseillers
Publics concernés	Demandeurs d'emploi / Dirigeants d'entreprise / Salariés
Prestations Individuelles	Accueil, Accompagnement et Suivi d'entreprise – Validation de projets Agefiph, Activ'Créa, Entrepreneur#Leader
Prestations Collectives	Formateur en Marketing, Etude financière, Etude juridique et fiscale
Interlocuteurs	Pôle Emploi, Cap Emploi, Agefiph, Collectivités territoriales, Banques, organismes de financement (prêts, garantie, prise de participations), Conseil Départemental

EXPERIENCES

Date :	Entreprise	Secteur d'activité	Poste occupé
Depuis 2006	BGE PaRIF	Conseil en entreprise, Formation	Conseiller en Création d'Entreprises, Responsable d'antenne
1997 - 2006	BGE 91	Conseil en entreprise, Formation	Conseiller en Création d'Entreprises, Responsable BGE 91
1992 - 1997	BGE 77	Conseil en entreprise, Formation	Chargé de mission, Responsable de permanences
1989 - 1992	DS Expertise comptable	Suivi des dossiers compta	Assistant comptable

FORMATIONS / DIPLOMES

FORMATIONS EXTERNES :

Date :	Intitulé	Etablissement
2006	Conseiller dans la démarche commerciale (niveau II)	APCE
2005	Conseiller dans la démarche commerciale (niveau I)	APCE
2000	La reprise d'entreprise	APCE

FORMATIONS INTERNES :

Date :	Intitulé	Etablissement
2016	MAEL et BGE Pro	BGE PaRIF
2016	Émergence de projets	BGE PaRIF
2013	Management	BGE PaRIF
2013	Progiciel de gestion approfondie	BGE PaRIF
2013	Bilan de Compétences Entrepreneuriales	BGE PaRIF
2007	Progiciel de gestion	BGE PaRIF
1993	Conseil individualisé en création et reprise d'entreprise	BGE 77
1992	Formation des nouveaux permanents BGE	BGE Réseau

DIPLOMES :

Date :	Titre ou diplôme	Etablissement
1989	Bac Comptabilité Gestion	Lycée de Créteil
1987	BEP de Comptabilité	Lycée de Créteil



COMPETENCES

Domaine d'Intervention :	Formation et Conseil en Création, Reprise et Développement d'entreprise
Informations Spécifiques :	Généraliste de l'entreprise – Formations
Publics concernés :	Demandeurs d'emploi / Salariés / Entrepreneurs / Étudiants
Prestations Individuelles :	Accueil, Accompagnement et Suivi d'entreprise – Validation de projets PDI, Activ'Créa, Entrepreneur#Leader Animation du pôle Créer son Activité à la Cité des métiers
Prestations Collectives	Atelier de sensibilisation et de méthodologie à la création d'entreprise Animation des ateliers : Micro-entrepreneur – Statuts juridiques – Prévisions financières Ateliers d'aide à l'émergence : J'ai envie de créer (outil Balise), Émergence de son idée (outil Cartes en main) Animation de la formation : Choisir son statut juridique
Interlocuteurs	Pôle Emploi, Collectivités territoriales, banques, organisme de financement, BpiFrance, Cité des métiers

EXPERIENCES

Date :	Entreprise	Secteur d'activité	Poste occupé
Depuis 2007	BGE PaRIF	Conseil en entreprise, Formation	Conseiller en Création d'Entreprises, Formateur
2006 2004-2006	Enseignes André, Champion Auto-École C.P.R.	Grande distribution Auto Ecole	Accueil, vente, conseil Assistant de gestion

FORMATIONS / DIPLOMES

FORMATIONS EXTERNES :

Date :	Intitulé	Etablissement
2015	Sensibilisation en milieu scolaire	BGE Réseau
2014	Bilan de Compétences Entrepreneuriales	Prestataire extérieur
2007	Animation Atelier Pôle Emploi	CRDC Noisy-Le-Grand

FORMATIONS INTERNES :

Date :	Intitulé	Etablissement
2013	Communication d'une jeune entreprise	BGE PaRIF
2013	Les fondamentaux du marketing des TPE	BGE PaRIF
2013	Recruter et former ses 1 ^{er} salariés	BGE PaRIF
2013	Convaincre vos futurs clients de vous rencontrer	BGE PaRIF
2013	Trouver des arguments solides pour convaincre ses clients	BGE PaRIF
2009	Progiciel de gestion	BGE PaRIF
2007	Conseil individualisé en création et reprise d'entreprise	BGE PaRIF

DIPLOMES :

