

Madame,

Nous avons étudié votre cahier des charges et vous proposons des formations actions personnalisées aux besoins des ressortissants de l'AGEFICE

Nous restons à votre entière disposition pour adapter si nécessaire le contenu de cette animation ou vous apporter toutes informations complémentaires

En espérant avoir le plaisir de collaborer sur cette action avec votre organisme, nous vous prions de croire, Madame, en l'expression de nos salutations distinguées

Madame Dominique PIEKARSKI

Gérante



QUI SOMMES – NOUS ?

Nous sommes avant tout des accompagnateurs de parcours qui utilisent leurs compétences pour favoriser l'Employabilité, la Mobilité interne et externe des personnes que nous suivons, dynamiser le développement commercial et l'efficacité interne des structures.

Avec 3 Départements :



Accompagnement au Changement de Managers, Dirigeants en logique de Mutations Economiques et Stratégiques.

Référencé depuis 2001 en Ressources Humaines, G.P.E.C, Employabilité des personnes à risques, Transfert de compétences pour les emplois dits sensibles, contrats de génération

Appui conseil auprès des entreprises TPE, PME PMI et ETI en logique de changement : développement commercial, efficacité interne, management du changement, QHSE logique développement durable, mutations économiques

Cabinet de Conseil référencé par la DIRECCTE Hauts de France en Ressources Humaines, en Développement Commercial DINAMIC, ACAMAS, INDUSTRIE DU FUTUR, DYNAMISATION DES TERRITOIRES EN SOISSONNAIS



Structuration, animation, évaluation de Séminaires et Formations innovantes, pragmatiques, réalisées par des formations coachs experts

Appuis individuels et collectifs autour du coaching personnel, professionnel, scolaire, équin.

Nous avons développé une Méthode UNIQUE : EXPERT EMPLOI pour toute personne souhaitant réussir son intégration sociale et professionnelle en Mutations Economiques.



Séminaire formation autour du Projet de Vie, Professionnel, de l'identification de ses Compétences au service de son Employabilité, des nouvelles techniques de recherche dites pro actives

Coaching individuel autour de son Projet et de ses Motivations par nos formations coachs

NOS REFERENCES en formations actions

SEMINAIRES FORMATIONS ACTIONS

Marketing et Communication

- **CATALOGUE FORMATIONS DEVELOPPEMENT COMMERCIAL MARKETING ET COMMUNICATION de la Chambre Régionale des Métiers et de l'Artisanat Hauts de France en 2018**
 - Notre Organisme a été retenu en 1^{er} rang pour les Territoires Nord Pas de Calais Aisne pour animer l'ensemble des sessions proposées aux ressortissants de la Chambre des Métiers et de l'Artisanat
 - Nous sommes en 2^{ème} rang pour les territoires de Picardie et de l'Oise

- **RUCHES D'ENTREPRISES HAUTS DE France de 2016 à 2015**
 - Nous avons animé pour les Ruches Nord Pas de Calais, les sessions de formation NTIC destinées au développement commercial par le Net (sites, E mailings, Brand Image)

- **Gap Commercial avec la CCI Grand Hainaut 2015**
 - 1 groupe de 15 personnes en séminaire : thématiques en ½ journée (10) et appuis conseils en ½ journées
 - Avec des appuis collectifs et individuels de coaching

- **Sous-traitants des donneurs d'ordre industriel en Picardie 2015**
 - Un groupe de 12 personnes en séminaire : thématiques en ½ journée – 12 avec appuis conseils en 1/ journée

- **Les outils de la Performance avec la CCI de l'Aisne 2012**
 - 2 groupes de 15 personnes AVEC 12 thématiques sur le développement commercial et des appuis conseils inter sessions sur la base de 2 jours maxi par entreprise

- **Formation pour les ressortissants de la Chambre Régionale des Métiers et de l'Artisanat Nord Pas de Calais 2017**
 - Sessions en développement commercial
 - Fidéliser ses clients en période de mutations
 - Concevoir un fichier commercial
 - Quelles publicités faire avec peu de moyens ?
 - Développer son entreprise dans un contexte délicat
 - Mettre en place une stratégie de développement pro active
 - Les journées Européennes des Métiers : comment s'y préparer

