

## C.V. DES FORMATEURS

1) **NOM : HUGON**

Prénom : Aurore

Date de naissance : 14 juin 1985

2) **Fonction dans le présent organisme :**

Dirigeant (préciser la fonction exacte) :

**Formateur :**  **salarié de l'organisme**

**intervenant occasionnel (moins de 30 jours/an)**

**indépendant**

Si vous avez un autre métier, précisez lequel :

Vous collaborez avec le présent organisme depuis le : 1<sup>er</sup> mars 2010

Si vous êtes formateur ?

Depuis quand êtes-vous formateur ? 1<sup>er</sup> mars 2010

Pourcentage de votre activité de formateur (moyenne annuelle en temps) : 100 %

3) **FORMATION INITIALE (lieux, dates, diplômes obtenus) :**

Master 2 Développement territorial – Université Jean Monnet Saint Etienne – Décembre 2009

Master 1 Sciences économiques – Université Jean Monnet Saint Etienne – Juin 2008

DUT Gestion des Entreprises et Administrations – Université d'Auvergne Clermont Ferrand – Juin 2005

**FORMATION CONTINUE (Organismes, dates, contenus, durées) :**

Formation Réseau des Boutiques de Gestion : Outil BG PRO en 2010

Formation Réseau des Boutiques de Gestion : Accueil, accompagnement et suivi des porteurs de projet et des entrepreneurs

Formation COAGIR : Accueil et accompagnement de porteur de projet en couveuse d'entreprise

Formation COAGIR : Aide à l'émergence d'idées de création d'activité

4) **Quels sont vos CHAMPS D'INTERVENTION dans les domaines d'activité du présent organisme ?**

Formatrice de formation à la création d'entreprise. Responsable de formation (Action de formation Programme Région sur le territoire d'Issoire en 2013-2019). Animation d'ateliers collectifs d'aide à la création.

Accompagnement individuel et formations collectives à la création et reprise d'entreprise : accompagnement commercial, financier et juridique de créateurs de tout profil : demandeurs d'emploi, travailleurs handicapés, bénéficiaires du RSA.

Suivi post création : dans le cadre de NACRE, Agefiph

Réalisation de prestations pour le pôle emploi : EPCE, OPCRE, ateliers.

Quels éléments de votre PARCOURS vous ont le mieux préparé à vos missions actuelles de formateur ?

Master 2 en alternance dans une communauté d'agglomération au service économie : prospection territoriale, diagnostic et prospective de territoire.

Travail sur les aides aux entreprises dans une communauté de communes.

### C.V. DES FORMATEURS (suite)

- Êtes-vous amené(e) à :
- concevoir des programmes de formation  oui  non
  - participer à l'élaboration d'outils pédagogiques  oui  non
  - orienter et suivre des stagiaires  oui  non

#### 5) ACTIVITÉS PROFESSIONNELLES ANTERIEURES (en commençant par les plus anciennes)

Dates	Nom et adresses des employeurs	Secteur d'activité	Effectif	Fonctions assurées
Avril à juin 2005	Crédit Agricole 42000 Saint Etienne	Banque		Accueil et accompagnement de la clientèle professionnelle.
2009 (1 an)	Saint Etienne Métropole Cité Grüner 42000 Saint Etienne	Service Economie	15 dans le service	Accompagnement à la création d'entreprise : - diagnostic économiques, - montage de dossier
Depuis mars 2010	BGE Auvergne à Beaumont  COAGIR	Création / reprise d'entreprise  Couveuse d'entreprise	14	Formatrice, responsable de formation et conseillère en création reprise d'entreprise et suivi post création

## C.V. DES FORMATEURS

1) **NOM : BOINEAU**

Prénom : Carine

Date de naissance : 20 janvier 1979

2) **Fonction dans le présent organisme :**

Dirigeant (préciser la fonction exacte) :

**Formateur :**

**salarié de l'organisme**

**Intervenant occasionnel (moins de 30 jours/an)**

**Indépendant**

Si vous avez un autre métier, précisez lequel :

Vous collaborez avec le présent organisme depuis : 01 février 2006

Si vous êtes formateur ?

Depuis quand êtes-vous formateur ? février 2006

Pourcentage de votre activité de conseiller formateur (moyenne annuelle en temps) : 100 %

3) **FORMATION INITIALE (lieux, dates, diplômes obtenus) :**

BTS de Comptabilité Gestion. 2001

Baccalauréat des Technologies Tertiaires, spécialité Comptabilité et Gestion. 1988

**FORMATION CONTINUE (Organismes, dates, contenus, durées) :**

Formation à la fonction d'accompagnement à la création d'entreprise. 2006. 5 jours. Réseau des Boutiques de Gestion. Paris

Formation de mise à jour de ses connaissances en matière juridique, fiscale et sociale. 2008. 2 jours. APCE. Paris

Formation « classeur accompagnement ». 2008. 1 journée. Réseau des Boutiques de Gestion. Paris

Formation Réseau des Boutiques de Gestion : Suivi post création en 2011.

4) **Quels sont vos CHAMPS D'INTERVENTION dans les domaines d'activité du présent organisme ?**

Accompagnement individuel à la création et reprise d'entreprise : accompagnement commercial, financier et juridique de créateurs de tout profil : demandeurs d'emploi, travailleurs handicapés, bénéficiaires du RSA.

Formatrice de formation à la création d'entreprise

Suivi post création : dans le cadre de NACRE, Agefiph, bénéficiaires du RSA.

Réalisation de prestations pôle emploi : EPCE et OPCRE

Animation d'ateliers de gestion

Quels éléments de votre PARCOURS vous ont le mieux préparé à vos missions actuelles de formateur ?

Formation initiale et expérience d'accompagnements de créateurs : suivi de 120 dossiers de création par an.

