

FORMATRICE

TECHNIQUES DE VENTE – MERCHANDISING

MANAGEMENT - E-COMMERCE - MARKETING – GESTION COMMERCIALE

Sandra BREHIER

26 rue du Champ du Prieur
12100 MILLAU

☎ 06.83.06.31.37.

viguier.sandra@orange.fr

45 ans, mariée, 2 enfants

PARCOURS PROFESSIONNEL

Rentrée 2018

FORMATRICE- Modules MERCHANDISING & STRATÉGIE MARKETING

CCI Occitanie / CFA de Rodez – Aveyron

- BAC + 3 BACHELOR RD (Responsable de la Distribution)

Rentrée 2018

FORMATRICE- Modules MANAGEMENT, COMMUNICATION & GRC

CCI Occitanie / CFA de Millau – Aveyron

- BAC + 2 GUC (Gestionnaire des Unités Commerciales)

Rentrée 2018

FORMATRICE – Modules ANALYSES DES MARCHÉS & MIX-MARKETING

Form'Action – Rodez – Aveyron

- BAC + 3 BACHELOR RMO (Responsable du Marketing Opérationnel)

Depuis 2017

FORMATRICE - Modules MERCHANDISING, COMMUNICATION & MANAGEMENT

CCI Occitanie / CFA de Mende - Lozère

- BAC + 2 GUC (Gestionnaire des Unités Commerciales)
- BAC VCC (Vendeur Conseiller Commercial)

2008 à 2017

RESPONSABLE DU MAGASIN D'USINE & DE LA BOUTIQUE EN LIGNE

CATHERINE ANDRÉ MODE UNIT (Prêt à porter de luxe) - Millau

- Gestion de l'unité commerciale
- Relation de la clientèle et des partenaires
- Stratégie de développement, de communication et d'animation des boutiques
- Management et recrutement des équipes
- Formation des équipes du réseau boutique sur divers pôles : politique commerciale et valeurs de l'entreprise / gestion des stocks / logiciels informatiques
- Coordination, design et animation de la boutique en ligne
- Organisation de ventes privées en lignes via des plateformes spécialisées

- 2005 à 2007** **RESPONSABLE DE MAGASIN**
L'ILE AUX ENFANTS (Prêt à porter de luxe enfants et Puériculture) – Millau
- Conception, implantation et gestion de la boutique
 - Management et recrutement de l'équipe
 - Achat des collections / Gestion du stock
 - Développement d'une stratégie de fidélisation
- 2002 à 2005** **RESPONSABLE DE MAGASIN**
LE COMPTOIR COLONIAL (Meubles coloniaux) – Castelnau-le-Lez
- Gestion commerciale du point de vente
 - Gestion des Ressources Humaines
 - Achat des marchandises en Asie
 - Représentation de l'enseigne sur les salons professionnels
- 1999 à 2002** **RESPONSABLE de RAYON / RESPONSABLE de SECTEUR**
JARDILAND - Montpellier Lattes
- Gestion commerciale de plusieurs rayons
 - Coaching des équipes de ventes
 - Gestion des plannings et recrutement
 - Négociations fournisseurs
 - Membre de la Commission Nationale de référencement des fournisseurs et des produits
- 1995 à 1999** **RESPONSABLE de RAYON**
JARDINERIE BAOBAB – Millau
- Accueil de la clientèle
 - Gestion des commandes et des stocks
- 1992 à 1994** **SECRÉTAIRE**
GARAGE RENAULT - Saint-Affrique
- Accueil de la clientèle
 - Aide-comptable et secrétariat
 - Aide à la mise en service d'un centre de contrôle automobile DEKRA
-

FORMATIONS

- 2015** **VISIPLUS ACADEMY – Paris**
E-commerce
- 2011 à 2013** **IFM (Institut Français de la Mode) – Paris**
Marque et stratégie
Merchandising visuel et scénographique
Marketing et Communication
- 1999 à 2002** **MHE Consultants – Paris / Montpellier**
Force de vente niveaux 1, 2 et 3

Management - Recrutement
Marketing et stratégies commerciales
Merchandising

DIPLÔMES

2018	BTS MUC - Management des Unités Commerciales (Obtenu par VAE)
1992	BAC Professionnel de Bureautique option A (Mention A. Bien)
1990	BEP CAS -Communication Administration Secrétariat-
1990	CAP ESAC -Employé des Services Administratifs et Commerciaux-

BOITE A OUTILS

Logiciels :

Microsoft Pack Office – Sage – Fastmag – PrestaShop

Infos utiles :

Membre du jury lors des épreuves orales de fin d'année (depuis 2015) - CCI de Millau

Anglais correct

Permis B

Propriétaire de 2 gîtes

J'aime écrire, lire (grand lecteur), discuter et jardiner