

**Violaine BOUCHER**

5 rue Aubrac

Rés Aubrac bât G

48000 MENDE

Tel : 06 82 27 76 16

33 ans, pacsée 2 enfants

Permis B

[v.boucher@loizere.cci.fr](mailto:v.boucher@loizere.cci.fr) / [bvio@hotmail.fr](mailto:bvio@hotmail.fr)

---

**Expériences professionnelles**

---

**Depuis février 2007** **Conseillère aux entreprises.**

Chambre de Commerce et d'Industrie de la Lozère (48).

*- Accompagnement individuel des entreprises en création / développement / transmission / difficultés**- Formatrice pour le CFAR : Cursus RDC – Responsable Développement Commercial : Module Gestion du Risque Client**- Formatrice pour le CNAM Cursus Titre Entrepreneur de Petite Entreprise : Module Gestion et analyse de la rentabilité et Module Comptabilité - Finance***2003**

(4 mois)

**Télévendeuse.**

Téléperformance, Montpellier (34).

**2002**

(4 mois)

**Saisie comptable et rapprochement bancaire.**

Siège social de la Barclays'bank, Paris (75).

**2001**

(1 mois)

**Téléenquêteuse.**

Phone city, Alfortville (94).

---

**Formation**

---

**2006 Master 2 Audit, contrôle, finance, spécialité développement et transmission des PME.**

Université Montpellier 1, site de Richter.

**Mention Assez bien.****2005 Master 1 Economie-Gestion, spécialité A.G.E. (Administration et Gestion des Entreprises).**

Université Montpellier 1, site de Richter.

**Mention Assez bien.****2004 Licence AES (Administration Economique et Sociale) spécialité A.G.E.**

Université Montpellier 1, site de Richter.

**Mention Bien.****2003 DEUG AES.**

Université Montpellier 1, site de Richter.

**Mention Assez bien.**

---

**Stages**

---

**2006 In Fine Transactions** (société de transmission d'entreprise), Lattes (34).

(4 mois) Diagnostic, étude de marché, analyse financière et évaluation des sociétés cibles. Présentation (écrite et orale) des sociétés aux repreneurs potentiels. Prospection.

**2005 Crédit Agricole de l'Oise, pôle Professionnels de Gisors** (27).

(2 mois) Analyse et traitement des demandes de prêts émanant des professionnels. Accueil de la clientèle.

---

**Compétences linguistiques et informatiques**

---

**Anglais** Niveau Master (lu, écrit, parlé).**Logiciels informatiques** Très bonne connaissance de Word, Excel, Power Point, Comète (logiciel interne), Babel(logiciel interne).