Date :	Titre ou diplôme	Etablissement
2005-2006	Master « Développement de l'entreprise patrimoniale » : création, gestion, transmissions de l'entreprise - Analyse Financière, Création d'entreprise : aspects juridiques, fiscaux et financiers, Management	Paris I Panthéon-Sorbonne
2004-2005	Maitrise AES : mention gestion des entreprises : Economie, comptabilité, stratégie d'entreprise, marketing	Paris II Assas



COMPETENCES

Domaine d'intervention	Conseil en Création, Reprise et Développement d'entreprise
Informations Spécifiques	Généraliste de l'entreprise – Gestion et développement de projets
Publics concernés	Demandeurs d'emploi / Dirigeants d'entreprise
Prestations Individuelles	Accueil, Accompagnement et Suivi d'entreprise – Validation de projets PDI, Activ'Créa, Entrepreneur#Leader
Prestations Collectives	Animation d'atelier de sensibilisation et de méthodologie à la création d'entreprise Formation marketing Ateliers d'aide à l'émergence : J'ai envie de créer (outil Balise), Emergence de son idée (outil Cartes en main),
Interlocuteurs	Pôle Emploi, Conseil Régional IDF, Collectivités territoriales, Missions Locales, Banques, organismes de financement

EXPERIENCES

Date :	Entreprise	Secteur d'activité	Poste occupé
Depuis 2009	BGE PaRIF	Conseil en entreprise	Conseiller en création d'Entreprises, Formateur
2009	Mairie de Paris	Maison des Entreprises et de l'Emploi du 19 ^{ème}	Chargé des relations avec les entreprises
2001-2008	Espace Conseil Immobilier et Crédit	Agence Immobilière	Gérant – Agent immobilier

FORMATIONS / DIPLOMES

FORMATIONS INTERNES :

Date :	Intitulé	Etablissement
2017	« J'entreprends » (public scolaire)	BGE PaRIF
2016	Jeux de simulation (« Je vends », « Je gère »)	BGE PaRIF
2013	Etude de marché	BGE PaRIF
2013	Techniques de commercialisation	BGE PaRIF
2013	Bilan de Compétences Entrepreneuriales	BGE PaRIF
2013	Suivi post création	BGE PaRIF
2009	Conseil individualisé en création et reprise d'entreprise	BGE PaRIF
2009	Progiciel de gestion	BGE PaRIF

DIPLOMES :

Date :	Titre ou diplôme	Etablissement
2000	Titre ISEG Commerce – spécialité Marketing et stratégies commerciales (Mention AB) (bac + 4)	ISEG Bordeaux
1999	DEESMA Diplôme Européen d'Etudes Supérieures en Marketing (bac + 3)	ISEG Bordeaux
1997	BTS Action Commerciale	ISEG Bordeaux



LUC BERTIN
CONSEILLER FORMATEUR

COMPETENCES

Domaine d'Intervention	Conseil en Création, Reprise et Développement d'entreprise, émergence
Informations Spécifiques	Généraliste de l'entreprise – Gestion et développement de projets Emergence de projets
Publics concernés	Demandeurs d'emploi / Dirigeants d'entreprise
Prestations Individuelles	Accueil, Accompagnement et Suivi d'entreprise – Validation de projets Activ'Créa, Entrepreneur#Leader
Prestations Collectives	Information sur la méthodologie de création d'entreprise,
Interlocuteurs	Pôle Emploi, Conseil Régional, Conseil Départemental, Collectivités territoriales, Missions Locales, Banques, organismes de financement

EXPERIENCES

Date :	Entreprise	Secteur d'activité	Poste occupé
2017	BGE ParIF	Conseil en entreprise	Conseiller en création d'entreprise, Formateur
2015-2016	Relais SCIC	Restauration	Responsable Administratif & Financier
2014-2015	Cabinet Syndex coopérative de consultants	Expertise-Comptable	Consultant, contrôleur de gestion
2004-2014	Association GARANCE	Création d'entreprise	Chargé de financement
2003-2004	Fédération nationale du MAN	ONG	Assistant Administratif & comptable
1996-2002	Adie	Création d'entreprise	Responsable d'antenne
1994-1995	Ville de Houilles	Mairie	Directeur de cabinet
1992-1994	CIDR, SOFRES, H2O.	ONG	Chargé d'études qualité
1988-1991	Philips PIP S.A.	Téléphonie/informatique	Délégué Régional

FORMATIONS / DIPLOMES

DIPLOMES :