- **Université de Lille – IAE Marketing et Management 2017**
 - 21 heures en Entreprenariat et Intraprenariat

NTIC

- **Chambre Régionale des Métiers et de l'Artisanat 2017**
 - Concevoir une newsletter
 - Mettre en place un site interactif
 - Optimiser son référencement naturel
 - Développer son E Brand par les réseaux sociaux communautaires

- **Conseil régional Hauts de France 2017 et 2016**
 - Développer sa présence sur les réseaux sociaux communautaires
 - Brand Image et attractivité de l'entreprise dans son recrutement et son attractivité

• **Conglomérat des Universités de Lille 2017 et maintenant renouvelé en 2018**

- Formation DRH pour les docteurs et doctorants Université Lille 1
- Formation des responsables de filières et insertion professionnelle au projet professionnel, techniques de recrutement innovantes et techniques de sélection en lien avec APB et maintenant Parcours Sup

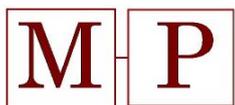
• **Universités de Valenciennes 2017 et 2018**

- Université de Valenciennes IAE Gestion et Organisation des Entreprises : 21 heures en DRH
- Université de Valenciennes Mont Huy Master 2 Audiovisuel : 23 heures et 30 heures en DRH
- Université de Valenciennes Master 2 Logistique Transports : 21 heures en DRH et 23 heures en Psychosociologie des Organisations
- Université du Mont Huy DUT Electrotechnique et Licence : 120 heures sur les ressources humaines

• **Chambre Régionale des Métiers et de l'Artisanat en 2015 – 2016 - 2017**

- L'homme débordé
- Manager une équipe
- Le changement permanent
- Posture de dirigeant et prise de décision
- Prendre la parole en public
- Manager une équipe au quotidien : comment s'y préparer
- Se préparer à passer la main et à changer de vie
- Manager ses équipes à distance
-

• **Employabilité des cadres de la Fonction Publique INSERT et CNFPT 2017 et 2018**



FORMATIONS



CONSULTANTS

- **Conseil Régional Hauts de France Espace Cadres 2016- 2017 - 2018**
 - 8 séminaires par an de 12 personnes sur l'employabilité Mobilité en recherche d'emploi
 - 20 personnes en Bilans professionnels suivies par an

- **Formation Management du changement pour les Managers de la Mairie de Saint Quentin 2017 et 2018**

- **Cellule Formation du PLIE de Cambrai : travailler son image et sa confiance autour de son intégration sociale 2017**

Nous sommes devenus Bilan de Compétences en 2018 avec le FONGECIF

- De 2006 à 2012, 80% de notre chiffre d'affaires était fait en consulting

Depuis 2016, 80% de notre chiffre d'affaires est réalisé en séminaire formation et coaching direct managers et dirigeants

Notre progression de chiffre d'affaires formation et coaching est forte depuis 2016

2016 : plus de 65000 euros en formation

2017 : objectif plus de 100 000 euros en formation dont 65000 euros déjà en commande (Conseil régional Hauts de France, AGEFICE, Chambre Régionale des Métiers et de l'Artisanat Nord Pas de Calais, Maison de l'Emploi du Cambrésis, CNFPT Nous avons fait plus de 70 000 euros dont 35 000 en appuis dirigeants

2018 : Notre objectif reste à 100 000 € en formation

DIAGNOSTIC • ORGANISATION • INFORMATISATION • FORMATION • GESTION DES RESSOURCES HUMAINES • QUALITE.

