

Muriel ROBIN-GACHIGNAT

4 allée des Vreniers
17620 ECHILLAIS

Tel : 06.72.10.83.64
Mail : robinmpcc@gmail.com
42 ans, mariée, 2 enfants

Conseil et formation auprès des TPE

Organisation d'évènements économiques

Animation de réseaux



EXPERIENCE PROFESIONNELLE

2003 à ce jour : Conseillère Entreprises- Chambre de Commerce et d'Industrie de La Rochelle

♦ Conseil auprès des TPE :

Conseil individuel autour des problématiques commerciales et de gestion,
Conception et animation d'ateliers thématiques/formations : stratégie commerciale, tableau de bord de gestion,
Conseil et assistance auprès des entreprises en difficultés,
Animation de Clubs d'entreprises.

♦ Conseil à la création/reprise d'entreprise :

Conseil individuel (Elaboration du Business Plan, approche marché, prévisions financières, recherche de financement, montage de dossiers d'aides),
Animation des formations «5 jours pour entreprendre ».

♦ Organisation d'évènements économiques : Salon de l'Entreprise à La Rochelle, Forum de rencontres BtoB.

1999-2002 : Conseillère entreprise - Chambre de Commerce et d'Industrie de Haute-Saône (70)

♦ Conseil individuel auprès des entreprises,

♦ Suivi d'une ORAC (opération de restructuration de l'artisanat et du commerce) sur la ville de Luxeuil Les Bains (70) : appui technique au côté de la municipalité dans l'élaboration du dossier de demande de financement, réflexion sur des projets structurants pour le commerce, soutien auprès de l'association des Commerçants.

♦ Analyse et instruction des demandes d'autorisation commerciale en CDEC (commission Départementale d'Equipeement Commercial).

1998-1999 :

Chef de marché junior / PARISOT Meubles – Saint Loup/Semouse (70)

Responsable de 2 réseaux de distribution (VPC et réseau traditionnel du meuble)
Interface entre l'usine et les Directeurs commerciaux, élaboration des offres commerciales,
Organisation des visites clients à l'usine, lancement, suivi et gestion prévisionnelle des produits.

1994-1998 :

Stages et emplois saisonniers divers

Organisation d'un salon de voitures anciennes - Parc des expositions, La Rochelle

Etude de la concurrence pour le Groupe DEXI France-AURIEGE (92), Fabrication et commercialisation de produits cosmétiques en Vente Directe.

Stages et emplois divers dans le secteur bancaire

FORMATION INITIALE

1997 : Maîtrise Gestion Commerciale de PME-
IAE Poitiers

1995 : DUT Techniques de Commercialisation –
IUT La Rochelle

CONTINUE

2016 : webmarketing – Visiplus – 2 j
Ingénierie financière – CEGOS – 2j
Formation premier secours au travail – 2 j

2015 : aménagement d'un point de vente –
vitrines et tendances – 2 j

COMPLEMENTS

Informatique : Maîtrise Microsoft Pack office

Langue : Anglais scolaire

Permis B-voiture personnelle