

**BANNIER SABRINA****Formatrice- Coach Professionnel****Management****ACCOMPAGNER ET FORMER**

« L'appropriation d'une méthodologie, le partage d'expériences et le développement personnel sont, selon moi, des sujets essentiels pour s'accomplir dans le monde professionnel. Avec 14 années d'activités en entreprise, je m'investis et je m'engage dans les projets positifs. Fiabilité, engagement et partage sont les valeurs qui portent mes actions.»

**COMPETENCES**

- **Management opérationnel** : recrutement, formation, piloter les indicateurs de performance, mener les entretiens individuels et animer une réunion.
- **Développement personnel** : communication interpersonnelle, développer son leadership, gérer son stress et la gestion de conflit.
- **Adaptabilité et bienveillance**
- **Pédagogue et personnalisation des accompagnements**
- **Positive**

**FORMATIONS INITIALES ET CONTINUES**

<b>2015</b> Coach professionnel certifiée-RNCP Niveau I (Master II)	Linkup coaching
<b>2014</b> DU <b>Management et Ressources Humaines</b>	IAE La Rochelle
<b>2003</b> BTS Force de Vente en alternance (Major de promotion)	AFC Poitiers
<b>2001</b> BAC Tertiaire	Victor-Hugo Poitiers

**EXPERIENCES PROFESSIONNELLES**

**A ce jour** Formatrice-Coach professionnel certifiée Action-**Développement** SAS  
**09/2015**

- **Management**, Négociation-vente et développement personnel
- **CCI-Niort** (Management, et développement personnel) 2015 à 2018;
- **Sup de co La Rochelle** :POEC Banque-Assurance - POE Marketing sportif négociation, affirmation de soi, NBA Audit et Conseil financier 2016-2018;
- **Compagnons du devoir** Angers, dispositifs EMERGENCE et JEDI (désir d'entreprendre) 2016-2018;
- **Interventions pour le compte d'entreprises TPE-PME.**
  
- **Coaching professionnel** auprès des particuliers et des professionnels : spécialisée en développement de la performance collective et individuelle

**2008 Cadre commerciale** (Itinérante) - **La Rochelle** **CNP ASSURANCES**

**07/2015** Responsable du développement d'un portefeuille clientèle

(730 clients/23 millions € d'encours)

- Responsabilité dans l'organisation de l'activité commerciale et de la réputation de l'entreprise

- Être en veille, respect des procédures et de la déontologie

**2003 Conseillère clientèle** - **La Rochelle** **AG2R LA MONDIALE**

**2007** Responsabilité du développement des opérations commerciales et administratives de l'agence

- Maintenir, développer l'activité et les ventes d'assurances

- **Formation et accompagnement** d'une salariée en apprentissage (17 mois)

**2001-2003 Assistante commerciale** (alternance) - **Poitiers**

AG2R LA MONDIALE

**2000** Hôtesse de caisse vacataire - **Poitiers**

**FUTUROSCOPE**

## ACTIVITES EXTRA PROFESSIONNELLES

• **Coaching solidaire** auprès de l'association **60 000 rebonds**

(*Accompagnement d'entrepreneurs en post-liquidation à rebondir dans un nouveau projet professionnel*)

La Rochelle

• Théâtre - Voyages - Écriture - course à pieds