Raphaël PIERI

40 ans

Consultant-formateur/Psychologue

Domaines d'actions

- Management opérationnel
- Technique de vente
- Gestion du stress
- Communication
- Gestion des conflits
- Risques psychosociaux au travail
- Recrutement

Diplômes: ***D.E.S.S. de Psychologie-clinique et pathologique***
Diplômé de l'A.F.T.C.C (Association Française de Thérapies Comportementales et Cognitives).
Diplôme de relaxologue: méthode Bérges. Hôpital Sainte-Anne, Paris

Parcours professionnel

- 2CM formation: Consultant-formateur
- Chambre de commerce de Lyon : Consultant-formateur
- COHESIA Agence pédagogique: Consultant-formateur
- IDRAC LYON: Formateur
- THINK FORMATION: Créateur Consultant-formateur
- Psychologue-clinicien: en libéral Collaboration avec le Professeur Pierre Angel (Président de l'Association Française de Coaching).
- HERAEUS KULZER: Responsable commercial/ Directeur régional
- AXCAN PHARMA: Négociation marchés hospitaliers
- NOVARTIS PHARMA: Délégué médical spécialiste.

Missions les plus récentes

GL EVENTS- SQUARE-HABITAT-T.P.H-GROUPAMA-FAMER-LINAMAR
- Formation « Management opérationnel »

AUTOBAR-ECOLAB-MAYOLY-SPINDLER-MERCK
- Formation « Gestion du stress », Formation « Technique de vente »

THE PHONE HOUSE-GL EVENTS-FAMER LINAMAR-ROCKWOOL
- Formation « Gestion des conflits »

B.C.B.G-PERNOD –RICARD-DESCOURS ET CABAUD-SPIT
- Technique de vente «La vente conquérante »

GROUPAMA (Rhône –Alpes)
- Formation des chargés de clientèles à la relation client

SARL THOR- CENTRE E.LECLERC
- Audit sur les risques psychosociaux au travail

…