

Jean-Luc RENOUL

123 La Louzais

35660 LANGON

☎ 06 71 10 35 31

jean-luc-renoul@wanadoo.fr

61 ans, deux enfants



EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

2000 à ce jour

CHEF D'ENTREPRISE – CONSULTANT - ENSEIGNANT - COMMERCIAL

Faculté des Métiers – Chambre de Commerce - Chambre de Métiers et de l'Artisanat - CNAM

- Interventions en qualité de conseiller et de consultant auprès des entreprises ressortissantes des chambres consulaires dans les domaines suivants : techniques de vente, communication, gestion des ressources humaines, gestion et organisation.
- Chargé de mission auprès de sociétés pour le rachat d'entreprises.
- Formateur CNAM Bretagne.

Dirigeant S.A.S. Literie St Pierre (vente au détail de literie en magasin)

1997 – 2000

DIRECTEUR DE SOCIETE

Groupement Intermarché – Région Ouest. Direction d'une Société Anonyme de 25 à 150 salariés avec un chiffre d'affaires annuel de 15 250 K€

- Définir la politique commerciale et budgétaire.
- Assurer le suivi et l'augmentation du chiffre d'affaires et le respect des marges et des frais de personnel.
- Superviser, conduire, contrôler la gestion commerciale et administrative du personnel.
- Gérer les ressources humaines.
- Assurer l'approvisionnement de l'entreprise et la mise en vente à la clientèle.
- Animer l'équipe commerciale de l'entreprise.
- Développer et entretenir les relations extérieures : politiques, institutionnelles.

1986 – 1997

AGENT GENERAL D'ASSURANCES – ATTACHE D'INSPECTION VIE

Commercialisation et gestion de produits d'assurance aux entreprises et aux particuliers.

- Doublement du chiffre d'affaires en 3 ans sur le premier portefeuille. Compagnie GAN
- Création totale d'un second portefeuille ainsi que 2 bureaux secondaires. Compagnie GAN

Chargé de Mission Groupe AZUR

1979 – 1985

ENSEIGNANT ET RESPONSABLE CENTRE DOCUMENTATION INFORMATION - DIRECTION DE L'ENSEIGNEMENT AGRICOLE PRIVE

Enseignement des mathématiques, de la technologie commerciale, de la comptabilité et des sciences économiques au niveau v.

- Concevoir et préparer le travail à réaliser en salle de classe, en salle de travaux pratiques.
- Contacter les milieux professionnels pour la mise en place de stages et le suivi des pratiques professionnelles.
- Contrôler l'acquisition par l'apprenant des savoirs et savoir-faire.

1978 – 1979

RECRUTEUR - ANIMATEUR DE FORMATION

Société Economique – Rennes (35)

- Recruter et former des couples de gérants de magasin d'alimentation.
- Animer des opérations commerciales dans les grandes surfaces (animation de l'enseigne).

FORMATION

1983

Certificat de spécialisation de vente à l'export des produits agroalimentaires.

1982

Brevet de Technicien Supérieur Agricole : technique et gestion.

1975

Baccalauréat de Technicien Commercial.

1973

CAP et BEP Vente.

ACTIVITES EXTRA-PROFESSIONNELLES

- Passion du football
- Pratique de divers sports : cyclisme, course à pied, randonnées pédestres
- Ancien Président du Comité de jumelage de Gourin avec une ville irlandaise
- Ancien Secrétaire de l'Union des commerçants et artisans de l'Hermitage
- Ancien Vice-président du club de judo de Gourin
- Ancien Vice-président d'une troupe de théâtre amateur à Gourin