

# Christophe Beauvais

39, avenue des Prés le Roi 18000 Bourges

+33 6 08 66 30 06

+33 6 71 61 56 76

Email : chris.beauvais@wanadoo.fr

51 ans, marié 2 enfants

Exécutive MBA CPA Promotion 2002D (Groupe HEC)

Babson College (Boston) : Entrepreneurial Management (02)

Nationalité française

## Lobbying territorial Développement de l'innovation / Réseaux Sociaux

### Compétences

- ✓ **Lobbying**  
Développement des réseaux d'influence auprès des Collectivités locales et entreprises
- ✓ **Direction Générale PME**  
Réorganisation d'entreprise, Gestion croissance externe (reprise call center).
- ✓ **Management d'équipes**  
Gestion, Construction et restructuration d'équipes dans un environnement multi-culturel; équipes jusqu'à 200 personnes.
- ✓ **Direction Commerciale**  
Management de commerciaux en environnement multi-culturel  
Gestion canaux distribution
- ✓ **Formation**  
Création d'un centre de formation Telecom  
Formateur expert certifié Google Adwords

### Expérience Professionnelle

Orange                      Opérateur Telecom 156 000 p.

- 11 - actuel **Directeur des relations avec les Collectivités locales Cher et Indre**
- ✓ Assurer une présence forte de l'entreprise auprès des élus locaux, des fonctionnaires territoriaux, des représentants de l'Etat, des organismes consulaires, des grands prescripteurs locaux
  - ✓ Lobbying local et régional
  - ✓ Promouvoir l'innovation au sein du territoire
  
  - ✓ Bénévole à Indre Initiative
    - Participation et jury
    - Apport en compétence (stratégie marketing et commerciale / Présence et business via les réseaux sociaux) auprès de dirigeants de TPE / PME
    - Formations à destination des créateurs / repreneurs : Booster votre activité à travers les réseaux sociaux
    - Vice-Président BGE Saint-Amand Montrond (18)
    - Membre créateur BGE Vierzon et Sancerre

Globecast                      Prestataire transport de contenu multimédia – 360 M€CA, 600 p.  
Filiale 100% groupe Orange

- 06 - actuel **Directeur activité « Enterprise Applications »**
- ✓ Management équipes ventes + opérations : déploiement solutions affichages dynamiques sur le territoire (collectivités locales, entreprises)
  - ✓ Sélection et suivi des prestataires techniques
  - ✓ Identification de nouveaux axes de croissance internes et externes pour l'entreprise
  - ✓ Partenariats fournisseurs de contenus audiovisuels
  - ✓ Lancement activité « Cinéma Numérique »

- Transport de contenus dématérialisés vers les exploitants de salles de cinémas et collectivités locales
- Solutions Live 2D et 3D

**Sogetrel** Intégrateur de Réseaux Telecom – 180 M€CA, 1 100 p.

2004 - 06 **Directeur Commercial National**

- ✓ Négociation Contrats Nationaux Opérateurs fixes et mobiles
- ✓ Lobby-In Collectivités Locales (Projets DSP)
- ✓ Déploiement solutions WiMax collectivités (Amiens,..)
- ✓ Management équipes de commerciaux et directeurs régionaux (objectifs, reporting), CA2005 : + 30%
- ✓ Référencement Contrats Nationaux (SFR, France Telecom, Completel, Free, SNCF,..)
- ✓ Lancement d'une marque "Citéveille" : solution vidéoprotection (salon Maires de France 2005)

**Taxis Bleus** Centre d'appel 24h/24 – 12 M€CA, 240 p. - 15000 appels / jours

2002 – 04 **Directeur Général Adjoint**

- ✓ Plate-forme Service Client (200 pers.)
- ✓ Négociation Contrats Grands Comptes (SFR, AMEX, IBM,..) et B to C (Clients Particuliers / VIP)
- ✓ Restructuration du Call Center : - 15% charges, + 30% productivité
- ✓ Optimisation de « l'outil de production » : Mise en place Serveur Vocal Interactif (+30% appels)
- ✓ Expérience offshore à l'étranger, puis en province
- ✓ Reprise pour actionnaires d'un Centre d'Appel (Sérénis)
- ✓ Interlocuteur DG des syndicats

**Nortel** Equipementier Telecom

1998 – 02 **Directeur Compte Bouygues Telecom**

- ✓ Responsable des activités Commerciales, Marketing , Opérationnelles, Financières
- ✓ Chiffre d'affaires 2001 : 50 MUSD (+25%)
- ✓ Management de 60 collaborateurs
- ✓ Négociation et signature de contrats de fournitures équipements + prestations sur 2 ans
- ✓ Dépassement objectifs (+25%)

1992 - 98 **Responsable des Ventes Centres d'appels**

- ✓ Management d'une équipe de 15 commerciaux et chefs de projets
- ✓ Vente Solutions Centre d'Appels ( 9 Telecom, Accor, Futuroscope, Bytel Caraïbes, IMA, CNED, La Redoute, Air France, Canal +, Microsoft, HP, Teleperformance, Intracallcenter, ...)

1989 - 92 **Chef de Produits Centre d'Appels / Responsable Formation**

- ✓ Séjour Ontario (Canada) pour création des stages adaptés au marché français
- ✓ Développement de stages spécifiques Centre d'Appels pour clients et distributeurs

**Satelcom International**

1985 - 89 **Chef de produits Marketing**

- ✓ Lancement gamme de produits PABX auprès de réseaux distributeurs

**Divers**

---

- ✓ Coaching PME / développement activités / Formateur
- ✓ Vice-Président BGE Saint-Amand Montrond (18)
- ✓ Membre groupes « Telecom IT / Créateurs-Repreneurs / Immobilier » CPA / HEC
- ✓ Sports : Marathon, Défense-Contact, Golf
- ✓ Réseaux sociaux : twitter : @BeauvaisChris, Facebook, Viadeo, LinkedIn