## C.V. DES FORMATEURS (suite)

- Êtes-vous amené(e) à :
- concevoir des programmes de formation       *oui*     *non*
  - *participer à l'élaboration d'outils pédagogiques*       *oui*     *non*
  - *orienter et suivre des stagiaires*       *oui*     *non*

Quelle est votre expérience dans le cadre des contrats d'insertion en alternance (dates, description de l'expérience...) :

Pas d'expérience spécifique

### 5) ACTIVITÉS PROFESSIONNELLES ANTERIEURES (en commençant par les plus anciennes)

Dates	Nom et adresses des employeurs	Secteur d'activité	Effectif	Fonctions assurées
Sept01/jan 02	Laboratoire Martin à Bessay sur Allier	Laboratoire	50	Agent comptable
Fév/mai 02	DDAF Yzeure	Agricole	50	Agent administratif au sein du service des primes
Juin/Juil 02	Chronos Intérim à Moulins	Transport	2	Comptabilité fournisseurs..
Juil/oct 02	CBER à Yzeure	Centre gestion comptable	10	Secrétariat, Facturation, Saisie
Jan/mai 04	Laboratoires Créapharm à Bessay s/Allier	Laboratoire	50	Agent comptable
Juin/oct 04	Crédit Agricole à Toulon s/Allier	Banque	100	Service incident bancaire et monétique
2004/2005	Association Actif'Allier à Moulins	Financier	3	Secrétaire comptable Chargée d'étude : accueil des porteurs de projet, montage des dossiers, expertise financière
Depuis fév 06	BGE Auvergne à Beaumont  COAGIR	Création / reprise d'entreprise  Couveuse d'entreprise	14	Formatrice, conseillère en création / reprise d'entreprise et suivi post création

## C.V. DES FORMATEURS

1) **NOM : GRONDIN-FLEURY**

Prénom : Emilie

2) **Fonction dans le présent organisme :**

Dirigeant (préciser la fonction exacte) :

**Formateur :**

**salarié de l'organisme**

**intervenant occasionnel (moins de 30 jours/an)**

**indépendant**

Si vous avez un autre métier, précisez lequel :

Vous collaborez avec le présent organisme depuis le : 12 mai 2014

Si vous êtes formateur ?

Depuis quand êtes-vous formateur ? 12 mai 2014

Pourcentage de votre activité de formateur (moyenne annuelle en temps) : 100 %

3) **FORMATION INITIALE (lieux, dates, diplômes obtenus) :**

- Baccalauréat Scientifique, La Réunion - 2003

- Licence Langues Etrangères Appliquées, mention bien, Université de Besançon

Licence 3 – School of Humanities and Management, Southampton University, Angleterre - 2006

- Master Marketing, Vente IAE - Savoie Mont-Blanc, Annecy

«Projets intensifs en anglais» : Case study on International Marketing Communications « Ceccac», Pays-Bas

Simulation de gestion d'entreprise « Markstrat», Danemark – 2008

2008 I Certification en management de projet : niveau D (IPMA), Annecy

**FORMATION CONTINUE (Organismes, dates, contenus, durées) :**

Formation BGE Auvergne : Accueil, accompagnement et suivi des porteurs de projet et des entrepreneurs

Formation COAGIR : Accueil et accompagnement de porteur de projet en couveuse d'entreprise

Formation COAGIR : Aide à l'émergence d'idées de création d'activité

4) **Quels sont vos CHAMPS D'INTERVENTION dans les domaines d'activité du présent organisme ?**

Formateur et responsable de formation à la création d'entreprise (Action de formation Programme Région)

Accompagnement individuel et formations collectives à la création et reprise d'entreprise : accompagnement commercial, financier et juridique de créateurs de tout profil : demandeurs d'emploi, travailleurs handicapés, bénéficiaires du RSA.

Suivi post création : dans le cadre de NACRE, Agefiph, bénéficiaires du RSA

Animation des ateliers de sensibilisation à la création reprise d'entreprise

Réalisation de prestations pour le pôle emploi : EPCRE, OPCRE et ateliers.

Animation d'ateliers collectifs d'aide à la création.

Quels éléments de votre PARCOURS vous ont le mieux préparé à vos missions actuelles de formateur ?

Formation interne à BGE AUVERGNE.

## C.V. DES FORMATEURS (suite)

- Êtes-vous amené(e) à :
- concevoir des programmes de formation  oui  non
  - participer à l'élaboration d'outils pédagogiques  oui  non
  - orienter et suivre des stagiaires  oui  non

### 5) ACTIVITÉS PROFESSIONNELLES ANTERIEURES (en commençant par les plus anciennes)

Dates	Nom et adresses des employeurs	Secteur d'activité	Effectif	Fonctions assurées
2007 (3 mois)	METALIS GROUP à Chateaufontaine (25)	Métallurgie	500 à 999	Réalisation du business plan en anglais pour l'implantation d'un site de production en Chine
2008-2009 (1 an)	PUBLICIS ACTIV à Annecy	Publicité	20 à 49	Accompagnement à la création d'une entreprise de jardinerie avec un concept novateur (étude de marché, choix du statut juridique, business plan,...) Aide au repositionnement / développement d'entreprises
2009 (4 mois)	MONTREAL INTERNATIONAL GAME SUMMIT à Montréal	Sommet international du jeu		Analyse de la faisabilité de produits/services pour le compte de clients (étude de marché, rentabilité...)
2010 (6 mois)	SQUARE (agence prépresse) à Lyon	Prépresse		
2011 (6 mois)	POLE EMPLOI NORD à Clermont-Ferrand	Conseil et aide		Accueil, accompagnement de demandeurs d'emploi dans leurs recherches d'emploi
Mai 2012- Septembre 2013	PUBLICIS ACTIV, Lyon	Publicité	20 à 49	Accompagnement à la création d'une entreprise de plasturgie (positionnement, conseil en management, aide au développement des supports de communication...) Aide au lancement de nouveaux produits pour le compte de clients.
Octobre 2013 – mars 2014	SEVANOVA, Lyon	Agence conseil en communication	20 à 49	Analyse de la faisabilité de nouveaux produits pour le compte de clients (étude de marché, rentabilité, développement...)
Depuis mai 2014	BGE Auvergne à Beaumont  COAGIR	Création / reprise d'entreprise  Couveuse d'entreprise	14	Formatrice, responsable de formation et conseiller en création reprise d'entreprise et suivi post création

## C.V. DES FORMATEURS

1) **NOM : BOUZABOUNE**

Prénom : Karima

Date de naissance : 11 juillet 1972

2) **Fonction dans le présent organisme :**

Dirigeant (préciser la fonction exacte) :

Formateur :  salarié de l'organisme

intervenant occasionnel (moins de 30 jours/an)

indépendant

Si vous avez un autre métier, précisez lequel :

Vous collaborez avec le présent organisme depuis : mars 2011

Si vous êtes formateur ?