Date :	Titre ou diplôme	Etablissement
2007-2011	Magistère en cours du soir	Atelier Urbanisme CNAM
1997	DESS de Socio-Économie	Paris I Sorbonne IEDES
1992	DU Gestion Entreprise	IUT de gestion Clermont-Ferrand
1988	Sciences Po section Politiques Economiques et sociales	IEP de Paris
1984	DEUG de Droit 1 ^{ère} année	Paris II Assas
1983	Baccalauréat B	Lycée de Sartrouville



COMPETENCES

Domaine d'Intervention :	Promotion de l'entrepreneuriat et mise en réseau
Informations Spécifiques :	Programmation d'évènements, animation des réseaux sociaux, gestion des sites internet, réalisation d'outils de communication
Publics concernés :	Porteurs de projets et entreprises
Prestations Collectives	Animation de réunions, animation d'évènements, animation de formations
Interlocuteurs	Collectivités territoriales et locales, entrepreneurs, DRH, acteurs de l'enseignement

EXPERIENCES

Date : Depuis 2017	Entreprise	Secteur d'activité	Poste occupé
	BGE PaRIF	Conseil en entreprise, Formation	Responsable de communication
2014	3iS	Enseignement	Responsable pédagogique filière journaliste
2103	Université de Lorraine	Enseignement	Assistant de recherche
2013	ESJ (Ecole supérieure de journalisme)	Enseignement	Intervenant
2012	Satellinet	Journalisme / Presse	Rédacteur en chef
2010-2012	Wedia / Joliprint	Édition de logiciels	Chef de produit
2009-2010	IPJ (Institut de Pratique du Journalisme)	Enseignement	Intervenant
2009	CELSA (Paris Dauphine)	Enseignement	Intervenant
2009	CFPJ (École Sup. de journalisme)	Enseignement	Intervenant
2009	Le Monde	Journalisme / Presse	Pigiste
2006-2009	L'Observatoire des Médias Agendeo	Journalisme / Presse	Éditeur Concepteur/développeur
1997-2006	Libération	Journalisme / Presse	Chef de projet

FORMATIONS / DIPLOMES

DIPLOMES :

Date :	Titre ou diplôme	Etablissement
1995	Licence LCE Italien	Paris X Nanterre



Tania S. ANDRÉ

+ 33/(0)6 80 45 37 60

tania.s.andre@orange.fr

fr.linkedin.com/in/taniaandre

Anglais courant
Espagnol, Italien

Double compétence FINANCE & RH

avec le goût d'allier sens et performance collective
au service de l'entreprise avec une approche stratégique et opérationnelle

Forte implication pour faire fonctionner en harmonie et avec efficacité les entreprises en mettant en œuvre une expertise pour :

- **améliorer la performance financière avec une orientation business**
- **développer une politique RH efficace pour faire évoluer les organisations en adaptant et modernisant l'ensemble des fonctions transverses**
- **accompagner les transformations majeures**

en PME/ETI dans un environnement complexe et multiculturel.

Expérience de 25 ans de management d'équipes support transverses

PARCOURS PROFESSIONNEL

◆ 2015-2016 : AT2conseil, **CONSULTANT Finance & RH en temps partagé**

• Principaux domaines d'intervention :

- Élaboration et mise en œuvre d'une démarche d'amélioration de la performance financière (P&L, trésorerie, KPI)
- Déploiement d'une stratégie RH efficace pour donner du sens au plan d'actions défini par la direction générale
- Accompagnement d'un projet de transformation: *opérations de réorganisation, création d'un référentiel culturel commun pour développer la performance des fonctions support au service du business, utilisation de la mixité comme outil stratégique et levier de changement*

◆ 2007-2014 : ICC (Chambre de commerce internationale) - CA: 35 m€ - 200 pers.

DIRECTEUR ADMINISTRATIF et FINANCIER & RESSOURCES HUMAINES (effectif managé : 45 pers.)

• **Stratégie financière** et pilotage des opérations

- contrôle de gestion, plans stratégiques, budgets, reporting (P&L, Tableaux de bord, KPI, business partner)
- trésorerie et gestion des fonds patrimoniaux (25 million d'€) et de l'arbitrage (350 million de \$)
- projets & Études (Business plan nouvelles activités : centre d'audiences, bureaux HK/NY, optimisation du patrimoine immobilier, fonds patrimonial, évolution du statut fiscal)

• **Stratégie RH** en environnement multiculturel (35 nationalités) et contexte de croissance de +15%/an

- administration et gestion RH : paye, grille de classification, reporting social, KPI, politique salariale, business partner
- développement RH : recrutement, formation, fidélisation
- gestion des relations sociales : IRP, négociations
- communication interne RH : fiches techniques, newsletters

• **Conduite du changement** : bureaux à HK et NY, déménagement d'entreprise s/4500m², structuration des fonctions support, informatique (ERP- SAP, X3, Hyperion)

◆ 1997-2005 : OLIVETTI Tecnost France (groupe Telecom Italia) - CA: 45 m€ - 55 pers.