SARL capital 26500 € • SIRET 48856588800010 • APE 7022Z • TVA FR 31488565888 • 15, Petite Rue 59830 COBRIEUX • Tél. 09 77 51 00 64
• Fax. 03 20 79 58 97 • Mail. mpconsultants@wanadoo.fr • Agrément formation 31 59 07791 59

VOS FORMATEURS ANIMATEURS

Parce que notre stratégie est basée sur la qualité, l'innovation, l'opérationnalité de nos formations – actions, nous privilégions l'animation autour des porteurs de projet Dominique et Jean François à plus de 80% de nos animations

Notre développement demandera des compétences et ressources supplémentaires. Aussi, privilégions-nous la recherche d'experts de thématiques ou de secteurs d'activité.

Pour cet appel d'offre, nous avons choisi de n'utiliser que nos consultants formateurs coachs experts de notre Cabinet sans sous-traitance.

Nous vous proposons deux formateurs coachs sur les animations pour vous garantir Qualité, Service, Délai et Fiabilité de nos formations.

Le chef de projet référent sera **Monsieur Jean François BART** appuyé par Madame Dominique PIEKARSKI.



Monsieur Jean François BART



Madame Dominique PIEKARSKI

Mes qualités :

Entraîneur,
Mobilisateur,
Capacités d'écoute active,
Patient,
Développant l'empathie, l'attitude encourageante,
Développeur de talents,
Convaincu qu'en chacun de nous, il y a des ressources cachées à explorer, à valoriser,
Communicant,
Inspirant confiance,
Déontologie, respect, confiance.
Adaptabilité aux personnalités,
Ouvert, capacité de remise en cause.

Mon expérience :

Homme de terrain, aimant les challenges nouveaux, la prise de responsabilités, j'ai gravi à force de remise en cause et de patience, les postes de chef d'équipe, contremaître, responsable de production pour terminer directeur logistique dans un Groupe International.

Je suis consultant depuis plus de 12 années en stratégie, développement personnel, management et RH, compétences avec une Expertise en Mutations Economiques et Conduite de Changement

Je me suis spécialisé dans le Coaching Personnel, Scolaire, Professionnel avec une spécialisation dans le Coaching équin

Mon expérience consulting formation

Plus de 25 années d'expérience en Stratégie, Marketing, Commercial, Efficience Interne,

Mes qualités :

Dynamisme,
Entraîneur,
Facilitateur,
Positive,
Aimant la délégation, le partage, le travail d'équipe,
Pugnace,
Respect de l'autre, des valeurs,
Communicante,
Combative dans la difficulté, Convaincue qu'à chaque problème, sa solution,
Capacité d'écoute, d'observation,
Adaptabilité aux autres, aux situations,
Ouvert, capacité de remise en cause.

Mon expérience :

Femme de marketing et de commercial, aimant le contact et les challenges, j'ai commencé comme ingénieur commercial pour vivre le terrain. J'ai pris ensuite la direction marketing, commerciale et communication dans des entreprises de 150 à 300 personnes.

Depuis 1997, je suis consultante. J'ai pris la direction de MP CONSULTANTS en 2006.

Plus de 20 années d'expérience en Management, conduite des Hommes en Management du Changement.

Mon expérience consulting formation

Plus de 25 années d'expérience en Stratégie, Marketing, Commercial, Efficience Interne,



FORMATIONS

Conduite des Hommes en Management du Changement.

Accompagne les demandeurs d'emploi, les salariés en coaching personnel et professionnel, en V.A.E et Bilans de Compétences avec tests de positionnement et confiance en soi après une rupture

Forme les Jeunes diplômés et Etudiants au projet personnel de vie et projet professionnel en lien avec la recherche de stage et d'emploi (ENTE Valenciennes par exemple)

Accompagne les dirigeants en mutations , développement commercial : formation , conseil, coaching dans des programmes de renom Hauts de France : DINAMIC, ACAMAS , Accompagnement pour les Mutations Economiques, Accompagnement pour les Entreprises à Potentiel, Développement commercial reconversion du bassin de l'emploi en Soissonnais, Industrie de Futur, Dev Com + en Chambre des Métiers, Management par les Compétences GPEC en Hauts de France, Mutations des sous-traitants du ferroviaire, de l'aéronautique, Essor MPI, Technocom Maintenance Industrielle, Performance et Compétitivité sous-traitants industriels en côte d'opale....

