



## Xavier MIRAMON

41, Rue Mozart  
33290 BLANQUEFORT

☎ 06 77 12 79 40

42 ans, Vie maritale,  
2 enfants

E.mail :  
[contact@entrepreneurs-aquitains.fr](mailto:contact@entrepreneurs-aquitains.fr)

Permis B  
Permis Bateau

## Accompagnement

## Gestion d'entreprise

## Développement commercial

Anglais  
Lu, écrit, parlé

Espagnol  
Scolaire.

### Informations complémentaires

- Vie à l'étranger :

14 ans au Cameroun

6 ans au Congo

- Séjours :

Angleterre, Etats Unis

## DOMAINES DE COMPETENCES

- **Formation, Gestion d'entreprise**
- Gestion de réseaux et grands comptes
- Coordination technique et fonctionnelle au sein de grands projets
- Optimisation des outils de travail (commerciaux et techniques)

## EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

**09/2016 : Création centre de formation « LEA formation »**

**02/2010 à ce jour : Gérant de l'entreprise « Les entrepreneurs aquitains »,  
Conseil en gestion, formateur d'entrepreneurs**

- Formation des entrepreneurs à la création, gestion de leur entreprise
- Conseil, accompagnement,
- Intervention auprès des différentes entités (RSI, CCI CMA, Impôts...) pour la gestion des problématiques rencontrées,
- Explication du contexte fiscal, social et juridique dans l'objectif d'un pilotage optimisé.

**04/2007 à 01/2010: Chef de secteur département commerce France  
(PSA-Peugeot motocycles - Direction commerciale)**

**Gestion d'un territoire et animation d'un réseaux de revendeurs dans l'objectif du développement des parts de marché.**

- Formateur réseau à la gestion et développement commercial de leurs entreprises.
- Animation commerciale d'un réseaux de 70 revendeurs sur 8 départements
- Validation contractuelle de leur intégration dans le réseau et négociation des objectifs annuels à atteindre.
- Gestion budgétaire des participations financières publicitaires ou commerciales

**07/2004 à 03/2007 : Chargé de système d'information**

**(LaSer-Cofinoga - Direction des systèmes d'information)**

**Gestion phase de recette (validation du respect du cahier des charges)**

**01/2002 à 06/2004 : Gestionnaire de relation partenariale**

**(LaSer-Cofinoga - Direction des services opérationnels)**

**Gestion des relations d'une entité partenariale en période de crise (mise en redressement, mouvements de grève) :**

**08/2001 à 12/2001 : Coordinateur commercial**

**(LaSer-Cofinoga - Club des gourmets)**

**Mise en place pour un éditeur bordelais d'une structure de vente à distance d'un livre spécialisé en œnologie (Encadrement de 5 collaborateurs).**

**02/2001 à 07/2001 : Conseiller développement**

**(LaSer-Cofinoga - Club des gourmets)**

**Optimisation des outils de travail (procédures commerciales, système informatique et prestations de services).**

**02/1996 à 01/2001 : Attaché clientèle (V.P.C. vin et spiritueux)**

**(LaSer-Cofinoga - Savour Club et Club des Gourmets)**

**Commercialisation et Conseil en vin**

**1992 à 1995 :**

**Attaché commercial**

**M.B.C. (MANUFACTURE BORDELAISE DE CAOUTCHOUC)**

## FORMATION

**2007 : Formation de Formateur réseau**

**1995 : BTS Action Commerciale en alternance**

Groupe ISEG (Aquitaine).

**1996 : D.U.A.D. : Institut Oenologique de Talence**

(Diplôme universitaire d'aptitude à la connaissance et dégustation des vins).

## CENTRES D'INTERET

**EQUITATION** : dressage, compétition et enseignement.

**CHASSE SOUS MARINE, NAVIGATION, INFORMATIQUE, OENOLOGIE**