DGA, 2003-2005

• Restructuration de la filiale en agence (externalisation, ré-engéniering des fonctions transverses, optimisation P&L)

DAF & DRH, 1999-2003

• Mise en œuvre et animation de la politique sociale (création de fonction, gestion du personnel, conseil et formation, redressement et rationalisation)

DAF, 1997-1999

• Élaboration du suivi financier (comptabilités, contrôle de gestion, trésorerie), reporting, budget et et gestion opérationnelle (credit management, supply chain)

• Gestion de Projets (Informatique : SAP/Hyperion, divers logistiques)

◆ 1995-1996 : SODEXO Restauration Scolaire - CA: 140 m€ - 1700 pers.

Responsable CONTRÔLE de GESTION

• Mise en place, animation et suivi du reporting et processus budgétaire.

◆ 1987-1993 : DISCOL (RHF, groupe Kering ex-Printemps) - CA: 60 m€ - 200 pers.

Responsable ADMINISTRATIF & FINANCIER, 1991-1993

Responsable CONTRÔLE de GESTION, 1987-1990

◆ 1984-1987 : PRICE WATERHOUSE

Auditeur senior

FORMATION

CRA 2006 : Certificat en Reprise d'affaire

IFERP 1999 : Mastère en Ressources humaines

E.S.C.P. 1985 : Options : Contrôle de gestion & Gestion du personnel

Jean-Philippe SAUVAT

9 A rue Falconet
92310 SEVRES
Mobile 06 43 38 71 05
jpsauvat@gmail.com
Né le 13 juin 1975, marié, deux enfants

DOMAINES DE CONNAISSANCES

Commerciales :

- Acquisition de nouveaux clients
- Animation de réseaux de prescripteurs (réseaux bancaires, courtiers, Avocats, Fonds d'Investissement)
- Garantir la bonne application de la politique commerciale de l'entreprise
- Identification des pistes de développement visant à accroître le CA
- Montage de dossiers crédit
- Analyse du risque
- Fidélisation d'un portefeuille de client

Management :

- Mettre en place des opérations d'animations commerciales
- Animer les réunions
- Diriger et animer la force commerciale
- Recruter
- Former et accompagner les commerciaux sur le terrain
- Reporting

Secteurs d'activité :

- Banque de détail (Epargne-Financement-Investissement)
- Financements spécialisés aux entreprises (affacturage)
- Assurance-Crédit
- Trade Service (techniques de financement à l'international et analyse des cycles d'exploitations)
- Cash Management (Outils de communication de bancaire, Centralisation de Trésorerie domestique et international, Monétique, Numérisation des moyens de paiement)
- Restructuring

Domaines techniques :

- Outils : Microsoft Office/CRM (SIEBEL, SALES FORCE)

FORMATION

1999 **DESS Management de Projet (ULCO) Niveau**
1998 **Maîtrise d'histoire (Sciences Humaines, Université Paris XII)**

LANGUES

Anglais Courant
Russe Notion

Expériences professionnelles

Depuis Septembre 2014- Dirigeant d'un Cabinet d'Assurance (Paris 9^{ème})

Objectif : Reprise d'un cabinet d'assurance avec un associé spécialisé pour 75% des commissions dans le secteur l'entreprise. Missions principale, acquisition de nouveaux clients, animation de réseaux de chefs d'entreprise, management et gestion du cabinet.

- Gestion d'un portefeuille clients (environ 3000 clients)
- Vente de produits d'assurances Iard auprès du marché des Professionnels et des Entreprises (MRE, Flotte, RC, RDD, MRI, PEI, PERCOI, Art 83....)
- Accompagnement des chefs d'entreprise dans leur développement et dans leur cession (présentation à des Fonds, Bilan patrimonial avec la Gestion Privée)
- Développement de la Multirisque Immeuble, par une démarche proactive des cabinets d'administrateurs de biens (gestion au sein de cabinet de plus de 300 polices d'assurance mutirisques Immeubles)
- Management de trois collaborateurs, sur la partie production et sur la partie sinistre.
- Animation de réseaux de prescripteurs, type experts-comptables, avocats, courtiers spécialisés, Réseau Entreprendre, Réseaux d'Incubateurs (type BGE), par des réunions de formation et de participation à des ateliers, salons (Salon des Entrepreneurs, VIVA TECH)
- Participation quotidienne à la gestion de la trésorerie et de la comptabilité du cabinet (pilotage des encaissements, relances des retards de paiements, encaissement des règlements et passage des écritures comptables)