Consulting sur les réseaux sociaux, le Brand Image, les NTIC, le référencement utile au service du développement des TPE, PME PMI en Hauts de France avec la Chambre Régionale des Métiers et de l'Artisanat

Formateur Gap commercial pour la CCI Grand Hainaut

Formateur les Outils de la Performance avec la CCI de l'Aisne

Formateur Sous-traitants en mutations commerciales vis-à-vis des donneurs d'ordre



CONSULTANTS

Conduite des Hommes en Management du Changement.

Accompagne les salariés en V.A.E et Bilans de Compétences, bilans professionnels dans le cadre du Projet professionnel en mutations, séminaire pour les jeunes diplômés, cadres en reconversion, demandeurs d'emploi avec tests de positionnement.

Accompagne les dirigeants en mutations , développement commercial : formation , conseil, coaching dans des programmes de renom Hauts de France : DINAMIC, ACAMAS , Accompagnement pour les Mutations Economiques, Accompagnement pour les Entreprises à Potentiel, Développement commercial reconversion du bassin de l'emploi en Soissonnais, Industrie de Futur, Dev Com + en Chambre des Métiers, Management par les Compétences GPEC en Hauts de France, Mutations des sous-traitants du ferroviaire, de l'aéronautique, Essor MPI, Technocom Maintenance Industrielle, Performance et Compétitivité sous-traitants industriels en côte d'opale....

Consulting sur les réseaux sociaux, le Brand Image, les NTIC, le référencement utile au service du développement des TPE, PME PMI en Hauts de France avec la Chambre Régionale des Métiers et de l'Artisanat

Formatrice Gap commercial pour la CCI Grand Hainaut

Formatrice les Outils de la Performance avec la CCI de l'Aisne

Formatrice Sous-traitants en mutations commerciales vis-à-vis des donneurs d'ordre industriels en Picardie avec la Chambre Régionale des Métiers et de l'Artisanat en Picardie

DIAGNOSTIC • ORGANISATION • INFORMATISATION • FORMATION • GESTION DES RESSOURCES HUMAINES • QUALITE.

SARL capital 26500 € • SIRET 48856588800010 • APE 7022Z • TVA FR 31488565888 • 15, Petite Rue 59830 COBRIEUX • Tél. 09 77 51 00 64
• Fax. 03 20 79 58 97 • Mail. mpconsultants@wanadoo.fr • Agrément formation 31 59 07791 59



FORMATIONS

industriels en Picardie avec la Chambre Régionale des Métiers et de l'Artisanat en Picardie

Formateur habilité depuis 2015 auprès de l'AGEFICE en Hauts de France pour la Malette du Dirigeant

- Marketing et Commercial,
- Gestion Finance
- RH et droit du travail
- NTIC Brand Image
- Développement personnel et communication

Expert en Innovation des offres et des organisations : DINAMIC innovation, Management de l'Innovation en mutations

Reconnu par la Plateforme des Mutations Economiques en Hauts de France

Coach certifié ICF



CONSULTANTS

Experte en Innovation des offres et des organisations : DINAMIC innovation, Management de l'Innovation en mutations

Reconnue par la Plateforme des Mutations Economiques en Hauts de France

Formatrice RH et Projet professionnel auprès de l'E.G.C, Tertia 3000, Tech 3000, ADITEC, Université de l'Artois,

Formatrice Gap commercial CCI Grand Hainaut

Formatrice habilitée depuis 2015 auprès de l'AGEFICE en Hauts de France pour la Malette du Dirigeant

- Marketing et Commercial,
- Gestion Finance
- RH et droit du travail
- NTIC Brand Image
- Développement personnel et communication

Formatrice en développement commercial TERTIA 3000, EGC, Tech 3000 à Valenciennes

Depuis 2016, dans le cadre de Master 2 MAE, Audiovisuel, IUT TC, Master 2 Administration des Entreprises : formatrice en entrepreneuriat / intrapreneuriat, stratégie et développement commercial,

Assure des interventions auprès des Universités Hauts de France auprès des Doctorants et Docteurs sur l'approche commerciale de projets de développement innovants

Accompagnatrice lors des entretiens d'intégration SKEMA et Jury en soutenance de stages.



