

Patrick CAZEILS
216 rue du Plantier
16290 DOUZAT
☎ 06.81.34.38.37
✉ patrickcazeils@orange.fr

**30 ans d'expérience commerciale et managériale
au service de la Formation**

PÔLES DE COMPÉTENCES

MANAGEMENT COMMERCIAL	GESTION D'ENTREPRISE	FORMATION
☞ Négocier avec tout type de clientèle	☞ Implanter et développer une filiale en Espagne	☞ Analyser les besoins d'une entreprise et/ou d'un apprenant
☞ Négociations complexes techniques et d'affaires	☞ Analyser le marché	☞ Elaborer une action de formation
☞ Gérer et dynamiser une force de vente	☞ Gérer un budget	☞ Valoriser une action de formation
☞ Gérer et dynamiser l'administration des ventes	☞ Créer des tableaux de bord	☞ Concevoir un plan de formation
☞ Former et manager les assistantes commerciales	☞ Recruter et intégrer de nouveaux collaborateurs	☞ Produire et animer des séquences
☞ Analyser les objectifs de vente	☞ Créer des supports de vente	☞ Adapter une formation à différents publics
☞ Mettre en place la stratégie commerciale	☞ Négocier des partenariats	☞ Concevoir des supports de formation et des tests de validation des acquis
☞ Former, organiser et manager les commerciaux	☞ Mettre en place la logistique	☞ Créer des sujets d'examens nationaux
☞ Optimiser l'interface entre les divers services	☞ Gérer des stocks	
	☞ Gérer un SAV logistique	

DOMAINES D'INTERVENTION ET D'EXPERTISE

CONSEIL	FORMATION	PUBLIC
Diagnostic	Techniques de Vente	Managers
Stratégie Commerciale	Gestion Commerciale	Commerciaux et Techniciens
Recrutement	Négociation Commerciale	Assistantes
Suivi et Formation	Management	Etudiants

PARCOURS PROFESSIONNEL

Depuis Octobre 2007 Création **EURL CAP PERFORMANCES SERVICES**

Depuis Octobre 2004 **Consultant Formateur en Commerce**

CCI d'Angoulême CIFOP

- Formation inter et intra Vente, Prospection et NEGOVENTIS (Bac à Bac + 3)
- EGC Bachelor

CCI de Rochefort – Centre de Formation

- Formation aux techniques de ventes tout type de public
- Autodiagnostic Action commerciale

CCI de La Rochelle – Ateliers « Jeunes Entreprises »

Animations sur les thèmes du commerce et du marketing

CCI de Bordeaux - Centre de Formation Du Lac et KEDGE BS

G.I.C/F.O / ICFA. IPC, KEDGE BS.

- Service promotion commerciale : Formation de commerciaux sédentaires ou itinérants, débutants ou confirmés aux Techniques de ventes et Négociations complexes
- NEGOVENTIS : formation diplômante commerciaux (Bac à Bac + 3)
- Assistantes en Hôtellerie de plein air : formation diplômante
- Assistant(e) de Direction(s) : formation diplômante
- Service gestion immobilière : CQP Immobilier, Formation de chargés d'affaires à la négociation commerciale, relations clients et plans d'action
- Recrutement
- Formations inter et intra entreprises, tout type de public
- Création de modules de Formation
- I. P. E. (institut pour entreprendre)
- Participation active aux formations, préparation de modules de formation,
- Formation en management et commerce pour les créateurs d'entreprise

J2C à Tarbes - Centre de Formation privé

- Formations management et commerce
- Formation en évaluation des Risques Professionnels. Montage de D.U.

CEGOS – Centre de Formation

- Formation en Commerce

Consultant WYNN'S AUTOMOTIVE FRANCE – Bordeaux (33)

- Étude de commercialisation et enjeux financiers d'un nouveau concept

2002-2004 **Direction de l'Administration des Ventes**

Wynn's France Industrie - Pessac (33)/Courbevoie (92)

- Valorisation et dynamisation de l'interface : Clients/Commerciaux/ Direction Commerciale/Transporteurs/Service Comptable/Logistique
- Formation des assistantes

1996-2002 **Responsable Filiale Espagne**

Wynn's France Industrie – Barcelone

- Création, développement et direction de la filiale
- Recrutement et Formation

1991-1996 **Technico-commercial**

Wynn's France Industrie Vente produits pétrochimiques

- Suivi et développement clientèle sur départements 32-40-64-65
- Taux de pénétration : 80% sur le 64
- Participation à l'élaboration d'actions commerciales et à l'animation de réunions commerciales. Formation des nouvelles recrues.

1989-1991 **Attaché Commercial**

Ets CARCAU Concession JCB – Idron (64)

- Vente de matériel BTP

DIPLÔMES & FORMATIONS

1988

B.T.S. Technico-commercial Génie Mécanique – Lycée Saint Cricq – Pau