Depuis quand êtes-vous formateur ? 2001

Pourcentage de votre activité de formateur (moyenne annuelle en temps) : 50 %

3) **FORMATION INITIALE (lieux, dates, diplômes obtenus) :**

Maîtrise Administration Economique et Sociale mention Gestion, Administration des entreprises. Limoges. 1996

**FORMATION CONTINUE (Organismes, dates, contenus, durées) :**

Formation Airelle Limousin : Formation de formateur MIME

Formation BGE Auvergne : Accueil, accompagnement et suivi des porteurs de projet et des entrepreneurs

4) **Quels sont vos CHAMPS D'INTERVENTION dans les domaines d'activité du présent organisme ?**

Responsable de formation, formateur et accompagnement à la création d'entreprise dans les domaines marketing, financiers et juridiques. Animation d'ateliers collectifs d'aide à la création d'entreprise

Accompagnement à la création d'activité et suivi post création.

Management des équipes salariées

Recherche de financement, réponse aux appels d'offre, suivi budgétaire, suivi des conventions

Organisation, animation et coordination du service administratif

Réalisation de prestations pour le pôle emploi : EPCRE, OPCRE, Ateliers.

Quels éléments de votre PARCOURS vous ont le mieux préparé à vos missions actuelles de formateur ?

10 ans d'expérience dans le champ de l'entrepreneuriat.

**Êtes-vous amené(e) à :** - **concevoir des programmes de formation**

oui  non

- **participer à l'élaboration d'outils pédagogiques**

oui  non

- **orienter et suivre des stagiaires**

oui  non

## C.V. DES FORMATEURS (suite)

### 5) ACTIVITÉS PROFESSIONNELLES ANTERIEURES (en commençant par les plus anciennes)

Dates	Nom et adresses des employeurs	Secteur d'activité	Effectif	Fonctions assurées
Mai 2001 à décembre 2005	Réseau Airelle Limoges (87)	Création / reprise d'entreprise	11	Accueil, accompagnement de porteurs de projet et d'entrepreneurs et suivi post création.
Décembre 2005 à mars 2011	Réseau Airelle Limoges (87)	Création / reprise d'entreprise	11	Directrice territorial Directrice de projet chargée de l'ingénierie de la formation airelle Limousin.
Depuis mars 2011	BGE Auvergne 22 avenue du Maréchal Leclerc 63110 BEAUMONT	Création / reprise d'entreprise	14	Directrice Accompagnement et suivi de porteur de projet et d'entrepreneur



## C.V. DES FORMATEURS

1) **NOM : BARTHELEX**

Prénom : Michaël

Date de naissance : 05/06/1987

2) **Fonction dans le présent organisme :**

Dirigeant (préciser la fonction exacte) :

**Formateur :**  **salarié de l'organisme**

**intervenant occasionnel (moins de 30 jours/an)**

**indépendant**

Si vous avez un autre métier, précisez lequel :

Vous collaborez avec le présent organisme depuis le : 04 octobre 2010

Si vous êtes formateur ?

Depuis quand êtes-vous formateur ? 04 octobre 2010

Pourcentage de votre activité de formateur (moyenne annuelle en temps) : 100 %

3) **FORMATION INITIALE (lieux, dates, diplômes obtenus) :**

Master en Entrepreneuriat - Création, Reprise d'Entreprise - Pôle Universitaire et Technologique de Vichy (03), Réseau IAE Auvergne – 2009/2010

Maitrise en Management d'Entreprise - Faculté des Sciences Économiques et de Gestion à Clermont-Ferrand (63), Réseau IAE Auvergne – Juillet 2009

Diplôme de Comptabilité et de Gestion (anciennement DECF) - Lycée Sidoine Apollinaire à Clermont-Ferrand – Juin 2008

**FORMATION CONTINUE (Organismes, dates, contenus, durées) :**

Formation BGE Auvergne : Accueil, accompagnement et suivi des porteurs de projet et des entrepreneurs

Formation COAGIR : Accueil et accompagnement de porteur de projet en couveuse d'entreprise

Formation COAGIR : Aide à l'émergence d'idées de création d'activité

4) **Quels sont vos CHAMPS D'INTERVENTION dans les domaines d'activité du présent organisme ?**

Formateur et responsable de formation à la création d'entreprise (Action de formation Programme Région)

Accompagnement individuel et formations collectives à la création et reprise d'entreprise : accompagnement commercial, financier et juridique de créateurs de tout profil : demandeurs d'emploi, travailleurs handicapés, bénéficiaires du RSA.

Suivi post création : dans le cadre de NACRE, Agefiph, bénéficiaires du RSA

Animation des ateliers de sensibilisation à la création reprise d'entreprise

Réalisation de prestations pour le pôle emploi : EPCRE, OPCRE et ateliers.

Animation d'ateliers collectifs d'aide à la création.

Quels éléments de votre PARCOURS vous ont le mieux préparé à vos missions actuelles de formateur ?

Formation interne à BGE AUVERGNE.

## C.V. DES FORMATEURS (suite)

- Êtes-vous amené(e) à :
- concevoir des programmes de formation  oui  non
  - participer à l'élaboration d'outils pédagogiques  oui  non
  - orienter et suivre des stagiaires  oui  non

### 5) ACTIVITÉS PROFESSIONNELLES ANTERIEURES (en commençant par les plus anciennes)

Dates	Nom et adresses des employeurs	Secteur d'activité	Effectif	Fonctions assurées
2008 – 2009 (4 mois)	GAN à Clermont-Ferrand	Assurance		Accueil et accompagnement de la clientèle professionnelle.
2009 (3 mois)	Vulca Conseil Zénith à Cournon d'Auvergne	Centre d'Affaires		Accueil et accompagnement de porteur de projet et d'entrepreneur, travaux fiscaux, préparation de bilans, contrôle des comptes et conseil en fiscalité.
2010 (1 an)	Vichy Val d'Allier Développement	Agence de développement économique de la communauté d'agglomération de Vichy	5	Chargée de mission : Diagnostic de territoire sur les éco-activités et montage d'une réponse à un appel d'offre national pour la création d'un pôle de compétitivité.
Depuis octobre 2010	BGE Auvergne à Beaumont  COAGIR	Création / reprise d'entreprise  Couveuse d'entreprise	14	Formateur, responsable de formation et conseiller en création reprise d'entreprise et suivi post création

## C.V. FORMATEUR

1) **NOM : LACHAUD**

Prénom : REGIS

2) **Fonction dans le présent organisme :**

Dirigeant (préciser la fonction exacte) :

**Formateur :**

**salarié de l'organisme**

**intervenant occasionnel (moins de 30 jours/an)**

**indépendant**

3) **FORMATION INITIALE) :**

ESCO Clermont-Ferrand / IPAC Chambéry Ecole de Management

Master 2, Manager du développement commercial

MBA Marketing/Communication

Ecole universitaire de management, Clermont-Ferrand

Master 1, option management des PME/PMI.