De septembre 2010 août 2014-GE CAPITAL FactoFrance (Division affacturage)

Ingénieur Commercial (Région sud-ouest-Bordeaux)

Objectif : Animation d'un réseau de prescripteurs sur la Région sud-ouest et Région parisienne et vente de solutions de financement du poste client auprès d'une clientèle d'entreprises. Mission principale : Acquisition de nouveaux clients.

- Animation, formation d'un réseau de prescripteurs (Courtiers, Avocats, Fonds d'investissement, Réseaux bancaires, Chambres de commerce) sur les solutions de financement du BFR du groupe GE CAPITAL
 - Full Factoring
 - Cessions de Balance non notifiées
 - Financement de stocks
 - Offre Cross selling du Groupe GE CAPITAL
- Prospection, négociation, montage et présentation des dossiers en Comité de crédit.
 - Objectifs 2011:24 dossiers pour 120Millions de CA / Réalisé :49 dossiers pour 203M€ CA
 - Objectifs 2012 :24 dossiers pour 130M€ de CA / Réalisé : 42 dossiers pour 215M€ de CA
 - Développement de synergies avec les autres divisions de GE CAPITAL (GE Equipement, GE Fleet Service)
 - Objectifs 2013 : 24 dossiers pour 146M€ de CA signé/Réalisé à juillet 2013 :35 dossiers pour 325M€ de CA signé.

Responsable Régional –Cash Management–Trade Service (Région Ouest-Bordeaux)

Objectif : Animation du Réseau HSBC 25 commerciaux entreprises sur les métiers du Cash Management et du Trade Service et vente des solutions auprès de la clientèle et des prospects du Groupe.

- Présentation, vente et formation aux des outils de Cash Management
 - Outils de communication Bancaire (HSBCNET/SWIFTNET Bureau)
 - Liquidity Management (Centralisation de trésorerie, E-Commerce, Tarification Flux, solutions monétiques, numérisation des chèques pour les grands remettant, cotation prélèvements et transferts internationaux)
 - Vente de produits de gestion sous mandat pour les entreprises.
 - Présentation et Implémentation des solutions.
 - Objectif 2008 : 500K€ de PNB Résultat :525K€
 - Objectif 2009 : 600K€ de PNB Résultat à fin septembre 613 K€
- Présentation, vente et formation des techniques de financement à l'International
 - Présentation, vente et formation sur les outils classiques et spécialisés de financement (Crédits et remises documentaires, SBLC, Financement, préfinancement, escompte de traites avalisées, MCNE)
 - Offres Importateurs du Groupe HSBC (Trade Upas)

- Outils de dématérialisation des opérations de Trade (HSBCNet, DC Advising)
- Objectif 2008 : 70K€ de PNB Résultat : 123K€
- Objectif 2009 : 120K€ Résultat à fin septembre 257K€
- Traitement des Appels d'offres régionaux :
 - Réponse aux Appels d'offre
 - Soutenance

Octobre 2005/Janvier 2008 – HSBC Factoring France (Paris-La Défense)

Responsable Régional Ouest

Objectif : Présentation et vente des solutions de financements du BFR pour les clients du groupe HSBC.

- Animation et formation du réseau HSBC sur les solutions de factoring du groupe HSBC
 - Full Factoring
 - Invoice Discounting
 - Cessions de Balance
 - Offre de mobilisation de créances à l'Export
 - Offre Cross selling du Groupe HSBC
- **Management d'une équipe de trois commerciaux**
 - Suivi des actions commerciales
 - Animation conjointe des Centres d'Affaires
 - Pré validation des dossiers avant passage en comité de crédit
- Montage et présentation des dossiers en Comité de crédit.
 - Objectifs 2007 : 50 dossiers/ Réalisé : 65 dossiers
 - Objectifs 2008 : 40 dossiers/ Réalisé : 56 dossiers

Septembre 2002/Octobre 2005 – HSBC France (Centre d'Affaires Entreprises Marne-la-Vallée)

