

## Willy DELVAUX

69, rue Boucicault  
37800 Sainte Catherine de Fierbois  
42 ans, marié, deux enfants  
Tel : 06 15 21 57 00  
[delvaux.willy@wanadoo.fr](mailto:delvaux.willy@wanadoo.fr)



**Conseil et Formation  
en gestion des  
entreprises.**

### *EXPERIENCES PROFESSIONNELLES*

De 2004 à ce jour  
**Formateur en  
Gestion des  
Entreprises**

- Conseils financiers et juridiques auprès des PME, artisans, commerçants et porteurs de projets.
- Accompagnement individuel et collectif à la création d'entreprise et la prévention des défaillances.
- Formations d'initiation à la comptabilité et aux écritures comptables.
- Formations sur la fiscalité et les déclarations TVA, BIC, BNC, et IS.
- Formations financières, juridiques pour le CNAM et auprès de PME.
- Elaboration de prévisionnels comptables et financiers.

2003

**Collaborateur de  
Maître MICHEL  
administrateur  
judiciaire à Tours.**

- Contrôle de gestion des entreprises en redressement judiciaire.
- Réalisation de rapports stratégiques, économiques et sociaux d'entreprises en redressement Judiciaire à l'intention du Tribunal de Commerce de Tours.

De 2001 à 2002 :  
**Responsable  
marketing  
produits,  
Société CHOLLET**

- Etudes de marché.
- Définition du plan d'action marketing et de la structure du portefeuille de produits.
- Définition et réalisation de gammes produits.
- Suivi des prix, des marges et des rentabilités.
- Analyse des écarts et préconisation d'actions correctives.
- Reporting mensuel des ventes, projets en cours et validation des prévisions.

De 1997 à 2000,  
**Assistant du  
directeur  
marketing  
international,  
Société SAFT  
POWER SYSTEM**

- Définition de la politique produit.
- Rationalisation des produits existants et mise en place d'une gamme structurée.
- Création d'un catalogue produit et d'un tarif commercial.
- Gestion et suivi du budget Marketing.
- Définition du cahier des charges et suivi de la réalisation d'un logiciel de chiffrage.
- Assistance commerciale sur les projets de dimension internationale.
- Organisation de sessions de formation des nouveaux matériels.

De 1993 à 1996  
**Responsable  
d'affaires,  
Technico-  
commercial  
Société SAFT  
POWER SYSTEM**

- Etude de faisabilité suite à l'analyse de cahiers des charges et propositions techniques de matériels non-standards avec études de coût pour les commerciaux français et étrangers.
- Réalisation de support papier et informatique d'un outil de chiffrage de matériels non-standards.
- Organisation de sessions de formation et présentation des nouvelles gammes de matériels.

### *DIPLÔMES & FORMATIONS*

- 2009/2010- UV Procédures Collectives, Droit spécial des biens, Comptabilité, Fiscalité, du **MASTER de Droit Privé option Juriste d'entreprise**, Université François Rabelais à Tours
- 2003- **DESS administration et management des PME**, Université François Rabelais à Tours
- 2000- **Formation Marketing à l'Institut Supérieur du Marketing** (Paris 12ème)
- 1992- **BTS Electrotechnique**
- 1990- **BAC F3** avec Mention AB
- 1988- **CAP-BEP Electrotechnique**

### *AUTRES INFORMATIONS*

- Création et gestion d'une SCI & SARL.
- Agreement CNAM pour l'enseignement de la comptabilité et le financement des entreprises.
- Trésorier suppléant d'une couveuse d'entreprise.