Phylippe DETOISIEN

41, Rue des Blancs monts 27400 Amfreville-sur-Iton

06 60 26 72 93

phyl27@hotmail.fr 19/02/1964 in 6

Formateur informatique/communication

Passionné Web, Digital & Veille Numérique

Mes domaines de compétences

Informatique	Bureautique, Maintenance, Administration réseau, Cybersécurité, pratique du numérique			
Gestion de projet	 Implantation de réseaux informatiques, mise en place de procédures SAV, organisation de surface de vente. 			
SAV	Gestion du SAV et des litiges clients.			
Gestion administrative commerciale	 Gestion du personnel, des relations fournisseurs, contrôle qualitatifs et quantitatifs, suivi des ventes et des stocks. 			
Négociation commerciale & vente	 Négociation, analyse des besoins, vente, marketing, référencement en Centrale d'Achat, animation de point de vente, merchandising. 			
Pédagogie	 E-learning (Plateforme numérique) IFA de Mont Saint-Aignan (avril-mai 017) Stage de formateur informatique à l'Etablissement Pour l'Insertion dans l'Emploi (EPIDE) de Val-de-Reuil (février-juin 2013). 			
Evaluation & Certification	 Jury d'examen sur les titres professionnels : Employé Commercial en Magasin, Vendeur Conseiller Commercial, Responsable de Rayon et Manager d'Univers Marchand depuis 2009 à la CCI à Evreux, à l'IFA à Mont Saint-Aignan et à l'AFPA à Elbeuf. 			
Management	 Recrutement des collaborateurs, formation et animation du personnel, recadrage, contrôle de la tenue des objectifs. 			
Comptabilité	 Comptabilité de base, calcul des objectifs et des marges, devis et facturations, comptabilité analytique. 			

Garantis par des expériences professionnelles

2017-2018	Formateur Professionnel d'Adultes Compétences Numériques / Commerce, CCI Evreux, AFPA Elbeuf			
2004-2015	Responsable de rayon informatique & SAV, Espace Culturel E. Leclerc - Incarville			
2003-2004	Responsable de rayon SAV, E. Leclerc Grande Distribution - Incarville			
2000-2003	Technicien informatique, E. Leclerc Grande Distribution - Incarville			
1987-2000	Chef d'entreprise, Cyber-centre / assemblage / vente informatique – Pont-de-l'Arche			
1982-1986	Sous-officier gestionnaire technique, Armée de l'Air – Centre d'Opération des Forces Aériennes Stratégiques - Taverny			
1991	Agent commercial, Maindus, Guéret			

Formations

0047	T:4	D.,	
2017	LITTE OF FORMSTELL	Protoccionnal d'Adilitae	(BAC +2), Les Scribes, Evreux.
2011	Title de l'Olliatedi	i ibiessibiliei u Auules	TDAG 121. LES OCHDES. EVIEUX.

- 2016 Licence professionnelle Commerce et Distribution DISTRISUP (BAC +3), IAE Sorbonne Paris 1er.
- 2013 Licence professionnelle de Réseaux et Télécommunications (Spécialité Administration et Sécurité des Réseaux) (Bac + 3), IUT d'Elbeuf.
- 2008 BTS Management des unités commerciales (Bac + 2), Académie de Rouen.
- 1986 Brevet de Gestionnaire des matériels techniques, Armée de l'Air, Evreux.
- 1982 **BAC F1,** Lycée Les Fontenelles, Louviers.

Formations complémentaires & perfectionnement

Pédagogie	Digital	Vente & technique	Informatique
 Digital Learning 2017 (MOOC Campus26) Repérer la résistance à la transformation digitale (MOOC) La classe inversée (MOOC FUN) Le comportement du Commercial B to B à l'ère 2.0 (MOOC FUN) Management : Apprendre à gérer les conflits et les personnes difficiles Ajuster sa communication et pratiquer l'entretien de recadrage Formation au management avec psychologue du travail Gérer le SAV et les situations conflictuelles Les bases de la législation sociale L'accueil client 	 Marketing Digital (MOOC Google) Réussissez votre transformation digitale Les Réseaux Sociaux (MOOC) Les bases du Community Management (MOOC) Animer une communauté Twitter (MOOC) Créer son site avec WordPress (MOOC) Sécurité numérique / cyber sécurité (MOOC ANSSI) Animer une communauté Facebook (MOOC) La fonction RH et le digital (MOOC) COOC Fabricants : Formation Apple Formation Microsoft 	 La Certification de services La Gestion unitaire Comprendre pour mieux vendre La montée en gamme en numérique et en informatique La liaison caisse Gestion de stock Salons techniques divers Gestion & commerce: Responsable de rayon – Approvisionnement & Livraisons – Gestion module avancé Perfectionner sa gestion informatisée du rayon Bazar technique Optimiser son approvisionnement en Centrale d'achat Politique de prix de vente et politique de marges Etats des ventes et des ristournes 	 Linux (MOOC) HTML5/CSS3 (MOOC) Windows 10 pour l'entreprise (MOOC) Windows 10 Education (MOOC) Windows 10 et la sécurité (MOOC) Réseau pour les administrateurs système (MOOC) Mise en œuvre d'un domaine Active Directory (MOOC) Socle informatique (MOOC ITII) PCIE 7 modules Lotus Notes (Messagerie) Formation GED et archivage numérique Comprendre le WEB Gestion de projet (MOOC) Introduction à OneNote (MOOC)

Informations diverses

<u>Langues</u>: Anglais technique : lu, écrit

<u>Autres</u>: Permis B, C / Secouriste du travail

<u>Sports pratiqués</u>: Boxe française, natation

<u>Loisirs</u>: Généalogie, Histoire, Lecture, Cinéma, Concert

<u>Divers</u>: Vie maritale - 2 enfants - Véhicule personnel