Objectif : Développer et gérer un fonds de commerce de PME

- **Directeur Adjoint de Centre d'Affaires (09/2004 – 10/2005) :**
 - **Animation commerciale d'une équipe de trois Chargés d'Affaires entreprises**
 - **Management d'une équipe de deux administratifs**
 - Gestion et développement du PNB confié
 - Organisation et suivi des actions de prospection
 - Suivi des risques
 - Elaboration des budgets
 - Montage de dossier de crédits
- **Chargé d'Affaires (09/2002 à 08/2004) :**
 - Recrutement de nouveaux clients
 - Vente et équipements de solutions du Groupe (Leasing, affacturage, Trade, crédit Bail Immobilier, Epargne salariale, loi Madelin, Article 83, placement de trésorerie...)
 - Coordonner les actions avec les lignes métiers spécialisées
 - Montage des dossiers de crédit

De Janvier 1999 à Août 2002 : FACTOCIC (Société d'affacturage du Groupe CIC-Paris La Défense)

Attaché de Clientèle

Objectif : Gestion du risque et rentabiliser les encours de financement d'un portefeuille client constitué de PME/PMI

- **Management d'une équipe de quatre gestionnaires de compte**
 - Vérification des financements
 - Gestion du risque
 - Suivi de la rentabilité des dossiers
 - Formation des gestionnaires sur les risques sectoriels
-

Anne-Cécile DENIS



Co-fondatrice Les Petites Rivières
42 ans
anne-cecile@lespetitesrivieres.com
06 61 98 77 40

Domaines d'intervention :

- RSE
- Achats responsables
- Partenariats Entreprises / ESS

Expertise :

- Formation
- Conseil
- Évaluation

Formation :

Diplômée ESCP

Parcours professionnel :

- Anne-Cécile passe les 13 premières années de sa vie professionnelle chez Ubisoft, à des postes de gestion de projets RH et communication au niveau international. Pendant les six dernières années, elle est Directrice Formation pour le Groupe, et organise la montée en compétences des équipes à travers la mise en place de programmes de formation interne sur mesure, à la fois sur des compétences métiers et sur des compétences managériales.
- En 2012, elle décide de s'orienter vers l'Économie Sociale et Solidaire (ESS). Déjà engagée depuis plusieurs années via ses activités bénévoles sur des thématiques d'emploi et de lutte contre les exclusions, elle choisit de rejoindre, en mai 2013, l'Avisé, agence nationale reconnue pour son rôle dans la consolidation de l'emploi et des activités d'utilité sociale. Plus spécifiquement en charge des questions d'insertion par l'activité économique (IAE) et d'accompagnement associatif, elle a l'opportunité de développer un réseau important de partenaires. Elle anime des dispositifs publics tels que le Dispositif Local d'Accompagnement (DLA) et mène des missions d'appui auprès du Conseil National de l'IAE. Elle encadre une mission de développement des coopérations entre structures IAE et entreprises en démarche de RSE.
- En 2016, forte de cette double expérience secteur privé / secteur associatif, elle décide de se consacrer pleinement au rapprochement entre entreprises en démarche de RSE et structures de l'ESS, convaincue en effet que les unes et les autres ont beaucoup à gagner à mieux collaborer. Elle co-fonde alors avec Sébastien Lévrier l'agence Les Petites Rivières.

Références :

- Animation de formations aux achats socialement responsables dans des grands groupes (La Poste, CGI, Malakoff Mederic)
- Animation d'une formation à la RSE pour des structures ESS du département des Yvelines
- Matinale de sensibilisation à la RSE et aux achats socialement responsables pour AGEFOS PME
- Réalisation de diagnostics achats socialement responsables pour des entreprises du 93 (Camieg, Société Générale...)
- Missions de conseil en stratégie RSE et rapprochement avec l'ESS auprès de PME et de grands groupes
- Intervention chez BGE Paris auprès des incubés sur le thème « faites de vos premiers achats des achats responsables ! »

Sébastien LEVRIER



Co-fondateur Les Petites Rivières

30 ans

sebastien@lespetitesrivières.com
06 42 08 90 96

Domaines d'intervention :

- Achats socialement responsables
- Clauses sociales
- Développement durable

Expertise :

- Conseil
- Formation
- Animation

Formation :

Diplômé Sciences Po Paris
master Stratégies Territoriales
et Urbaines

Parcours professionnel :