IUP Management et gestion des entreprises, Clermont-Ferrand

Licence, option ingénierie du management.

IUP Management et gestion des entreprises, Clermont-Ferrand

D.U.T gestion des entreprises et des administrations

Diplôme universitaire de manager adjoint

Lycée Godefroy de Bouillon, Clermont-Ferrand

Bac STG, option marketing

4) **CHAMPS D'INTERVENTION dans les domaines d'activité :**

. **Formateur responsable de formation**

Responsable de formation, formateur et accompagnement à la création d'entreprise dans les domaines marketing, financiers et juridiques. Animation d'ateliers collectifs d'aide à la création d'entreprise

Accompagnement et formation de demandeurs d'emploi, travailleurs handicapés, bénéficiaires du RSA.

Suivi post création : dans le cadre de NACRE, Agefiph.

Réalisation de prestations pour Pôle Emploi : EPCRE, OPCRE, ateliers.

Intervenant en formation sur formations Création d'entreprise Programme Conseil Régional

**Compétences :**

**Marketing et communication:** marketing relationnel, mise en place de plan Média, application du mix marketing. Connaissance de la communication interne et externe

**Management et entrepreneuriat:** conduite du changement, gestion de projet, valorisation des entreprises, management stratégique.

**Gestion comptable et financière :** calcul des coûts, gestion budgétaire, stratégie financière.

**Informatique** connaissance du logiciel SAP. Maitrise du Pack Office (Word, Excel, Power-Point) et du logiciel SPHYNX

Êtes-vous amené(e) à : - concevoir des programmes de formation  oui  non

- *participer à l'élaboration d'outils pédagogiques*  oui  non

- *orienter et suivre des stagiaires*  oui  non

## 5) ACTIVITÉS PROFESSIONNELLES ANTERIEURES (en commençant par les plus anciennes)

Mai 2009– septembre 2009 5 mois	Gan Assurances	<b>Développement Commercial</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>● Développement et mise à jour de la clientèle</li> <li>● Gestion de base de données</li> <li>● Suivi et relance clients</li> </ul>
Octobre 2009 – Mars 2010 18 mois	Boutique Desaix	<b>Consultant</b> <p><b>Accompagnement du projet de création d'entreprise :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● Etude de l'offre</li> <li>● Etude de marché</li> <li>● Etude financière</li> <li>● Etude juridique</li> </ul> <p><b>Suivi commercial marketing</b></p>
Avril 2011 – Octobre 2011 6 mois	Chambre de Métiers et de l'Artisanat du Puy-de-Dôme	<b>Consultant</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>● Accompagnement de projets</li> <li>● Accompagnement conseils les entreprises artisanales</li> <li>● Accompagnement commercial et gestion d'entreprise</li> <li>● Diagnostic Développement de l'entreprise</li> </ul> <p><b>Chargé de communication</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● Développement et promotion de l'Apprentissage</li> <li>● Mise en place d'événements liés à l'Artisanat</li> </ul>
Avril 2012 – Juillet 2012 4 mois	Carrefour	<b>Assistant Marketing / Communication</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>● Développement commercial produits-clientèle</li> <li>● Développement de la communication interne et externe du magasin</li> <li>● Projet Marketing au sein de l'hypermarché</li> </ul>
Avril 2013 – Octobre 2013 7 mois	CAPEB 63	<b>Consultant</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>● Conseils adhérents- entrepreneurs</li> <li>● Accompagnement commercial et gestion d'entreprise</li> </ul> <p><b>Chargé de communication</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● Organisation d'une journée Portes Ouvertes dans les locaux de la CAPEB 63</li> </ul>

		<ul style="list-style-type: none"> <li>● Promotion des marques de la CAPEB auprès du grand public et des collectivités</li> <li>● Création d'outils de Communication</li> </ul>
<p>Octobre 2013 – Octobre 2014 1 an</p>	<p>WAVIN France</p>	<p>Consultant</p> <p>Accompagnement du projet de développement industriel :</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Etude de l'offre</li> <li>- Etude de marché</li> <li>- Etude financière</li> <li>- Etude juridique</li> </ul> <ul style="list-style-type: none"> <li>● Analyser le marché des produits, les besoins des consommateurs et de la concurrence</li> <li>● Définir les caractéristiques de nouveaux produits, l'adaptation de produits existants</li> <li>● Analyser les parts de marché, ventes, marges bénéficiaires du produit ou de la gamme</li> <li>● Appui technique au réseau commercial sur le produit ou la gamme (caractéristiques techniques, innovation, ...)</li> </ul>
<p>Depuis avril 2015</p>	<p>BGE Auvergne à Beaumont</p> <p>COAGIR Couveuse d'entreprise</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>● Formateur et conseiller en création reprise d'entreprise et suivi post création</li> </ul>

## C.V. DES FORMATEURS

1) **NOM : BOINEAU**

Prénom : Carine

Date de naissance : 20 janvier 1979

2) **Fonction dans le présent organisme :**

Dirigeant (préciser la fonction exacte) :

**Formateur :**

**salarié de l'organisme**

**Intervenant occasionnel (moins de 30 jours/an)**

**Indépendant**

Si vous avez un autre métier, précisez lequel :

Vous collaborez avec le présent organisme depuis : 01 février 2006

Si vous êtes formateur ?

Depuis quand êtes-vous formateur ? février 2006

Pourcentage de votre activité de conseiller formateur (moyenne annuelle en temps) : 100 %

3) **FORMATION INITIALE (lieux, dates, diplômes obtenus) :**

BTS de Comptabilité Gestion. 2001

Baccalauréat des Technologies Tertiaires, spécialité Comptabilité et Gestion. 1988

**FORMATION CONTINUE (Organismes, dates, contenus, durées) :**

Formation à la fonction d'accompagnement à la création d'entreprise. 2006. 5 jours. Réseau des Boutiques de Gestion. Paris

Formation de mise à jour de ses connaissances en matière juridique, fiscale et sociale. 2008. 2 jours. APCE. Paris

Formation « classeur accompagnement ». 2008. 1 journée. Réseau des Boutiques de Gestion. Paris

Formation Réseau des Boutiques de Gestion : Suivi post création en 2011.

