

Willy DELVAUX

17 rue Julia Daudet, 37 530 Chargé

49 ans, marié, deux enfants

Tel : 06 15 21 57 00 - delvaux.willy@wanadoo.fr

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

De 2004 à ce jour
Formateur en
Gestion des
Entreprises

- Conseils financiers et juridiques auprès des PME, artisans, commerçants, porteurs de projets.
- Accompagnement individuel et collectif à la création d'entreprise et la prévention des défaillances.
- Formations d'initiation à la comptabilité et aux écritures comptables.
- Formations sur la fiscalité et le social, déclarations TVA, BIC, BNC, IR, IS, DSI et DSN.
- Formations financières, juridiques pour le CNAM et auprès de PME.
- Elaboration de prévisionnels comptables et financiers, calcul des coûts de revient.

2003

Collaborateur de
Maître MICHEL
administrateur
judiciaire à Tours.

- Contrôle de gestion des entreprises en redressement judiciaire.
- Réalisation de rapports stratégiques, économiques et sociaux d'entreprises en redressement Judiciaire à l'intention du Tribunal de Commerce de Tours.

De 2001 à 2002 :
Responsable
marketing
produits,
Société CHOLLET

- Etudes de marché.
- Définition du plan d'action marketing et de la structure du portefeuille de produits.
- Définition et réalisation de gammes produits.
- Suivi des prix, des marges et des rentabilités.
- Analyse des écarts et préconisation d'actions correctives.
- Reporting mensuel des ventes, projets en cours et validation des prévisions.

De 1997 à 2000,
Assistant du
directeur
marketing
international,
Société SAFT
POWER SYSTEM

- Définition de la politique produit.
- Rationalisation des produits existants et mise en place d'une gamme structurée.
- Création d'un catalogue produit et d'un tarif commercial.
- Gestion et suivi du budget Marketing.
- Définition du cahier des charges et suivi de la réalisation d'un logiciel de chiffrage.
- Assistance commerciale sur les projets de dimension internationale.
- Organisation de sessions de formation des nouveaux matériels.

De 1993 à 1996
Responsable
d'affaires,
Technico-
commercial
Société SAFT
POWER SYSTEM

- Etude de faisabilité suite à l'analyse de cahiers des charges et propositions techniques de matériels non-standards avec études de coût pour les commerciaux français et étrangers.
- Réalisation de support papier et informatique d'un outil de chiffrage de matériels non-standards.
- Organisation de sessions de formation et présentation des nouvelles gammes de matériels.

DIPLÔMES & FORMATIONS

- 2014- Suivi d'un MOOC - Réaliser un MOOC de A à Z - France Université Numérique
- 2011- Suivi d'un- **MASTER de Droit Privé option Juriste d'entreprise**, Université François Rabelais à Tours
- 2003- **DESS administration et management des PME**, Université François Rabelais à Tours
- 2000- **Formation Marketing à l'Institut Supérieur du Marketing** (Paris 12ème)
- 1992- **BTS Electrotechnique**, 1990 **BAC Electrotechnique** avec Mention, 1988 **CAP-BEP Electrotechnique**

AUTRES INFORMATIONS

- Création et gestion d'une SCI
- Président fondateur de la SAS IdTPE – www.idtpe.fr
- Guitariste amateur de Jazz
- Conjoint de Magali Delvaux potière céramiste www.poterieenfolie.com