- Diplômé du master Stratégies territoriales et urbaines de Sciences Po Paris, Sébastien a eu une première expérience dans le conseil en développement durable chez Inddigo. Il a notamment accompagné le déploiement de plans urbains de développement durable (Agendas 21 et chartes éco-quartiers).
- Il a ensuite rejoint l'Avise, agence nationale d'ingénierie et de services pour entreprendre autrement, en 2012. Pendant cinq ans, il a exercé le poste de chef de projet achats socialement responsables et promotion de l'insertion par l'activité économique (IAE). Il a animé un centre de ressources (socialement-responsable.org) et rédigé dans ce cadre de nombreux contenus pédagogiques à destination des acheteurs publics et privés sur l'offre de services des structures de l'ESS. Il a organisé des ateliers et des événements (speed-meeting B2B à Convergences, matinale achats privés socialement responsables pour la DGCS...), rédigé des études pour sensibiliser les organisations en démarche de RSE aux coopérations avec l'ESS. Parmi celles-ci, une publication sur les achats privés socialement responsables, pour inciter les structures d'insertion à s'intéresser aux opportunités créées par la RSE ; une autre sur la mise en œuvre des clauses sociales dans les conseils régionaux.
- Depuis 2016, il est co-fondateur avec Anne-Cécile Denis de l'entreprise sociale Les Petites Rivières.

Références :

- Contributions éditoriales pour le média RSEDATANEWS
- Animation de formations aux achats socialement responsables dans des grands groupes (JC Decaux, Keolis...)
- Production d'études sur le rapprochement entre entreprises en démarche de RSE et ESS
- Animation de tables rondes sur les sujets RSE et achats socialement responsables (Les Entreprises pour la Cité, CRESS Grand Est..)
- Organisation d'événements de mise en relation entre acheteurs et fournisseurs ESS (Convergences, Est Ensemble, ANRU...)

Catherine VON DAHLE
12 Allée du clos Dumont
95120 ERMONT
☎ 33 6 11 27 74 28
✉ catherine@novimpact.org
@novimpact
www.novimpact.org

Accélérateur d'entreprises sociales



Parcours & Formation

5/ Accélérateur d'entreprises sociales

- | | |
|-----------|------------------------------------------------------------------------|
| 2015-2017 | <i>NOV'IMPACT</i> – Présidente |
| 2016-2017 | <i>Pôle FINANCE INNOVATION</i> – Responsable de la filière Finance ESS |

Principales missions

Soutenir le développement des innovations sociales et environnementales :

- Création de la startup associative Nov'Impact : www.novimpact.org
- Animation du portail, newsletter et community management pour un accès gratuit à de l'information (AAP, outils, formations, événements, ...), de la visibilité (mur des startups), et de l'orientation vers les services utiles
- Animation du « Booster », programme d'accompagnement au changement d'échelle des innovations environnementales ou sociales pendant 6 mois pour des promotions de 10 à 20 startups
- Accompagnement à la labellisation des FinTech de la « finance ESS », 50 startups rencontrées, 20 labellisées

4/ Accompagnement de startups innovantes – expert TIC et innovation sociale

- | | |
|-----------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 2010-2015 | <i>CENTRE FRANCIEN DE L'INNOVATION (5 ans)</i> , Conseiller et expert |
| 2013 | <i>Institut des futurs souhaitables</i> , formation développement durable sur 6 mois – Lab session #3 |

Principales missions

Conseiller R&D - expert numérique et « innovation sociale » :

- Accompagnement de plus de 300 PME porteuses de projets de recherche, dont 100 startups d'innovation sociale
- Capitalisation sectorielle, groupes de travail, jurys, événements, articles, livre blanc ESS
- Animation d'un blog spécialisé sur l'innovation sociale : <http://www.vondahle.wordpress.com/>
- Animation de l'écosystème de plus de 60 structures de l'accompagnement et du financement des startups
- Responsable du programme européen TRANSITION (TRANS National Network for Social Innovation incubATION) : création et expérimentation du Booster d'innovations sociales pour une promotion de 15 startups

3/ Entrepreneur – conseil auprès de l'ESS (Economie Sociale et Solidaire)

- | | |
|-----------|-----------------------------------------------------------------------|
| 2004-2009 | <i>ALTERVIA CONSULTING (4 ans)</i> , COFONDATRICE puis PDG de la SCOP |
|-----------|-----------------------------------------------------------------------|

Principales missions

Conseil de Direction auprès des structures de l'économie sociale et collectivités :

- Vision stratégique, gouvernance, recherche de partenariats, politique RH, bénévolat
- Leviers d'aide au développement territorial de l'ESS et analyses sectorielles auprès de collectivités

Mécénat de compétences auprès de petites associations (insertion, enfance, ...)