FORMATIONS

Mes diplômes pour une évolution constante de mes connaissances et expériences

- Ingénieur des systèmes d'exploitation de production (USTL) à 30 ans
- Master 2 Qualité Sécurité Environnement en 2009.
- Licence de gestion des entreprises (CNAM)
- Licence commerciale
- Diplôme de coach (coaching ways promotion 2014 – 2015)

Mes expertises :

Coaching d'équipe, personnel, compétences, commercial, direction, Commercial pro actif
Management de transition
Développement commercial en mutations
Management des compétences,
Utilisation des NTIC dans le processus de décision des entreprises, le développement, Brand Image
E-commerce,
Gestion de production – efficacité interne – Lean Management,
Logistique globale d'entreprise,
Développement durable – qualité - sécurité.



CONSULTANTS

Mes diplômes pour une évolution constante de mes connaissances et expériences

- BTS Commerce International
- DESCAF Sup de Co Lille
- Diplôme Européen d'Intelligence économique et stratégique (Lille 2)
- Maîtrise de gestion et d'économie des entreprises (CNAM)
- Master 2 Qualité Sécurité Environnement – développement durable.
- Formation de coach professionnel (non diplômante)

Mes expertises :

Coaching d'équipe, personnel, compétences, commercial, direction...
Stratégie d'innovation des offres et des organisations,
Management de transition,
Management des compétences,
Stratégie des offres différenciatrices,
Développement international,
Stratégie d'alliance, partenariat
Développement commercial par appels d'offre
Intelligence économique et stratégique – Volet Veille
Intelligence économique et stratégiques – Volet protection des systèmes d'information,
Développement commercial France et Export,
Approche processus et Lean Management,
E-Commerce
Utilisation des réseaux sociaux et communautaires.

INDICATIONS DES TITRES D'ETUDES

	
<ul style="list-style-type: none"> • Diplôme d'Etudes Supérieures Administratives et Commerciales (DESCAF) Sup de Co Lille devenu SKEMA 	<ul style="list-style-type: none"> • Diplôme d'ingénieur des Systèmes de Production USTL
<ul style="list-style-type: none"> • Maîtrise de Gestion et d'Economie des Entreprises CNAM Lille 	<ul style="list-style-type: none"> • Licence commerciale CNAM Lille
<ul style="list-style-type: none"> • Diplôme Européen d'intelligence économique et stratégique Lille 2 	<ul style="list-style-type: none"> • Master 2 Qualité Sécurité Environnement Logique Développement Durable ISCIV Valenciennes
<ul style="list-style-type: none"> • Certificat informatique et internet Lille 2 	<ul style="list-style-type: none"> • Diplôme de coach Coaching Ways
<ul style="list-style-type: none"> • Master 2 Qualité Sécurité Environnement Logique Développement Durable ISCIV Valenciennes 	

