



Isabelle COUDEYRAS

Consultante formatrice en RH

FORMATIONS

Formation Coach professionnel
2016 IDAE Consulting, Clermont-Ferrand

Certification BPS – Test ProfilPro 2
(test comportement et performance au travail)

Maîtrise de management privé
1998 IUP de Management et Gestion des
Entreprises, Clermont-Ferrand

BTS Action Commerciale
1995 Lycée Sidoine Apollinaire,
Clermont-Ferrand

DOMAINES D'INTERVENTION EN CONSEIL ET FORMATION

Recrutement / Développement RH

- Définition stratégique du besoin
- Sourcing et recherche de candidats
- Sélection des candidats
- Suivi de l'intégration
- Test de comportement professionnel
- Gestion des compétences (GPEC)
- Mobilité professionnelle

➤ Management

- Management d'équipes pluridisciplinaires
- Entretiens annuels
- Indicateurs de suivi / tableaux de bord
- Gestion du budget de formation
- Gestion budgétaire
- Management de l'individu et du collectif

➤ Développement commercial

- Pilotage d'équipes commerciales
- Conception et mise en œuvre de plan d'actions commerciales et de stratégie de développement,
 - Développement des compétences et de l'autonomie des collaborateurs

➤ Processus RH / QSE

- Tableaux de bord et reporting RH
- Droit du travail
- Conditions de travail
- Maintien dans l'emploi (gestion du handicap et des restrictions médicales)

➤ Management de transition / Temps partagé

- Responsable recrutement

➤ Formation de collaborateurs

- Recrutement
- Développer sa dimension commerciale
- Conduire les NAO

PARCOURS

Depuis 2015 **SYSTEM D RH**
(cabinet de conseil et prestations RH)
Consultante et dirigeante du cabinet
Plus d'infos sur <http://www.systemdrh.fr>

Missions :

- Manager de transition – responsable recrutement profils opérateurs, techniciens et cadres
- Mettre en œuvre les fiches de poste
- Déployer les entretiens professionnels
- Recrutements : responsable commercial, directeur de production, économiste de la construction, responsable formation, ...
- Accompagner l'intégration d'un collaborateur

2015 2006 **Groupe CRIT**
(recrutement et travail temporaire)
Responsable de 2 agences
à Clermont-Ferrand (industrie / tertiaire)
6 collaborateurs

- piloter des équipes commerciales et recruteurs
- mettre en œuvre la stratégie de développement (budget prévisionnel, plan d'actions, émergence de nouvelles opportunités, maintien des marges)
- recruter les collaborateurs intérimaires et permanents
- proposer des offres commerciales adaptées aux problématiques des entreprises
- assurer la rentabilité des agences
- garantir l'application du droit du travail
- faire appliquer la politique qualité sécurité
- gérer le budget formation (formations, DIF, CIF)

2006 2001 **ASTRIA (ex OCIL)**
(collecteur de 1% logement)
Conseiller Entreprises Services 1%

2001 1998 **MANPOWER France**
(Travail Temporaire)
Attachée commerciale – Brioude
Attachée commerciale dans le cadre
d'une ouverture d'agence à Paris (19)

RESEaux PROFESSIONNELS

ANDRH Auvergne
Membre actif depuis 2007
Membre du bureau depuis 2011
Club des 1000
Membre depuis 2015