



**STEPHANE MAITREHUT**  
**COACH-FORMATEUR EN**  
**PRATIQUES COMMERCIALES**  
**ET MANAGEMENT**  
**PAIX RELATIONNELLE**  
**MARKETING PERSONNEL...**

**CONTACT**

**Courriel :**  
contact@ventalia-formation.fr

**Site :**  
[www.ventalia-formation.fr](http://www.ventalia-formation.fr)

**Tel. mobile :**  
06 64 44 71 03

**Adresse :**  
**VENTALIA**  
10 rue Jean Perrin, 17000 La Rochelle

**COMPETENCES & DOMAINES D'ACTION**

**EFFICIENCE COMMERCIALE**

- Détecter les peurs et les freins liés à l'action de vendre.
- Valoriser le potentiel de chacun et de l'équipe.
- Mettre en place des plans de progrès individuels et collectifs.
- Accompagner dans l'évolution d'une pratique commerciale fructueuse et pérenne.

**EFFICIENCE MANAGERIALE**

- Détecter les peurs et les freins liés à l'action de manager.
- Valoriser le potentiel de chacun.
- Mettre en place des plans de progrès individuels et collectifs.
- Accompagner dans l'évolution d'un management respectueux, respecté et pérenne.

**EXPERIENCES PROFESSIONNELLES**

<b>PRATICIEN EN HYPNOSE ERICKSONIENNE</b>	Depuis 2017
<ul style="list-style-type: none"><li><input type="checkbox"/> Mieux atteindre ses objectifs</li><li><input type="checkbox"/> Dépasser ses convictions limitantes</li></ul>	
<b>ANIMATEUR EMERGENCE-GERME</b>	
<ul style="list-style-type: none"><li><input type="checkbox"/> 1ER GROUPE DE 2016 A 2018</li><li><input type="checkbox"/> 2EME GROUPE DE 2018 A 2019</li></ul>	
<b>COACH-FORMATEUR AVEC VENTALIA</b>	Depuis 2007
<ul style="list-style-type: none"><li><input type="checkbox"/> Création et gestion d'un cabinet conseil en tant que gérant spécialisé en commercial et management.</li><li><input type="checkbox"/> En 2006 : lancement de l'activité en tant que vacataire et sous portage salarial</li></ul>	
<b>CADRE COMMERCIAL : FIDUCIAL</b>	1998-2005
<ul style="list-style-type: none"><li><input type="checkbox"/> Responsabilité d'un secteur de vente</li><li><input type="checkbox"/> Suivi de clients de tous profils dont grands comptes</li></ul>	

## RESPONSABLE D'AGENCE HBM+

1995-1998

- Responsable d'agence à La Rochelle
- Suivi et développement commercial

## ETUDES

- Supérieures Commerciales (CNED, Maison de la Formation de Poitiers, CNAM)
- En continue (MERCURI URVAL)
- Coaching en Méthodologie (Hélène TROCME-FABRE, docteur en Linguistique, docteur d'Etat en Lettres et Sciences Humaines)
- Ingénierie de la Formation (Agence Régionale de la Formation de Poitou-Charentes)