ENGAGEMENT QUALITE

Avec une méthode d'évaluation garantie

- Nous sommes certifiés OPQCM pour nos interventions en accompagnement.
- Nos animations formations et coachings respectent les exigences :
 - ISO 9001 V 2013
 - OHSAS 14001
 - OHSAS 18001
- Nous sommes DATADOCK
- **TRACABILITE ET RESPECT DES EXIGENCES QUALITE ORGANISMES DE FORMATION**
- Feuilles d'émargement signées par les participants en ½ journée
- QCM DEBUT DE SESSION et FIN DE SESSION pour mesurer les ACQUIS des apprenants par rapport à la thématique. L'apprenant s'évalue en degré d'expertise acquise entre le démarrage du module et sa fin. Nous évaluons également l'apprenant sous la forme de QCM pour mesurer les acquis
 - Cette méthode d'évaluation est demandée par notre certification
 - Elle est également utilisée par nos clients Universités, Ecoles, Conseil régional pour la mesure des unités de valeurs acquises lors de sessions Master 2, Ecoles d'ingénieurs...
- Chaque participant remplit en fin de session un questionnaire de satisfaction à CHAUD (joint à notre proposition) avec l'ELABORATION DE SON PLAN D'ACTION qui pourra être ainsi relayé par votre organisme
- Nos évaluations donnent lieu à un BILAN PAR SESSION
- Chaque participant reçoit **un livrable** reprenant les points développés en session avec des fiches pratiques mémo techniques pour son travail personnel. (si possible en format PDF pour cadrer avec notre Politique Développement Durable)

METHODE DE TRAVAIL



- Par des formateurs experts en Mutations Economiques, développement commercial en logique de changement et d'efficience, experts en NTIC
- Avec une spécialisation en Projet Professionnel et Employabilité – Mobilité
- Avec une pratique des Publics : bureaux d'études, sociétés d'ingénierie, agence de communication, agence web, agence évènementiel, SSII
- Initiés aux méthodes interactives de formation, psychologie et techniques de communication interpersonnelles.

NOS APPUIS COMMERCIAUX POUR PROMOUVOIR LES FORMATIONS

Dans le respect de la charte de communication et de vos exigences, notre logistique commerciale, si vous en êtes d'accord, permettra de promouvoir les formations pour lesquelles nous seront identifiés :

- Nos outils de communication formations

Notre site www.mpformations.fr avec un lien identifié sur www.mpconsultants.fr

- Une page complète pour les formations commerciale pour les BE, SSII, Agences avec des liens vers sous sous pages programmes, planning des sessions et même possibilité d'inscriptions en ligne directement sur notre Site
- Une communication de ces pages sur notre Page MP FORMATIONS et MP CONSULTANTS, sur notre Groupe sur FACEBOOK et GOOGLE
- Une information via nos blogs

Nos sites partenaires formations avec des liens vers les programmes, le site internet

- www.iciformations.fr où nous actualisons programmes, agendas, présentation de notre organisme
- www.ofpc.fr où nous actualisons programmes, agendas, présentation de notre organisme
- Sur Viadeo et LinkedIn : enregistrement des thématiques, plannings mais aussi sur Facebook événements

- Nos Outils de Marketing direct

- Newsletters MP CONSULTANTS et MP FORMATIONS envoyées en plus de 10 000 contacts qualifiés et ciblés de façon mensuelle dont plus de 2000 dans la cible de l'AGEFICE
 - o Plus de 250 DRH ciblés et qualifiés avec des contacts directs en hauts de France
- Aspirateurs de mails en lien avec notre logiciel de Newsletter « Mail styler » pour repérer les mails des adhérents de l'AGEFICE avec envoi de E mailings ciblés
- Débats conférences sur des thématiques par la VISIO auprès de nos clients mais aussi des prospects en CRM avec réservation possible gratuite en ligne via WEBEX. Nous organisons en moyenne 07 conférences par mois.
- Actualisation de nos sessions de formations sur :
 - o Votre site en réel

- ↳ Nous pourrions vous communiquer notre Média Planning pour validation si vous le souhaitez à votre Responsable de Communication
- ↳ Toute communication donnera lieu à un accord préalable de votre Responsable de Communication si le nom de l'AGEFICE apparaît dans nos publications.
- ↳ Nous respecterons les exigences de l'AGEFICE en matière de communication

Fait à Bachy, le 14 mars 2018

 **M P**
CONSULTANTS
Cap sur le Conseil
15, Petite Rue - 59830 COBRIEUX - Tél. 03.77.51.00.64 - Fax : 03.20.79.58.97
Mail : mpconsultants@wanadoo.fr
Siret 48856588800010 - APE 741 G - TVA FR 31480565888
S.A.R.L. au capital de 26500 €