4) **Quels sont vos CHAMPS D'INTERVENTION dans les domaines d'activité du présent organisme ?**

Accompagnement individuel à la création et reprise d'entreprise : accompagnement commercial, financier et juridique de créateurs de tout profil : demandeurs d'emploi, travailleurs handicapés, bénéficiaires du RSA.

Formatrice de formation à la création d'entreprise

Suivi post création : dans le cadre de NACRE, Agefiph, bénéficiaires du RSA.

Réalisation de prestations pôle emploi : EPCE et OPCRE

Animation d'ateliers de gestion

Quels éléments de votre PARCOURS vous ont le mieux préparé à vos missions actuelles de formateur ?

Formation initiale et expérience d'accompagnements de créateurs : suivi de 120 dossiers de création par an.

## C.V. DES FORMATEURS (suite)

- Êtes-vous amené(e) à :
- concevoir des programmes de formation       *oui*     *non*
  - *participer à l'élaboration d'outils pédagogiques*       *oui*     *non*
  - *orienter et suivre des stagiaires*       *oui*     *non*

Quelle est votre expérience dans le cadre des contrats d'insertion en alternance (dates, description de l'expérience...) :

Pas d'expérience spécifique

### 5) ACTIVITÉS PROFESSIONNELLES ANTERIEURES (en commençant par les plus anciennes)

Dates	Nom et adresses des employeurs	Secteur d'activité	Effectif	Fonctions assurées
Sept01/jan 02	Laboratoire Martin à Bessay sur Allier	Laboratoire	50	Agent comptable
Fév/mai 02	DDAF Yzeure	Agricole	50	Agent administratif au sein du service des primes
Juin/Juil 02	Chronos Intérim à Moulins	Transport	2	Comptabilité fournisseurs..
Juil/oct 02	CBER à Yzeure	Centre gestion comptable	10	Secrétariat, Facturation, Saisie
Jan/mai 04	Laboratoires Créapharm à Bessay s/Allier	Laboratoire	50	Agent comptable
Juin/oct 04	Crédit Agricole à Toulon s/Allier	Banque	100	Service incident bancaire et monétique
2004/2005	Association Actif'Allier à Moulins	Financier	3	Secrétaire comptable Chargée d'étude : accueil des porteurs de projet, montage des dossiers, expertise financière
Depuis fév 06	BGE Auvergne à Beaumont  COAGIR	Création / reprise d'entreprise  Couveuse d'entreprise	14	Formatrice, conseillère en création / reprise d'entreprise et suivi post création

FORMATION	
<p><b>Initiale :</b></p> <p>Formation Agent d'Assurance</p>	<p><b>Formation continue /perfectionnement :</b></p> <p>Bilan de compétences Orientation professionnelle Emergence</p> <p><u>Formation projet d'activité –TPE :</u></p> <p>Méthodologie de projet Accompagnement des créateurs, chefs d'entreprise et projets associatifs, associations employeuses Animation de formation – Ateliers thématiques (étude de marché...)</p> <p><u>Formations outils numériques :</u></p> <p>FOAD - MAEL – BGE PRO - BALISE</p> <p>Utilisation des réseaux sociaux e-technologies</p> <p>Financement participatif</p> <p><u>Formations gestion – développement d'entreprise :</u></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- SIMULECO, Je découvre et j'apprends l'entreprise,</li> <li>- Démarche commerciale</li> </ul>
PARCOURS PROFESSIONNEL	
<p><b>BGE Auvergne</b></p> <p><b>Depuis 2016</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Formateur</li> <li>- Responsable de formation</li> <li>- Conseiller en création reprise d'entreprise et suivi post création</li> </ul>
EXPERTISE METIERS	
<p><b>Accueil, diagnostic</b></p> <p><b>Méthodologie de projet de création/reprise</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Informations et orientation, structuration de projet, adéquation personne /projet, appui personnalisé du porteur de projet, évaluation &amp; diagnostic, appui à la progression dans son parcours</li> </ul>
<p><b>Appui au développement d'entreprise et au dirigeant</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Appui (financements, actions commerciales, investissements, recrutement, stratégie), outils de gestion (rentabilité, trésorerie, résultats commerciaux), Appui à l'organisation administrative et sociale, assistance technique, coaching individuel des entrepreneurs à l'essai en couveuse et des chefs d'entreprises</li> </ul>
<p><b>Maîtrise des outils</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Outils d'Accompagnement à l'émergence et création</li> <li>- Outils d'accompagnement commercial, financier et juridique</li> <li>- FOAD BALISE MAEL BGE PRO Financement participatif</li> <li>- SIMULECO</li> <li>- Je découvre l'entreprise</li> </ul>
<p><b>Maîtrise des logiciels informatiques et des techniques de reporting</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- l'utilisation des réseaux sociaux e-technologies</li> <li>- WORD, EXCEL, POWERPOINT, PUBLISHER</li> </ul>



**Maîtrise des marchés**

- Conseil Régional : Formation création-reprise TPE, TPE en milieu rural, activité culturelles,
- Conseil Régional-Fonds Européens : accompagnement à la création-reprise d'activité,
- AGEFIPH : Accompagnement ante – post création d'activité
- Pôle Emploi : EPCRE, OPCRE, ateliers création-reprise (tarifs ; étude de marché...) ACTIVCREA
- NACRE : Accompagnement ante et post création TPE, financement (prêt à taux 0)
- CONSEIL DEPARTEMENTAL : accompagnement ante et post création des bénéficiaires RSA (porteur de projet-entrepreneurs)

**Animation relations  
partenariales**

- SPEP Vichy
- Politique de la Ville
- CAP EMPLOI, POLE EMPLOI, PIJ, UTAS Sud Allier...

**Connaissance du territoire**

**PUBLIC**

**Public accompagné**

Demandeurs d'emploi, bénéficiaires du RSA, travailleurs handicapés, salariés, public en reconversion, chefs d'entreprise





# Xavier Poty

Commercial et Management de Projet  
+5 ans d'expérience

28 ans • Permis B & véhicule personnel

06 46 78 10 60 • xavier.poty@gmail.com • Saint-Chamond, France

## PROFIL

Passionné du monde et issu de la génération Internet, j'ai toujours été attiré par les échanges. Après des études supérieures commerciales et plus de 5 ans d'expérience, je souhaiterais aujourd'hui rejoindre une équipe et exploiter au mieux mes compétences.

## EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

2016 - 2017

Saint-Étienne (42)

**MADE BY FRENCH • Dirigeant**

Mouvement dédié à la véritable fabrication française.  
Élaboration et Financement du projet, Constitution d'un fichier prospects (+10.000 contacts), Stratégie commerciale, Webmarketing, Relations publiques et Community Management.

2014 - 2015

Saint-Étienne (42)

**ADULER.COM • Chef de projet**

Développement de modules Prestashop: Management de 2 développeurs. Intégration de paiements et services numériques sécurisés : Paypal, Stripe.  
Mise en place et gestion de la relation client avec Zendesk.

2013 - 2014

Saint-Étienne (42)

**GIRACUT • Responsable du développement commercial**

Création d'un réseau de distribution en Europe et Amérique.  
Prospection, mise en place de la politique commerciale, vente, gestion de la logistique, recherche de partenaires.  
2 importateurs, 3 grossistes, 7 boutiques et 2 agents commerciaux.

2011 - 2012

Cluses (74)

**PÔLE MONT-BLANC INDUSTRIES • Chargé de projets B2B**

Création et pilotage d'un consortium destiné au marché médical : Structuration et Gouvernance, Gestion de la communication interne et externe, Animation de groupes de réflexion. 7 entreprises mobilisées.  
Recensement et Diffusion des savoir-faire de + de 300 entreprises.

## FORMATION

2011 - 2012

Chambéry

**INSEEC Business School**

Master 2 Marketing, Communication et Stratégies Commerciales  
MBA International Business Development

2009 - 2010

Glasgow

**University of the West Scotland**

Bachelor Marketing International :  
Enjeux contemporains, comportement du consommateur, E-marketing

## DOMAINES DE COMPÉTENCES

Sens du relationnel • Prise de décisions réfléchies et exécutées au moment opportun • Polyvalent  
• Adaptation aux circonstances • Capacité d'écoute

## ATOUS et INTERETS

Productif • Responsable • Organisé • Sociable • Persévérant • Optimiste  
Faune et flore • Internet • Nouvelles technologies • Artisanat



# Xavier Poty

Commercial et Management de Projet  
+5 ans d'expérience

28 ans • Permis B & véhicule personnel

06 46 78 10 60 • xavier.poty@gmail.com • Saint-Chamond, France

## PROFIL

Passionné du monde et issu de la génération Internet, j'ai toujours été attiré par les échanges. Après des études supérieures commerciales et plus de 5 ans d'expérience, je souhaiterais aujourd'hui rejoindre une équipe et exploiter au mieux mes compétences.

## EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

2016 - 2017

Saint-Étienne (42)

**MADE BY FRENCH • Dirigeant**

Mouvement dédié à la véritable fabrication française.  
Élaboration et Financement du projet, Constitution d'un fichier prospects (+10.000 contacts), Stratégie commerciale, Webmarketing, Relations publiques et Community Management.

2014 - 2015

Saint-Étienne (42)

**ADULER.COM • Chef de projet**

Développement de modules Prestashop: Management de 2 développeurs. Intégration de paiements et services numériques sécurisés : Paypal, Stripe.  
Mise en place et gestion de la relation client avec Zendesk.

2013 - 2014

Saint-Étienne (42)

**GIRACUT • Responsable du développement commercial**

Création d'un réseau de distribution en Europe et Amérique.  
Prospection, mise en place de la politique commerciale, vente, gestion de la logistique, recherche de partenaires.  
2 importateurs, 3 grossistes, 7 boutiques et 2 agents commerciaux.

2011 - 2012

Cluses (74)

**PÔLE MONT-BLANC INDUSTRIES • Chargé de projets B2B**

Création et pilotage d'un consortium destiné au marché médical :  
Structuration et Gouvernance, Gestion de la communication interne et externe, Animation de groupes de réflexion. 7 entreprises mobilisées.  
Recensement et Diffusion des savoir-faire de + de 300 entreprises.

## FORMATION

2011 - 2012

Chambéry

**INSEEC Business School**

Master 2 Marketing, Communication et Stratégies Commerciales  
MBA International Business Development

2009 - 2010

Glasgow

**University of the West Scotland**

Bachelor Marketing International :  
Enjeux contemporains, comportement du consommateur, E-marketing

## DOMAINES DE COMPÉTENCES

Sens du relationnel • Prise de décisions réfléchies et exécutées au moment opportun • Polyvalent  
• Adaptation aux circonstances • Capacité d'écoute

## ATOUS et INTERETS

Productif • Responsable • Organisé • Sociable • Persévérant • Optimiste  
Faune et flore • Internet • Nouvelles technologies • Artisanat

Gilles DEVIDAL  
20, rue Charles Rocher  
43000 LE PUY-EN-VELAY  
Courriel : [gilles.devidal@outlook.fr](mailto:gilles.devidal@outlook.fr)  
Tél. : 07 71 69 93 17

## CONSULTANT INDEPENDANT

### MES COMPETENCES

**CONSULTANT** : Travail en équipe, conduite de plusieurs projets simultanément (lancement de nouveaux produits, aide à la création d'entreprise, aide aux entreprises en difficultés, analyse de la concurrence...)

**PEDAGOGIE** : Plus de quinze ans d'expérience dans la formation en économie, management des entreprises, gestion et marketing.

### PRINCIPALES REFERENCES PROFESSIONNELLES

#### **2012 - 2017** *E.P.S.I (Lyon) et ICOGES (Lyon)*

Economie et management des entreprises (BTS Tertiaires)

Module création de business plan (bac +3)

Gestion financière et finance d'entreprise (CSII 1 et 2)

#### **2008 - 2012** *ICOGES (Lyon)*

Professeur en Economie (BTS), Management des entreprises (BTS) et Marketing des services (D.E.S.S.)

#### **2007** *TECH'INNOVE (Lyon)*

Consultant marketing

#### **2003-2006** *DEVELOPPEMENT+ (Yssingeaux)*

Formateur

Formations commerciales et marketing auprès des entreprises.

Enseignement de l'économie et de la comptabilité pour un public en contrat de professionnalisation.