Publication de l'ouvrage collectif « Vivre l'entreprise responsable » aux éditions Autrement

2/ Conseil en management – stratégie/marketing/vente

1999 *MBA ESSEC*

1998-2004 *CAP GEMINI ERNST & YOUNG (6 ans)*, DIRECTEUR DE MISSION
Conseil en management, stratégie-marketing-ventes et transformation des organisations

Principales missions

APPUI À LA STRATÉGIE : SCHÉMA DIRECTEUR, BUSINESS PLAN, PLAN DE TRANSFORMATION ET ACTIONS COURT TERME

Transformation : accompagnement du changement et mobilisation, animation de séminaires

Marketing/vente : segmentation client, optimisation des forces de vente, plan marketing

Management : intérim de fonction, pilotage de grands projets

Secteurs : banque, télécoms, environnement, transports, santé, industrie

1/ TIC - Technologies de l'Information et de la Communication

1989 *INGENIEUR UTC (Université de technologie de Compiègne)- TIC*

1989-1991 *ACCENTURE (2 ans)*, CONSULTANTE
Programmation de systèmes experts, conseil, méthodologie de pilotage de grands projets

1991- 1998 *VEOLIA ENVIRONNEMENT (7 ans)*, RESPONSABLE DE SERVICE
Gestion de projets, accompagnement du changement, management d'équipe

Principales missions

Réalisations TIC : programmation de systèmes experts, intégration de systèmes, implémentation d'ERP

Autres réalisations : accompagnement du changement, plans de formation, plans de communication

Postes : Chef de projet, Responsable de service (11 personnes)

Langues

Anglais – Professionnel

Espagnol - Notions

Contributions dans le domaine de l'innovation sociale et de l'ESS

- Animation des « rdv de l'innovation positive »
- Participation aux réflexions sur les politiques de soutien à l'ESS / à l'innovation sociale auprès de la Région IdF
- Participation au livre blanc sur la finance éthique du pôle de compétitivité Finance ESS
- Groupes de travail :
 - sur l'innovation sociale animés par l'Avisé, la FING, la CDC
 - sur l'innovation de services auprès de la DGCIS
 - sur l'innovation non technologique, animés par BPI France et la CDC
- Articles sur l'innovation sociale (Nouvel économiste, Région IdF,..)
- Participation à des événements dédiés à l'innovation sociale : Mairie du 9è, CG91, Futur en Seine, l'Atelier ESS..

Loisirs et centres d'intérêt

Sports de montagne (marche, escalade) – Tai Chi – Bénévolat - Voyages



Thierry TACQUET

Directeur Qualité – Architecte du changement – Coach

FORMATIONS

1985	Ingénieur Ecole Supérieure d'Ingénieurs en Génie Electrique
1993	Master 2 MBA Dauphine Certificat d'Aptitude à l'Administration des Entreprises
1976	Cambridge Certificate Of Proficiency
2016	Coach professionnel de managers – Ecole Agophore – Certifié & EMCC

DOMAINES DE COMPETENCE

Management	<ul style="list-style-type: none">• Pilotage de Démarches de Progrès, de Conduites de Changements• Direction de Service Qualité• Direction de Pôle Conseil• Manager de transitions
Expertise	<ul style="list-style-type: none">• Définition et Amélioration des processus d'ingénierie, d'acquisition et de service• Qualité du Logiciel, des Systèmes Complexes, des Services, de leur Acquisition• Hauts niveaux de maturité ISO15504, CMMI et SPICE, ITIL & ISO 20000• Maturité et qualité du Management des Données (Big Data)
Audit	<ul style="list-style-type: none">• Audits et évaluations de produits, projets, processus, services et systèmes qualité d'entreprise• Auditeur Qualité à l'international• SCAMPI CMMI
Conseil	<ul style="list-style-type: none">• Formation et motivation• Coach certifié de managers, de créateurs d'entreprises et d'équipes• Conférencier international• Expert de commission de normalisation
Formation	<ul style="list-style-type: none">• Enseignant vacataire : ISTIA, ENSA, ESIGELEC, CAP GEMINI INSTITUTE...



EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

**2015 – : ACOATAXA - Président fondateur – Conseil et coach
Ingénierie de la qualité et ingénierie comportementale
Pilotage et conduite du changement**

2014 – : Coach de professionnels – Mentor de l'amélioration

**2005 – 2015 : ALL4TEC : Directeur du Pôle Amélioration des Processus
Expert Conseil**

1999-2004 : GIE SESAM VITALE : Directeur Qualité et Amélioration

1996- 1999 : Q-LABS / DNV (InspeariT)

1993 - 1996 : Orange Business Services

1989 - 1993 : THALES Communications

1987 - 1989 : DGA - DQA

1985 - 1986 : ELECTRONIQUE SERGE DASSAULT – Paris