

## CONSULTANTE / FORMATRICE EN GESTION TPE

### *DOMAINE DE COMPETENCES*

- ✓ Conseil et accompagnement dans le domaine financier : mise en place d'outils prévisionnels, élaboration de business plan- interprétation des documents financiers
- ✓ Gestion des risques entreprises et bancaires: optimisation de l'accompagnement bancaire avec les solutions de financement
- ✓ La maîtrise des risques crédits et accompagnement aux solutions de financement
- ✓ Le développement commercial : le pilotage, la mise en place de tableaux de bord, élaboration d'un Plan d'actions commercial
- ✓ Les techniques de prospection pour assurer le développement du portefeuille clients

### *EXPERIENCE PROFESSIONNELLE*

#### **Missions de consulting, de formation depuis 2009 à aujourd'hui:**

- ✓ CCI Ecole des Managers Bayonne : formation aux solutions de financement court terme et moyen terme aux repreneurs d'entreprises
- ✓ Accompagnement aux entreprises: consultant expert mise en place d'outils prévisionnels, business plan, plan d'actions commercial (Heliléo - sous-traitants aéronautique/Dassault, Collectivités services, entreprises régionales...)
- ✓ Formation inter-intra entreprises CCI Bayonne: la mise en place de tableaux de bord, le pilotage commercial, la gestion de portefeuille clients, les techniques de financement
- ✓ Formation auprès de comptables: accompagnement des entreprises avec des solutions de financement adaptées
- ✓ Nombreuses missions de formations bancaires dans le domaine des solutions de financement aux chargés d'affaires entreprise et aux responsables agence dans le pilotage commercial
  - Kutxa (Espagne), Banque Pouyane, la Banque Postale, Crédit Agricole.
  - *Pilotage commercial* (gestion de portefeuilles, plan d'actions, diagnostic): Groupe BPCE
  - *Formations sur la maîtrise des risques de contrepartie en Afrique* : CE- filiale SG- Burkina Faso (Coris Bank), Congo (intra banques), Rwanda (Cogébank), Togo (Banque Mondiale), Tunisie (BIAT), Cote Ivoire (Coris, SIB) - Mali (BOA)- Gabon (BICIG (filiale BNP)-Orabank).

#### **Autres missions Formations diplômantes depuis 2009 à aujourd'hui:**

- ✓ Intervenante à KEDGE - Programme Grandes écoles ESC Bordeaux : modules spécialisés sur la Stratégie et les risques bancaires- les techniques de financement
- ✓ Maître de conférences - CFPB - ITB - Master2 Marché des professionnels (IAE-Bordeaux), le pilotage commercial, les techniques de financement, le management commercial

**Expériences bancaires, Groupe BPPCE de 1982 à 2008:**

- ✓ Gestion de projets banque, membre du Comité exécutif d'une banque régionale (1000 collaborateurs-95 agences), participation à l'élaboration du PAC Banque sur le marché des professionnels.
- ✓ Responsable régional du Marché des professionnels -Délégations conditions dérogatoires Financement- maîtrise des conditions financières de la banque.
- ✓ Décideur siège analyste financier - Direction des crédits PME/PMI Marché professionnel et agricole
- ✓ Chargée d'entreprises PME/PMI- Chargée de clientèle de particuliers et professionnels: surveillance des engagements.

---

*FORMATION INITIALE*

- ✓ ISEM Montpellier Master Gestion et Finance -1981

---

*FORMATION CONTINUE*

- ✓ C.E.S. B.P Paris- (cycle d'études supérieures bancaires) - 1986-1987