#### **2001-2003** *Groupe CAMPUS (Saint-Etienne)*

Enseignement en économie générale, économie d'entreprise et mercatique (BTS)

### FORMATION

**1998-1999** **D.E.S.S. en marketing** - Université de Montpellier

Option communication (bac+5)

**1997-1998** **Maitrise en Sciences Economiques** - Université de Saint-Etienne

Mention gestion des entreprises

### DIVERS

**Informatique** Office 2010, Photoshop

**Anglais** Scolaire (Bac+2)



## Ludivine SAPIO



Entrepreneuse dans l'âme, dynamique, créative, ayant l'esprit d'équipe.

Forte de mes expériences d'entrepreneuse et dans la formation, j'ai acquis une vision transversale de l'entreprise ainsi que la connaissance de nombreux secteurs d'activités.

De part mes activités entrepreneuriales, j'apporte mon aide aux porteurs de projet pour déterminer et formaliser la proposition de valeur de leur produit/service, grâce à des outils d'innovation centrée utilisateurs.

Je pense être en mesure d'accompagner, avec toute la bienveillance nécessaire à la construction de leur projet.

# CONSEILLÈRE EN CREATION ENTREPRISE



## EXPERIENCES

### Création de l'entreprise LC CONNECT | depuis avril 2016

La société LC CONNECT gère les entités suivantes :

- LC CONNECT : Accompagnement porteurs de projet, dirigeants à l'innovation centrée utilisateur et à la transformation numérique.
- Lady-connect.com : site e-commerce dédié à la vente d'objets connectés pratiques et intelligents, au service de notre quotidien. Janvier 2017
- lamladyconnect.com : blog. Décembre 2015
- Rédaction de contenus pour clubic.com, objetconnecté.com, Baroq magazine

### Conseillère pédagogique QSE & Webmaster

CCI Moulins-Vichy - service formation (03) | 2008 - 2015

- Planification des formations de l'IEQT - La grande école du management QSE.
- Ingénierie pédagogique, encadrements pédagogiques des stagiaires et relations entreprises.
- Recrutement et évaluation des formateurs.
- Recrutement et évaluation des stagiaires en formation initiale et alternance.
- Déploiement ERP de gestion de la formation sur l'ensemble des écoles et centres de formations de la CCI Allier.
- Animation et déploiement du plan de communication du Réseau des IEQT.
- Webmaster du site ieqt.org, community manager.

### Responsable Qualité, Sécurité, Environnement

Laboratoires Vichybiovergne - Compléments alimentaires (03) | 2005 - 2008

- Elaboration et gestion du système de Management de la Qualité (HACCP et Agriculture Biologique), Gestion des réclamations clients.
- Construction d'un logiciel de gestion de production (Access).
- Création du site Internet [www.vichybiovergne.fr](http://www.vichybiovergne.fr).

## FORMATIONS

2005 | Master Stratégie Internet et Pilotage de Projet en Entreprise (SIPPE) | Université Blaise Pascale (63)

2003 | DUS Management de l'Environnement, du risque Industriel et de la Sécurité | IEQT (03)

2002 | Licence Professionnelle Animateur Qualité | IEQT (03)

## COMPETENCES

- Innovation par les usages, Lean Start-up, ...
- Référentiels : QSE
- MS Office Suite
- logiciels professionnels : Cap valley, Ypareo, Wordpress, ...

## QUALITES

- Dynamique
- Polyvalente
- Entreprenante
- Autodidacte

## LOISIRS

- Course à pied (marathonienne)
- Lecture
- Yoga



Ludivine SAPIO  
39 ans - Mariée - 3 enfants



27 rue des Rases  
03110 ST PONT



[ludivine.sapio@gmail.com](mailto:ludivine.sapio@gmail.com)



06 42 32 75 91

## C.V. DES FORMATEURS

1) **NOM : GIRY**

Prénom : Chantal

Date de naissance : 8 janvier 1964

2) **FONCTION dans le présent organisme :**

Dirigeant (préciser la fonction exacte) :

**Formateur :**  **salarié de l'organisme**

intervenant occasionnel (moins de 30 jours/an)

indépendant

Si vous avez un autre métier, précisez lequel :

Vous collaborez avec le présent organisme depuis le : 7 septembre 2006

Si vous êtes formateur ?

Depuis quand êtes-vous formateur ? juin 2006

Pourcentage de votre activité de formateur (moyenne annuelle en temps) : 100 %

3) **FORMATION INITIALE (lieux, dates, diplômes obtenus) :**

Diplôme de formateur adultes – AFPA de Beaumont – juin 2206

Formation de formateur professionnel d'adultes – AFPA de Beaumont – 2002 à 2006

BTS d'Economie Familiale et Sociale – Lycée du Mont St Etienne – 1985

BACCALAUREAT – Lycée Jacob Hotzer à Firminy – Juin 2005

**FORMATION CONTINUE (Organismes, dates, contenus, durées) :**

Plusieurs actions-formations dans le cadre de mon expérience de manager commercial : 1992 à 2002

- Actions sur l'argumentaire de vente, sur la communication commerciale, sur l'art de la négociation, sur l'utilisation du téléphone comme outil de conquête commerciale .....
- Actions sur le management d'une équipe de vente et sur la gestion d'une agence commerciale ....

4) **Quels sont vos CHAMPS D'INTERVENTION dans les domaines d'activité du présent organisme ?**

- Animation de séances collectives liées au développement commercial d'une activité dans
  - les formations à la création d'entreprise : Actions de formation Programme Région dans le Puy de Dôme (Beaumont, Riom, Issoire, St Gervais) et sur l'Allier (Vichy, Montluçon, Moulin, Huriel)
  - le programme européen Equal sur les communautés de communes de Pont de Celles (63), Huriel (03) et St Pourçain sur Sioule (03)
- conception et animation de 17 ateliers d'aide à la démarche commerciale auprès d'entrepreneurs (en création ou en activité) : bien communiquer, présenter son activité, construire et animer son réseau, maîtriser l'entretien téléphonique et l'entretien de face à face, négocier .....
- accompagnement collectif dans le développement commercial d'une activité
- accompagnement individuel

- animation de 4 ateliers « création accompagnée » auprès de porteurs de projet ou d'entrepreneurs en activité : définir une offre commerciale, étudier son marché, préparer sa stratégie commerciale, construire des tarifs de prestation
- conception et animation d'une action spécifique « émergence d'idées » à Beaumont (63) et à Vichy (03): formation dans le programme .....

**Quels éléments de votre PARCOURS vous ont le mieux préparé à vos missions actuelles de formateur ?**

- Appropriation des différentes pratiques au travers les stages d'alternance dans la formation de formateur de 2002 à 2006
- Expérience de la création d'une entreprise de service en 1990
- Accompagnement et formation de 5 vendeurs sur le terrain : prospection et négociation
- Management et développement d'une agence de prestations de service pendant 4 ans
- Expérience commerciale de 1987 à 2002

**Êtes-vous amené(e) à :** - *concevoir des programmes de formation*       oui     non

- *participer à l'élaboration d'outils pédagogiques*       oui     non

- *orienter et suivre des stagiaires*       oui     non

**5) ACTIVITÉS PROFESSIONNELLES ANTERIEURES (en commençant par les plus anciennes)**

Dates	Nom et adresses des employeurs	Secteur d'activité	Effectif	Fonctions assurées
1985 / 1987	NATHAN, FALLER CAMPING GAZ région Parisienne	Jouets, loisirs		Démonstration en grande surface CORA
1987 / 1989	HACHETTE Paris (95) LAROUSSE St Etienne (42)	Edition		. Vente de collection aux particuliers . Animation de salons-foires
1989 / 1990	SAREP Craponne (69)	Edition	10	Prospection et Vente d'espaces publicitaires aux transporteurs de Rhône alpes
1990 / 1991	Le GUIDE du TRANSPORT Lille (59)	Edition	3	. Création de la SARL . Responsable du développement commercial
1991 / 1992	RENTOKIL Villeurbanne (69)	Hygiène sanitaire	multinational dont 8 p. en Rhône alpes	. Négociation de contrats de service en Rhône alpes . Responsable grands comptes nationaux
1992 / 2002	CWS France Décines (69)	Hygiène sanitaire	multinationale 250 en France	. Conseil et négociation commercial . Responsable des ventes sur Franche Comté – Bourgogne . Responsable de l'unité commerciale de Dijon
2002 / 2003	INSTITUT des Métiers Clermont Ferrand CAP Auvergne Clermont Ferrand		100 p. 12 p.	. Animation CAP-BEP vente . Ingénierie d'une action aux postes de travail
2006	INSTITUT des Métiers Clermont Ferrand		100 p.	. Animation CAP-BEP vente . Ingénierie d'une action téléphonique
Depuis 2006	COAGIR – BGE Auvergne Beaumont (63) ADELFA – ADOC Clermont Ferrand (63)	Couveuse d'entreprise Création / reprise d'activité Insertion professionnelle Formation continue	14	Formatrice, responsable de formation et conseillère en création reprise d'entreprise et suivi post création

Route du Cratère  
63530 SAYAT

06.61.13.81.15

charlotte.levadoux@gmail.com

37 ans - 2 enfants



# Charlotte LEVADOUX

## COMMUNICATION DIGITALE ET PRINT

### COMPÉTENCES

- . Élaboration et mise en œuvre de stratégie de communication
- . Relations presse, relations publiques
- . Création graphique
- . Animation des réseaux sociaux
- . Site internet
- . Création d'ebooks

### INFORMATIQUE

- . Outils bureautiques
- . Argus de la presse
- . Photoshop
- . Power point
- . InDesign
- . Quark
- . WordPress
- . Sigil, Calibre
- . Google Adwords
- . Google Analytics

### LANGUES

- . Anglais moyen
- . Allemand notion

### LOISIRS

- . Décoration, équitation, cuisine.

### APTITUDES PROFESSIONNELLES

Sens relationnel  
Polyvalence  
Sens de l'engagement  
Rigueur  
Autonomie

### EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

#### Janv 2017 - janv 2018

Création de la SAS CoWork&Com agence de communication et espace de co-working. En parallèle, développement de la version Alpha de l'application Follow My Sport et ouverture de la SAS dédiée.

#### Janv 2016 - janv 2017

**Préparation via Pôle Emploi, BGE et expert-comptable à la création de l'entreprise CoWork&Com : choix des partenaires, mise en place gestion, recherche de clients, prévisionnel...**

#### Sept 2013 - janv 2016

##### Éditions De Borée - Sayat (63)

*Marques De Borée, Terres Editions, Terres de femmes, Terre de poche, Cerise Bleue*

##### Responsable Communication digitale et marketing

- Stratégie marketing et de communication web et les réseaux sociaux,
- Veille concurrentielle,
- Gestion et animation du site internet,
- Newsletters (clients, libraires) rédaction et création graphique,
- Développement des ebooks (mise en place, création graphique, recherche de prestataires pour la diffusion).

##### Chargée des Relations Presse

- Promotion des ouvrages auprès des medias nationaux et régionaux,
- Relation avec les auteurs.

#### Janv 2010 - Août 2013

##### LJ Abri Design' - Sayat (63)

##### Responsable communication et développement

- Rédaction et mise en place de la plaquette, argumentaires de vente B to B et B to C, du site internet www.abridesign.fr,
- Achats d'espaces online et Suivi commercial,
- Recrutement et gestion des équipes de monteurs,
- Devis et factures, comptabilité et suivi des dossiers.

#### Nov 2004 - Nov 2009

##### Groupe Pierre & Vacances - Paris 19e

##### Attachée de Presse

*Marques Pierre & Vacances, Maeva, Résidences MGM, Hôtels Latitudes, Adagio, Center Parcs*

- Stratégie des relations presse par marque,
- Contact avec tous les types de presse offline et online grand public et professionnelle tourisme, nationale et régionale,
- Rédaction, production et diffusion des dossiers et communiqué de presse,
- Organisation des conférences de presse, voyages de presse,
- Organisation et gestion d'interviews,
- Développement des relations avec les organismes institutionnels,
- Blog RP, Suivi administratif du service.

#### Mars 2003 - Mai 2004

##### L'Oréal Produits de Luxe - Levallois- Perret (92)

##### Chargée de communication, Attachée de presse

*Marques Helena Rubinstein, Giorgio Armani Cosmétiques et Parfums et Paloma Picasso*

### FORMATION

**2016** - Formation Référencement site internet - création

**2014** - Formation DIF ACTOVA / Indesign-Réaliser des fichiers epub

**2001-2002** - Licence Professionnelle Communication Digitale / Béziers

**1999-2001** - DUT en Gestion Logistique et Transport / IUT de Montluçon

**Juin 1999** - Bac STT Comptabilité et Gestion / Clermont-Ferrand